

Für Führungskräfte, Unternehmer, Freiberufler und alle, die erfolgreich werden möchten

Warum sich viele unserer Kunden »Raving Fans« nennen

Drei Punkte machen unser Verlagsprogramm einzigartig und besonders attraktiv:

1. 26 unserer Hörbücher beruhen auf Büchern mit Millionenauflagen.
→ Seite 3 bis 25
2. Alle unsere Verlagsprodukte werden in hoher Qualität produziert – mit Passion und Liebe zum Detail.
3. Unsere aufwendig produzierten Erfolgspakete (→ Seite 26 bis 45) sind besonders beliebt, weil sie aus verschiedenen Medien bestehen, lehrreich, unterhaltsam und sehr praxisbezogen sind.



Alex S. Rusch / Verleger

PS: Unter www.rusch.ch/angebote finden Sie einen gut strukturierten Überblick über die wichtigsten Websites der Rusch-Firmengruppe



**Rusch-
Qualität
seit 1994**



**NOCH
ERFOLGREICHER!**



Erfolgspaket »Einfach verkaufen – Der Audio-Intensivkurs für Profis und alle, die es werden wollen« von Tom Hopkins (Millionen-Bestseller)

Seite 3



Erfolgspaket »Automatisch Millionär« von David Bach (Millionen-Bestseller)

Seite 7



Erfolgspaket »Der Raketen-Effekt« von Alex S. Rusch

Seite 26



Erfolgspaket »Wie Sie mit Systemen Ihre Firma in 31 Schritten nahezu auf Autopilot bringen« von Alex S. Rusch

Seite 28

Gratis-Medien der Rusch-Firmengruppe

Podcast »Ziele erreichen und den Erfolg steigern mit Rusch-Strategien«
(kostenlose Internet-Radio-Show)

www.rusch.ch/podcast



Rusch-TV – unser TV-Portal
Hier finden Sie die Sendungen »Rusch Talk«, »Rusch Aktuell«,
»Die Alex Rusch Show« etc.

www.rusch-tv.com

Rusch News – unser **gedruckter Newsletter mit Erfolgsberichten**
unserer Kunden und Neuigkeiten ist auch als PDF-Dokument erhältlich.

www.rusch.ch/news



**ERFOLG
BLOG**

Der »Erfolg-Blog« der Rusch-Firmengruppe

www.erfolg-blog.com

»14 Marketing-Fehler, die Sie im Laufe der Jahre ein Vermögen kosten
würden ...« (unser beliebtester Gratis-Ratgeber)

www.marketingfehler.com



Wichtige Links:

Video »*Tour durch die wichtigsten Produkte
und Angebote der Rusch-Firmengruppe*«:

www.rusch.ch/tour

Rusch-Shop: www.ruschverlag.com

»12-Monate-Reichtums-Programm«
des Rusch Verlages:

www.reichtums-programm.com

**Weitere Gratis-
Weiterbildungsmedien**
(Audios, Videos, PDF-Dokumente)

www.alexrusch.com/erfolg



Einfach verkaufen – Der Audio-Intensivkurs für Profis und alle, die es werden wollen

von Tom Hopkins

Tom Hopkins widerspricht vehement dem Mythos, Verkaufstalent sei angeboren. Verkaufstalent – so beweist er – ist vielmehr das Ergebnis harter Arbeit an sich selbst, an den eigenen Fähigkeiten und Schwächen. Hopkins vergleicht den Verkäuferberuf mit dem Spitzensport: Ohne solide Basis läuft nichts! Zum Spitzenverkäufer wie zum Spitzensportler wird nur, wer täglich trainiert und sich bewusst ist, dass allein härteste Arbeit ihn vorwärtsbringt. Klar, prägnant, kompromisslos und mit zahlreichen anschaulichen Beispielen zeigt der Autor Schritt für Schritt das Verbesserungspotenzial auf, das uns hilft, wirklich »top« im Verkauf zu werden.

Wir haben dieses Millionen-Bestseller-Hörbuch besonders aufwendig produziert. Als Hauptsprecher hören Sie Matthias Christian Rehl, der bereits als Sprecher des Hörbuchs »Jack Canfields 64 Erfolgsprinzipien« beste Bewertungen erhielt. Er wird von sieben anderen Schauspielern begleitet, wodurch ein lebendigeres Hörerlebnis entsteht. Und selbstverständlich bieten wir Ihnen hier die ungekürzte Version des Buches, damit Sie das gesamte Wissen und die volle Power von Tom Hopkins erhalten, der in Amerika zu den zehn bedeutendsten Verkaufstrainern aller Zeiten gehört.

