

2015 - Mein Jahr im Einfluss von Ruschprodukten

Produkt	Erläuterungen	Bisherige Ergebnisse
	<p>26.01.2015 - Mein Ruschjahr begann mit der Bestellung des Hörbuchs "<u>Automatisch Millionär</u>" von David Bach. Bereits nach den ersten CD's kam die große Erkenntnis:</p> <p>„Ich mache die gleichen Fehler und habe die gleiche lausige Ausgangssituation wie die anderen.“</p> <p>Doch genau dafür habe ich das Paket ja gekauft. Schon während des Hörens habe ich meine Sparquote erhöht. Ich richtete einen automatischen Fondssparplan mit zwei unterschiedlichen Fonds ein und eröffnete ein Tagesgeldkonto bei einer Direktbank, die noch über 1 % Zins anbot. Die Fonds dienen der Altersvorsorge, das Tagesgeldkonto dem finanziellen Ruhekissen.</p> <p>Die „Zuerst-sich-selbst-Bezahlt-Regel“ war nicht so einfach umzusetzen. Aber durch das Hörbuch angeregt, habe ich meinen laufenden Riester-Renten-Vertrag überprüft und eine längst fällige Anpassung vorgenommen. Außerdem habe ich einen von der Firma bezuschussten, altersvorsorgeorientierten Sparvertrag auf den maximal möglichen Eigenanteil erhöht.</p> <p>Die Berechnung des "Latte-Faktors" machte mich regelrecht wütend. Für welchen Mist ich unbedacht Kleinsummen ausgab, die zusammengenommen einen großen Betrag ergaben. Besonders hilfreich in diesem Zusammenhang fand ich die Bonus-CD mit Dr. Bernd W. Klöckner, die noch zusätzlichen Input brachte. Vor allem die Aufforderung „Setzen Sie sich hin und rechnen Sie“, sorgte für den nötigen Anschub.</p> <p>Jetzt, knapp 10 Monate nach dem Erwerb des Hörbuchs kann ich sagen, dass sich meine finanzielle Struktur deutlich verbessert und mein finanzielles Verhalten positiv verändert hat.</p>	<ul style="list-style-type: none">• Automatischer Fondssparplan eingerichtet mit unterschiedlichen Fonds zur Risikostreuung• Sparplan mit Hilfe eines Tagesgeldkontos eingerichtet, Ziel ist das finanzielle Ruhekissen in Höhe von 6 Monatsausgaben, 1,5 Monate davon sind bereits erreicht• Riester-Renten-Vertrag ist überprüft und optimiert• Firmen-Sparvertrag wurde auf die maximal mögliche Summe erhöht• Girokonto wurde seit April kein einziges Mal mehr längerfristig überzogen

Produkt



Erläuterungen

Die CD "Werden Sie zum Star Ihres Umfelds!" von Ferris Bühler kam in etwa zur selben Zeit wie "Automatisch Millionär". Ich glaube, ich habe diese CD viermal hintereinander im Auto auf dem Weg zur und von der Arbeit angehört. Zusätzlich besorgte ich mir noch die DVD "Self Marketing: Was wir von Stars lernen können", ebenfalls von Ferris Bühler.

Die Tipps, die ich dort erhielt, haben mein Verhalten und mein Erscheinungsbild in der Firma verändert. Seither achte ich besser auf meine Körperhaltung und verwende die Schauspielerübung, bevor ich einen Raum betrete. Ich trage seither überwiegend Anzüge in der Firma, was in einem Unternehmen des Baugewerbes nicht unbedingt üblich ist. (Hier gibt es mittlerweile auch eine Verbindung zum Hörbuch von Jack Canfield.)

Durch das Hörbuch angeregt habe ich mir ein Buch über "Businessknigge" besorgt und übe regelmäßig meine Smalltalk-Fähigkeiten. Mittlerweile durfte ich unsere Firma bei verschiedenen Verbänden und Institutionen in München und Berlin vertreten. Hier konnte ich die neu erworbenen Fähigkeiten bereits erfolgreich anwenden.