Wie schon bei einigen anderen Millionen-Bestsellern haben wir zusätzlich zwei Bonus-Tonträger produziert, die dieses Hörbuch optimal ergänzen und gleichzeitig auch Aspekte des deutschen Sprachraums einbringen. Hierfür haben wir den bekannten deutschen Verkaufstrainer Marc M. Galal engagiert, der übrigens mit seinem Hörbuch »So überzeugen Sie jeden« der Hörbuch-Autor Nummer eins des Aufsteiger-Verlages ist.

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch.ch/hopkins

Sprecher: Matthias Christian Rehl (Hauptrolle), Bettina Römer, Armin Z. Berger, Solveig Jeschke, Claudia Maria Haas, Isabella Surel, Christoph Jablonka, Burkhard Mayer

Artikel-Nr: 1263 | ISBN: 978-3-905844-44-3



Die wichtigsten Punkte in Kurzform:

- Auf 16 Audio-CDs hören Sie die ungekürzte Hörbuch-Ausgabe (Spieldauer 1125 Minuten) und nehmen auf diese Weise, wie der Untertitel schon sagt, an einem »Intensivkurs« teil. Fürs Anhören können Sie bequem die Zeit im Auto (oder in der Bahn) nutzen. Alles wurde mit acht Schauspielern aufwendig produziert.
- Auf zwei Bonus-CDs (Spieldauer 132 Min.) hören Sie Marc M. Galal, einen der bekanntesten Verkaufstrainer des deutschen Sprachraums, der im lockeren Talk-Stil die wesentlichen Inhalte des Hörbuches zusammenfasst und mit weiteren Tipps und Strategien ergänzt. Als Interviewer agiert Alex S. Rusch, der Verleger des Rusch Verlages.
- Die Buchausgabe wurde 1,6 Millionen Mal verkauft, was sehr viel ist für ein Verkaufsbuch. Das zeigt, wie wertvoll die Inhalte sind.
- Alle Audios erhalten Sie auch noch als MP3 auf zwei MP3-Daten-CDs. Das ermöglicht es Ihnen, alles effizient und ohne zusätzliche Umwandlungsschritte auf Ihrem MP3-Player zu speichern.
- Um solch ein umfangreiches Buch zu lesen, hätten Sie vermutlich nicht die nötige Zeit. Aber ein Hörbuch mit 16 CDs können Sie sich bequem im Auto, in der Bahn oder beim Fitnesstraining anhören – und sogar mehrmals, um das Wissen zu vertiefen und zu verankern.

Abschlussicher verkaufen mit Joe Girard

von Joe Girard (Robert L. Shook)

Wer seine Kunden trotz perfekter Bedarfsanalyse und Nutzen-Argumentation nicht zum Kauf bewegen kann, der hat sein Ziel verfehlt. So gnadenlos beurteilt Joe Girard, der beste Verkäufer der Welt, die Situation im Verkauf.

An konkreten Beispielen aus seiner langjährigen Erfahrung zeigt er, wie es gelingt, nahezu jedes Verkaufsgespräch zum Abschluss zu bringen und dabei dem Kunden Glück und Erfolg zu vermitteln. Erfahren Sie,

- wie Kaufsignale richtig gelesen werden
- wie Einwände behandelt werden
- wie das Zögern des Kunden überwunden werden kann
- wie man mit Kaufreue umgeht und
- wie man sich selbst verkauft.

Lassen Sie sich inspirieren von unkonventionellen Ideen und der gebündelten Erfahrung einer Verkaufslegende!

www.rusch-shop.com/1262

Artikel-Nr.: 1262 | ISBN: 978-3-905844-44-3



Millionen-Bestseller

02 von 26



Vormerken zum Bestellen

Das ungekürzte Girard-Hörbuch wird ergänzt durch zwei Bonus-CDs im strukturierten Talk-Stil mit dem bekannten deutschen Verkaufstrainer Dirk Kreuter – so schlagen wir gleichsam eine Brücke von amerikanischen zu deutschen bzw. europäischen Verkaufsstrategien. Dirk Kreuter ist Bestsellerautor des Aufsteiger-Verlages.

8 Hörbuch-CD
2 Bonus-CDs mit Dirk Kreuter

Hauptsprecher: Bernd Stephan
Nebensprecher: Bettina Römer und Armin Z. Berger

Joe Girard: Ein Leben für den Verkauf

von Joe Girard

Mit einem Vorwort von Umberto Saxer

In diesem Hörbuch erfahren Sie die Verkaufsstrategien von Joe Girard, mit welchen er in einem Zeitraum von 15 Jahren 13 001 Autos »Stück für Stück« verkaufte.

Sie lernen, wie Sie in Kunden lesen wie in einem Buch, wie Sie den Kunden oder die Kundin ein Leben lang behalten, wie Sie Mund-zu-Mund-Propaganda verstärken, wie Sie besser abschliessen, wie Sie zögernde Kunden zum Kauf bewegen und vieles mehr.