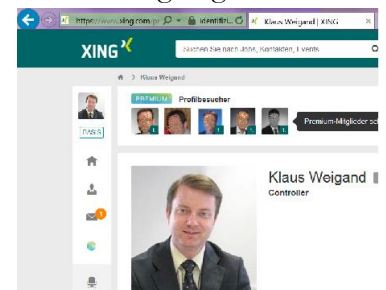
In Sachen Controlling und Kosten- und Leistungsrechnung habe ich mich zudem als Experte in unserer Firma etabliert. Hier bin ich direkter Ansprechpartner der Geschäftsführer und des Vorstands. Gerade hier habe ich nun auch meine Dozententätigkeit an der IHK in den Fächern Kosten- und Leistungsrechnung (Bilanzbuchhalter) sowie Controlling (Einkäufer) verstärkt kommuniziert.

Bisherige Ergebnisse

- Bessere Haltung und Körpersprache
- Optische Wiedererkennung durch das Tragen von Anzügen (in einem Unternehmen der Baubranche)
- Expertenstatus im Bereich KLR und Controlling
- Vertretung der Firma bei der Bauinnung in München
- Vertretung der Firma bei der „Zertifizierung Bau“ in Berlin



- Vorhandenes XING-Profil überarbeitet und weitere relevante Kontakte hinzugefügt



Produkt



Erläuterungen

Durch Zufall fand ich das Angebot des DVD-Pakets eines „Alex Rusch Erfolgssystem Anwender-Workshops“.

Modul 2 befasst sich mit Webmarketing und Internet-Strategien. Bei diesem Thema war ich schon durch verschiedenen Gratismedien sensibilisiert. Die Informationen aus dieser DVD nahm ich zum Anlass die Internetseite des kleinen Kosmetik- und Massagegeschäfts meiner Frau komplett neu aufzubauen. Innerhalb weniger Tage hatte ich mich mit PHP und CSS auseinandergesetzt und die neue Seite unter Beachtung der bekannten Kundenwünsche sowie der Tipps und Hinweise von Herrn Rusch skizziert. Nach einer Woche stand die Website soweit, dass ich sie veröffentlichen konnte. Sicherlich muss sie noch an einigen Stellen optimiert werden, aber nach dem Motto „Erfolgsfaktor Geschwindigkeit“ gepaart mit „90 Prozent Perfektion“ (wobei ich hier noch keine 90 % habe) habe ich nicht länger gewartet.

Das neue Design, das Kontaktformular und das neue tablet-taugliche Format kommen bei den Kunden und den Geschäftspartnern sehr gut an. Seit Mitte September gab es bereits über 950 neue Besucher auf der Seite. Das hört sich im ersten Moment nicht viel an, aber das Geschäft meiner Frau liegt in einem kleinen Dorf und die Besucherzahlen waren bis dahin sehr niedrig.

Ergänzend zur Website haben wir eine Seite bei Facebook angelegt, die meine Frau regelmäßig pflegt und darüber auch regen Kontakt zu ihren Seminarteilnehmern hält.

Als nächstes stehen noch die Exit-Intent-Funktion und ein Web-Shop an.

Bisherige Ergebnisse

- Kompletter Umbau der Website des Geschäfts meiner Frau unter www.ma-ko-sem.de



- Über 950 neue Besucher auf der Seite seit Mitte September
- Eine Facebook-Gruppe für das Geschäft gegründet, die regelmäßig gepflegt wird



Produkt



Erläuterungen

Am 14.11.2015 erhielt ich zu meinem Geburtstag das Hörbuch "Jack Canfields 64 Erfolgsprinzipien" geschenkt. Dieses Hörbuch hatte von allen Weiterbildungsmedien, die ich bisher in Gebrauch hatte, den bisher schnellsten positiven Einfluss auf mein Tun. Sinngemäß waren es drei Botschaften, die diese schnelle Wirkung hatten:

- Was machst du so gerne, dass du es auch machen würdest, wenn du dafür nicht bezahlt würdest?
- Wie kannst du daraus ein Ergebnis ziehen?
- Wieso fängst du nicht jetzt gleich damit an?

Sicherlich war es etwas komplizierter und umfangreicher, aber den Kern trifft dies. Und ich überlegte und kam ziemlich schnell auf meinen Unterricht an der IHK. Ich unterrichte nebenberuflich seit 5 Jahren Kosten- und Leistungsrechnung bei der Bilanzbuchhalterausbildung an einer IHK. Der Unterricht macht mir Spaß und ich habe ein System entwickelt, den trockenen Stoff mit mehr Humor zu vermitteln. Hierzu hatte ich bereits ein eigenes Skript entwickelt und Musteraufgaben erstellt.

Durch die verschiedenen Beiträge und Geschichten in dem Hörbuch sprang es mich förmlich an.

"Mach aus deinem Skript und den Aufgaben ein eigenes Lernbuch - kein Lehrbuch."

Am gleichen Abend recherchierte ich im Internet und fand viele hilfreiche Informationen. Ein Print-on-Demand-Verlag war schnell gefunden, ebenso eine Website mit nützlichen Infos und einem eBook für zukünftige Autoren. Keine zwei Wochen später hatte ich bereits mein bisheriges Skript in Form gebracht und damit die ersten 120 Seiten des Buchs nahezu fertig. Zur Visualisierung, und um mich weiter zu motivieren, erstellte ich ein mögliches Cover und wickelte es um ein Buch mit ähnlicher Größe. Nun habe ich eine genaue Vorstellung, wie mein Buch ausschauen wird. Auch die Idee mit der Buchatrappe stammt aus dem Hörbuch.

Bisherige Ergebnisse

- Fester Entschluss gefasst ein Lernbuch (kein Lehrbuch) zu schreiben und zu veröffentlichen
- Geeigneten PoD-Verlag gefunden
- Vorhandenes Skript umgearbeitet
- Mögliches Cover erstellt
- Buchatrappe zur Visualisierung hergestellt



- Bereits 120 Seiten fertig
- Zwei Ideen für weitere Bücher gefunden

Die Internetrecherche ergab, dass besonders im Februar/März und im September/Okttober in Google nach dem Begriff "Kosten- und Leistungsrechnung" gesucht wird. Mein Ziel ist es also, dass mein fertiges Buch pünktlich Ende Februar 2016 im Buchhandel verfügbar ist.

Mittlerweile höre ich das Hörbuch zum zweiten Mal. Zum einen empfiehlt Jack Canfield das auf der letzten CD. Zum anderen wird hier so eine Fülle an Informationen, Anregungen und Ratschlägen gegeben, dass dies alles gar nicht durch einmaliges Anhören aufgenommen und auf die eigene Situation angewandt werden kann.

Nach den ersten CD's, bei denen es unter anderem um Ziele geht, und in Anbetracht der Tatsache, dass sich das Jahr dem Ende entgegen neigt, habe ich begonnen mir meine Ziele für das Jahr 2016 zu setzen und schriftlich festzuhalten. Die Wünsche stehen fest. Nun müssen sie noch zeitlich fixiert und mit einer messbaren Ergebnisgröße versehen werden, so dass aus „guten Ideen“ auch wirklich Ziele werden.

Hat das Jahr 2015 mit David Bach und „Automatisch Millionär“ begonnen, so wird das Jahr 2016 mit der weiteren Aufarbeitung von „Jack Canfields 64 Erfolgsprinzipien“ starten. Viele interessante und vielversprechende Projekte sind gestartet und ich freue mich auf die, die sich aus dem Hörbuch (sowie den Anwenderworkshop-DVDs) noch in Zukunft ergeben werden.

8. Dezember 2015, Klaus Weigand