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/5042

6 Audio-CDs (Spieldauer: 398 Min.)
Sprecher: Bernd Stephan
Artikel-Nr.: 5046 | ISBN: 978-3-905357-49-3



Millionen-Bestseller

03 von 26

Vormerken zum Bestellen

12 Mal im Guinness-Buch der Rekorde als weltbesten Autoverkäufer!

Das »Wie Sie das bekommen, was Sie wollen« - Erfolgspaket

von Raymond Hull



Raymond Hull zeigt Ihnen eine Methode auf, mit der Sie auf sehr gezielte und konzentrierte Weise zu traumhaften Erfolgen gelangen können. Jeder, der bereit ist, täglich einige Minuten lang damit zu arbeiten, wird schon bald mit grossen Schritten in Richtung seiner Ziele und Wünsche vorankommen.

Es handelt sich hier um eine solide, handfeste Methode. Ein wichtiger Bestandteil ist das 155-seitige Arbeitsbuch mit den 45 Übungen, die Ihnen helfen herauszufinden, was genau Sie wollen, um es dann schrittweise zu erreichen.

Auf den beiden Bonus-CDs mit Prof. Dr. Lothar Seiwert erfahren Sie, mit welchen Strategien und Tipps er Sie dazu bringen möchte, zu erhalten, was Sie erstreben. Und Alex S. Rusch verrät Ihnen auf der auf Mallorca aufwendig gedrehten Bonus-DVD, die Sie zudem als Audio-CD erhalten, seine eigenen Strategien und Vorgehensweisen, um das zu bekommen, was Sie wollen.



Vormerken zum Bestellen

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch.ch/hull

Hauptsprecher: Maximilian Gehrke
Artikel-Nr: 1260 | ISBN: 978-3-905844-41-2

Das Wichtigste im Überblick

- Das zugrunde liegende amerikanische Buch ist ein viel zitierter Klassiker der Erfolgsliteratur. Sie erhalten nun auf sieben CDs eine neu übersetzte und aktualisierte Version als ungekürzte Hörbuch-Ausgabe, packend gelesen von dem Schauspieler Maximilian Gehrke sowie zwei Nebensprechern.
- Auf der Bonus-CD mit dem Titel »Erst am Schluss anhören!« greift Alex S. Rusch in einem lockeren Gespräch mit Ferris Bühler die wichtigsten Punkte nochmals auf und gibt ergänzende Tipps und Umsetzungsempfehlungen.
- Ein weiteres Highlight sind zwei Bonus-Tonträger mit Prof. Dr. Lothar Seiwert, dem bekannten Zeitmanagement- und Life-Leadership-Experten, der uns seine Strategien erklärt und Tipps gibt, wie wir das bekommen und erreichen können, was wir wollen.
- Ein besonders wichtiges Element des Erfolgspakets ist der hochwertige Ordner mit den Arbeitsblättern.
- Und last but not least ist in diesem Erfolgspaket eine DVD von Alex S. Rusch enthalten, die auf Mallorca aufwendig gedreht wurde und auf der er Ihnen verrät, welche Strategien er selbst anwendet, um das zu bekommen, was er will (eine CD-Version davon liegt ebenfalls bei).

Die Inhalte dieses Erfolgspakets:

- ✓ 7 Hörbuch-CDs (532 Min.)
- ✓ 2 Talk-CDs mit Prof. Dr. Lothar Seiwert (148 Min)
- ✓ 1 Talk-CD mit Alex S. Rusch und Ferris Bühler (67 Min.)
- ✓ 1 DVD mit Alex S. Rusch (53 Min.)
- ✓ 1 CD mit der Audiospur der DVD (53 Min.)
- ✓ 2 Daten-CDs mit den MP3- sowie PDF- und Word-Dateien für das Arbeitsbuch mit 45 Übungen (155 Seiten)

Kunden-Feedback über den Rusch Verlag

»In der Vergangenheit habe ich mir schon eine ziemlich umfangreiche Bibliothek von Erfolgshörbüchern, CDs und DVDs von verschiedenen Autoren zugelegt, aber ich muss sagen, Ihre Auswahl an Erfolgsmedien ist **das Beste, was ich bisher gesehen habe.**«

Jörg Grünewald, Iserlohn, Deutschland

Jack Canfields 64 Erfolgsprinzipien

von Jack Canfield

Verwirklichen auch Sie Ihre Ziele und Träume, indem Sie die 64 Erfolgsprinzipien von Jack Canfield erlernen und anwenden!

Das Hörbuch »Jack Canfields 64 Erfolgsprinzipien« wird Ihnen zeigen, wie Sie Ihr Selbstvertrauen erhöhen, tägliche Herausforderungen meistern, mit Passion und Sinn Ihr Leben führen und all Ihre Ambitionen zur Realität werden lassen können. Das ist nicht bloss eine Sammlung guter Ideen und kluger Ratschläge, nein, es zeigt Ihnen 64 wahrhaft zeitlose Prinzipien auf, die von Männern und Frauen aller Zeitalter erfolgreich angewendet wurden. Die Grundlagen sind stets die gleichen, egal welchen Beruf Sie ausüben oder wie Ihre Lebensumstände beschaffen sind – auch und sogar wenn Sie beispielsweise Student, Hausfrau oder Arbeitsloser sind.

Nachdem Sie die Grundlagen des Erfolges kennengelernt haben, geht es um Ihr Inneres, mit dessen Hilfe allein Sie sich selbst verändern können. Danach legen Sie los mit dem Aufbau Ihres »Erfolgsteams« und erweitern alle Ihre wichtigen Beziehungen. Und schliesslich – denn Erfolg ist ja auch immer mit finanziellem Wohlstand verbunden – lernen Sie, wie Sie eine positive Einstellung zum Geld entwickeln und es sich zur Gewohnheit werden lassen, sich den Lebensstil zu ermöglichen, den Sie haben und führen wollen. Wenn Sie alle diese Prinzipien täglich anwenden, werden diese Ihr Leben so verändern, wie Sie es sich in Ihren schönsten und kühnsten Träumen kaum vorgestellt haben.

Das Wichtigste im Überblick

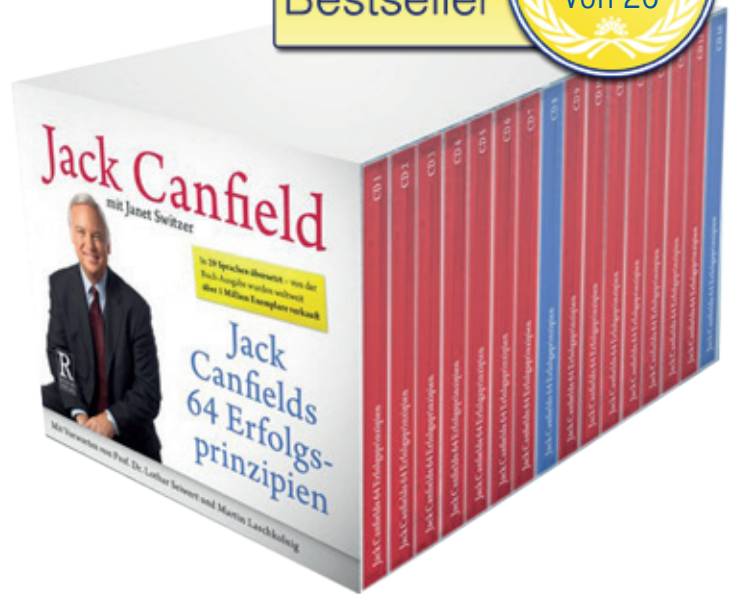
- ➔ Dieses Hörbuch vermittelt und erklärt Ihnen auf insgesamt 14 Audio-CDs sehr ausführlich die 64 Erfolgsprinzipien: Diese Quintessenz des Lebenswerks von Jack Canfield wird packend gelesen von dem Schauspieler Matthias Christian Rehr, begleitet von den Schauspielern Bettina Römer und Armin Berger.
- ➔ Auf zwei Bonus-CDs diskutiert Alex S. Rusch mit Thomas Frei und Ferris Bühler im lockeren Interview-Stil die wesentlichen Inhalte des Hörbuches, was Ihnen die Umsetzung des Erlernten erleichtern wird.
- ➔ Die Buchausgabe wurde in 29 Sprachen übersetzt und über eine Million Mal verkauft.
- ➔ Um die 615 Seiten zu lesen, hätten Sie vermutlich nicht die nötige Zeit. Aber ein Hörbuch mit 16 CDs können Sie sich bequem im Auto, in der Bahn oder beim Fitnesstraining anhören – und das sogar mehrmals, um Wissen zu vertiefen.

www.canfield-erfolgsprinzipien.com

14 Audio-CDs (Spielzeit: 1038 Min.) & 2 Bonus-CDs (Spielzeit: 147 Min.)
 Artikel-Nr.: 1253 | ISBN: 978-3-905844-39-9

Millionen-Bestseller

05
 von 26



Vormerken zum Bestellen

Prof. Dr. Lothar Seiwert sagt über dieses Hörbuch:

»Dieses Hörbuch ist in höchstem Mass lehrreich, inspirierend und »augenöffnend«. Man spürt Jack Canfields ganze Leidenschaft für dieses Thema.«

Prof. Dr. Lothar Seiwert, CSP, führender Zeitmanagement-Experte

MIM-Mitglied Cornelia Kehrer sagt über dieses Hörbuch:

»Im Auto begleitet mich aktuell Jack Canfield! Ich höre jede CD mehrmals und entdecke immer wieder was Neues, worin ich mich wiederfinde.« **Cornelia Kehrer, Quick-pack GmbH, Tannheim/Deutschland**

Jack Canfield gehört zu den bedeutendsten zehn Seminartrainern Amerikas und hat einen echten Leistungsbeweis erbracht.

Das Besondere an Jack Canfield ist, dass er sich nicht nur 30 Jahre lang sehr intensiv mit Erfolgswissen beschäftigt hat, sondern dass er diese Kenntnisse auch stets tatkräftig und konsequent anwendet.

- ✓ Ein fundiertes Studium – unter anderem in Harvard
- ✓ Beachtliche unternehmerische Erfahrung
- ✓ 500 Millionen Bücher verbreitet
- ✓ Zweimal im Guinness-Buch der Rekorde etc.

Automatisch Millionär

von David Bach

Haben Sie auch den Wunsch, finanzielle Freiheit und lebenslange finanzielle Sicherheit zu erlangen? Der Finanzexperte David Bach hat eine Vorgehensweise entwickelt, wie selbst Menschen mit einem normalen Einkommen mittel- bis langfristig Millionär werden können – ganz automatisch.

Hierzu müssen Sie kein Börsenprofi werden, Sie brauchen sich nicht an strenge Budgets zu halten, müssen keine grossen Opfer bringen und auch keine übermässig grosse Willenskraft aufbringen. Was Sie benötigen, ist eine Automatisierung – ein Autopilot.

David Bach zeigt Ihnen in diesem praxiserprobten Hörbuch auf, wie Sie Schritt für Schritt jeden Aspekt Ihrer Wohlstandsbildung automatisieren. Sobald einmal alles etabliert ist, müssen Sie sich nicht mehr gross darum kümmern und brauchen sich keine Sorgen mehr zu machen – Sie werden sozusagen mit minimalem Aufwand automatisch Millionär.

Neue, erweiterte Auflage, ergänzt mit:

- ➔ 1 Talk-CD mit Dr. Bernd W. Klöckner, befragt von Alex S. Rusch, mit dem Titel »Erst am Schluss anhören!« mit ergänzenden Tipps und Strategien (Spieldauer 65 Minuten)
- ➔ 1 Seminar-Mitschnitt-DVD mit dem Titel »Wie Sie Geld magnetisch anziehen« von und mit Thomas Frei, gefilmt mit vier Kameras (Spieldauer 61 Minuten)
- ➔ 1 Seminar-Mitschnitt-CD mit dem Titel »Wie Sie Geld magnetisch anziehen« von und mit Thomas Frei (Spieldauer 61 Minuten) – also die Audio-Spur der DVD (um sie im Auto oder in der Bahn nochmals anzuhören)
- ➔ 1 MP3-Daten-CD mit MP3-Dateien aller Audio-CDs, dem Arbeitsbuch sowie den zwei Postern als PDF-Dokumente

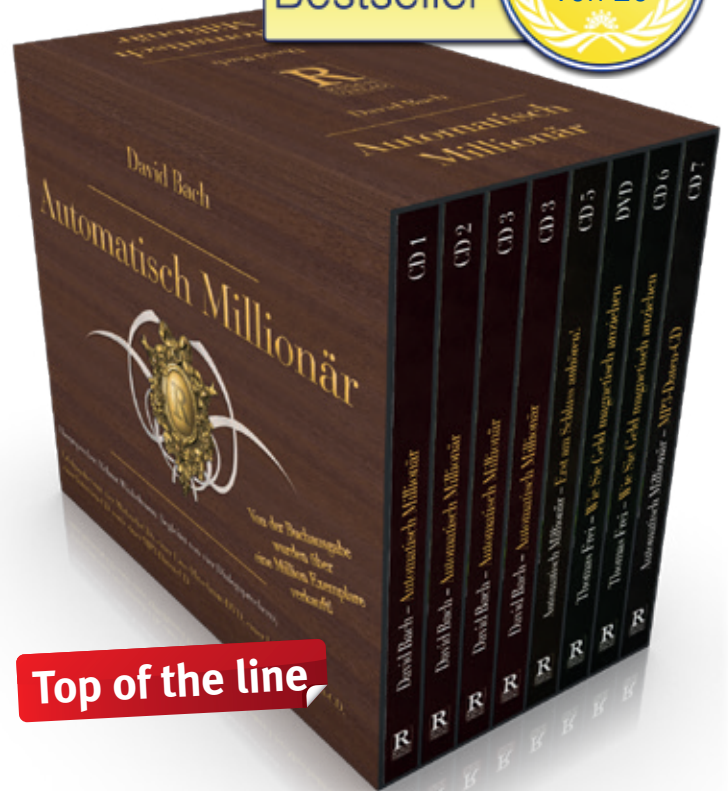
Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.davidbach.de

8 Audio-CDs
 Artikel-Nr.: 1230 | ISBN: 978-3-905844-29-0

Millionen-Bestseller

06
 von 26



Top of the line

Vormerken zum Bestellen

Das sagen unsere Kunden:

»Ein absolutes »Must have«-Hörbuch für alle, die bei ihrem Vermögensaufbau auf Automatik umstellen wollen und dabei aber die häufigsten Fehler vermeiden wollen! Der Hauptsprecher Helmut Winkelmann ist ein absolut professioneller Sprecher, dem ich gerne und mit Freude und Begeisterung stundenlang zuhören kann.«
Werner Zainzinger MBA, Amstetten, Österreich

»Sehr gutes Erfolgspaket. Meiner Meinung nach die besten und nachvollziehbarsten Methoden, um wirklich dauerhaften Wohlstand aufzubauen. Ich habe es mir bisher dreimal im Abstand von ein bis zwei Jahren angehört und arbeite konsequent seit Jahren an der Umsetzung ALLER Methoden und Regeln aus diesem Erfolgspaket. Dadurch konnte ich seit dem Kauf mein Vermögen maßgeblich steigern und komme der ersten Million tatsächlich nahe!«
Carsten Höfer, bekannter Kabarettist, Bestseller-Autor und zweifacher Silber-Gewinner des »Rusch-Erfolgswissen-Anwender-Essay-Contests«

So denken Millionäre

von T. Harv Eker

Millionen-Bestseller



Wir alle haben ein persönliches finanzielles Verhaltensmuster, das tief in unserem Unterbewusstsein verankert ist. Mehr als alles andere ist es dieses Verhaltensmuster, das unser finanzielles Leben bestimmt. Sie können praktisch alles über Marketing, Verkauf, Verhandlungsmethoden, Aktien, Immobilien und die Finanzwelt wissen – wenn aber Ihr finanzielles Verhaltensmuster nicht auf Erfolg ausgerichtet ist, werden Sie niemals viel Geld haben.

Die gute Nachricht: T. Harv Eker zeigt in seinem bahnbrechenden Bestseller, dass und wie Sie jetzt dieses unterbewusste finanzielle Verhaltensmuster neu programmieren können, um so auf natürlichem Wege erfolgreich zu sein.

Teil I dieses Hörbuches erklärt, wie Ihr finanzielles Verhaltensmuster funktioniert. Sie erfahren, wie es durch Einflüsse aus Ihrer Kindheit geprägt wurde, und lernen, wie Sie Ihr ganz persönliches finanzielles Verhalten erkennen und verändern können.

In Teil II werden Ihnen 17 Vermögensschemas vorgestellt, die beschreiben, wie reiche Leute denken und sich in ihrem Handeln von den meisten ärmeren Menschen oder der Mittelschicht unterscheiden. In jedem Vermögensschema finden sich Handlungsschritte, die Sie im Alltag umsetzen können, um Ihr Einkommen erheblich zu steigern und zu Reichtum zu kommen. Wenn es Ihnen finanziell jetzt nicht so gut geht, wie Sie es gerne hätten, dann müssen Sie Ihr finanzielles Verhaltensmuster ändern. Denn Ihr derzeitiges Verhaltensmuster hat die Eigenschaft, Ihr ganzes weiteres Leben zu bestimmen, sofern Sie es nicht verändern. Genau das können Sie jedoch mithilfe dieses Hörbuches tun. T. Harv Eker zeigt Ihnen, dass das ganz einfach ist. Wenn Sie wie Reiche denken und das tun, was Reiche tun, dann stehen die Chancen gut, dass auch Sie reich werden!



Top of the line

Vormerken zum Bestellen

Mit exklusivem Bonus-Online-Zugang



www.sodenkenmillionaere.com

7 Audio-CDs (Spieldauer 474 Min.)
1 Bonus-CD (70 Min.) mit Alex S. Rusch & Thomas Frei
Sprecher: Helmut Winkelmann
Artikel-Nr.: 1248 | ISBN: 978-3-905844-35-1

Das sagen einige Experten:

»Seit Jahren verfolge und bewundere ich Harv Ekers Arbeit. Jedem Menschen, der sein finanzielles und geistiges Vermögen zu mehren und sein persönliches Wohlergehen zu steigern strebt, lege ich dieses Hörbuch nachdrücklich ans Herz.« **Jack Canfield, Autor und Gründer der »Chicken Soup for the Soul«-Reihe mit über 500 Millionen verkaufter Bücher**

»Studieren Sie dieses Hörbuch, als ob Ihr Leben davon abhinge ... finanziell gesehen kann das durchaus der Fall sein.« **Anthony Robbins, der wohl bekannteste Motivations-trainer der Welt**

»Dies ist das stärkste, überzeugendste und praktischste Hörbuch darüber, wie man zu Reichtum gelangt, das Sie sich jemals anhören werden. Es ist randvoll mit Ideen, Erkenntnissen und Strategien, die Ihr Denken und Ihre Ergebnisse für immer verändern werden.« **Brian Tracy, sehr bekannter amerikanischer Seminartrainer**

Seit drei Wochen bin ich im Besitz des Hörbuches »So denken Millionäre« von T. Harv Eker. **Es ist das beste Hörbuch, das ich seit Langem gehört habe**, es ist Motivation pur. Die Art, wie Herr Helmut Winkelmann es vorträgt, ist einfach genial und mitreißend. **Josef W. Maaßen, Mönchengladbach, Deutschland (per E-Mail)**

TRUMP – Wie man reich wird

von Donald J. Trump

Donald Trump greift auf einen Erfahrungsschatz zurück, der grösser kaum sein könnte. Herausgekommen ist dabei ein ebenso unterhaltsames wie informatives und wichtiges Hörbuch, das einen einmaligen Einblick in die Welten und Sichtweisen eines Mannes gibt, dem der Platz an der Spitze nicht geschenkt wurde. Er legt uns Arbeitsprinzipien, Geschäftsregeln und Erfahrungswerte offen, die uns wertvolle Dienste leisten werden.

Millionen-Bestseller

08
von 26

Donald Trump zeigt Ihnen in diesem Hörbuch auf:

- ✓ wie man clever investiert
- ✓ wie man seinen Chef beeindruckt und eine Gehaltserhöhung erhält
- ✓ wie man ein Unternehmen effizient führt
- ✓ wie man Mitarbeiter auswählt, motiviert – oder feuert
- ✓ wie man Verhandlungen zum gewünschten Ergebnis führt
- ✓ wie man mit jeder Herausforderung fertig wird
- ✓ wie man nach der Maxime »Think Big and Live Large« lebt
- ✓ und vieles mehr



BookPage® Review schrieb über die Buchausgabe:

»Donald Trump. Der Name allein ist ein Ausrufezeichen, für seinen Träger aber noch weit mehr: ein Markenzeichen, das für Erstklassigkeit steht, für Entschlossenheit, Risikobereitschaft, üppigen Lifestyle und ein Ego in der Grösse von Gibraltar (übrigens eine der wenigen erstklassigen Lagen, die Donald Trump noch nicht besitzt) [...]

Trump serviert seine kleinen aber exemplarischen Geschichten derart genüsslich, dass es überhaupt keine Rolle spielt, wenn einige davon am Thema vorbeigehen. Sie sind ausnahmslos unterhaltsam ... Die Freude am Lesen dieses Buches besteht nicht zuletzt darin, Zeuge einer unglaublichen Lebenslust zu werden ... ganz offensichtlich besteht der wirkliche Reichtum dieses Mannes darin, dass sein Leben auch nicht einen einzigen langweiligen Moment aufweist.«

Vormerken zum Bestellen

Erfolgsstrategien von einem Milliardär

Kunden-Feedback über den Rusch Verlag

»Ich bin Kunde Ihres Verlages und bestelle regelmäßig Ihre Produkte, welche mich jedes Mal aufs Neue begeistern. Machen Sie weiter so, ich bin überzeugt, dass Sie mir noch viele interessante Produkte präsentieren (und verkaufen) werden, denn **die Qualität ist einfach super.**«
Heribert Gaus, Empfinger, Deutschland

www.rusch-shop.com/1128

5 Audio-CDs (Spieldauer 336 Min.)
Sprecher: Bernd Stephan
Artikel-Nr.: 1128 | ISBN: 978-3-905685-22-0

Die 17 Mosaiksteine des Erfolges

von Napoleon Hill und W. Clement Stone (+ 17 Zusatz-Autoren)

Top of the line

Millionen-Bestseller



Vormerken zum Bestellen

Das Grundgerüst liefert der Millionen-Bestseller »Success through a positive mental attitude«. Was wir geistig erfassen können und zu glauben vermögen, das können wir auch verwirklichen: Auf dieser fundamentalen Erkenntnis beruhen die einfachen Methoden von Napoleon Hill und W. Clement Stone, die bereits unzählige Menschen zum Erfolg geführt haben. Hill, einer der Pioniere des positiven Denkens, und Stone, erfolgreicher amerikanischer Versicherungsunternehmer, präsentieren in diesem Hörbuch eine Fülle praktischer Ratschläge, erprobte Regeln und viele anschauliche Beispiele, die auf 17 Erfolgsprinzipien basieren.

Dieses Erfolgspaket umfasst folgende Elemente:

1. Hörbuch »Die 17 Mosaiksteine des Erfolges« basierend auf dem Bestseller-Buch von Napoleon Hill und W. Clement Stone (10 Kassetten oder 12 CDs, Spielzeit 821 Min.)
2. 17 Kärtchen mit Erfolgs-Prinzipien
3. ein Talisman

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1140

Sprecher: Ludwig Schütze (Hauptrolle), Jochen Striebeck, Michael Schwarzmeier u. a.
Artikel-Nr.: 1140 ; ISBN: 978-3-905685-36-7

Kunden-Aussage über den Rusch Verlag

»Ich bin seit Langem Kunde des Rusch Verlages und der Noch erfolgreicher! AG. Da ich auch Hörbücher aus anderen Verlagen zu diesen Themen kenne, kann ich wohl sagen, dass die Hörbücher des Rusch Verlages die vollständigsten und professionellsten sind, die ich kenne.« **Andreas Helmig, Dortmund, Deutschland**

Die grossen 13 Erfolgsgesetze

von Napoleon Hill (+ 13 Star-Autoren)

Das Erfolgspaket mit dem Titel »Die grossen 13 Erfolgsgesetze« gehört zu den fünf wichtigsten Produkten des Rusch Verlages. Jeder, der sich mit Erfolg beschäftigt, sollte unbedingt dieses Erfolgspaket besitzen und es auch anwenden.

Napoleon Hill wird nahezu von jedem Seminar-trainer zitiert. Sein Buch hat alle nachfolgenden Autoren von Erfolgsratgebern beeinflusst. Lernen Sie hier direkt von Napoleon Hill mit unserem Erfolgspaket!

Inhalt des Erfolgspakets

»Die grossen 13 Erfolgsgesetze«

1. 11 CD-Hörbuch »Die grossen 13 Erfolgsgesetze« (Spielzeit 809 Min.)
2. Arbeitsbuch »Braintrust«
3. Arbeitsbuch »Das 5-Millionen-Dollar-Buch«
4. Arbeitsbuch »Die Kern Aufgabe«
5. Arbeitsbuch »Meine Erkenntnisse und Reflexionen«
6. Miniposter mit einem wichtigen Erfolgsspruch

MIM-Mitglied Peter Skiba sagt über dieses Erfolgspaket:

»Großartig umgesetzt mit persönlicher Note der einzelnen Autoren, hier wird deutlich – es geht nicht NUR ums Denken!!« *Peter Skiba, Kaufungen, Deutschland*

MIM-Mitglied Antje Heinze sagt über dieses Erfolgspaket:

»Es macht Mut, an sich selbst zu arbeiten, um erfolgreicher zu werden.« *Antje Heinze, Musikschule Fröhlich, Dresden*

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.napoleonhill.de

Artikel-Nr.: 1112 | ISBN: 978-3-905685-03-9



Vormerken zum Bestellen

Neue Auflage, erweitert durch

- ✓ die Bonus-Talk-CD »Erst am Schluss anhören« mit Alex S. Rusch, begleitet von Komoderator Armin Z. Berger
- ✓ zwei MP3-Daten-CDs (damit Sie alle Audios dieses Erfolgspakets mühelos auf den MP3-Player laden können)

Schwimm mit den Haien, ohne gefressen zu werden

von Harvey Mackay

Es ist kein Wunder, dass »Schwimm mit den Haien, ohne gefressen zu werden« von Harvey Mackay weltweit über 4 Millionen Mal verkauft wurde, denn es wurde von einem brillanten Unternehmer geschrieben, der weiss, wovon er spricht.

Er wiederholt nicht die gleichen Theorien und Beispiele wie die meisten Management-Autoren, sondern präsentiert auf äusserst interessante und unterhaltsame Weise unzählige Beispiele aus seinem eigenen Geschäftsleben und stellt eigene Management-Prinzipien auf.

Unzählige Prominente und auch verschiedene Vorstandsvorsitzende von Grossunternehmen äussern sich sehr positiv über Harvey Mackays Inhalte.

Die grosse amerikanische Zeitschrift »Fortune« nennt Harvey Mackay »Mr. Make-Things-Happen«.

Sie lernen hier, wie Sie besser führen, verhandeln, verkaufen und motivieren als die Konkurrenz. Das Hörbuch besteht aus einer grossen Anzahl von leicht bekömmlichen Einheiten (69 Lektionen und 19 Kurzlektionen) mit Inhalten, die Sie sofort in die Praxis umsetzen können.

Millionen-Bestseller

11 von 26



Vormerken zum Bestellen

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1108

5 Audio-CDs (Spieldauer 351 Min.)
Sprecher: Hartmut Neugebauer
Artikel-Nr.: 1108 | ISBN: 978-3-905685-00-8

Das sagen einige Prominente:

»Jeder Geschäftsmann wird davon profitieren, wenn er die Lektionen dieses Buches gelesen hat. Und es ist von einem Mann geschrieben, der durch die Mühlen gegangen ist und ausprobiert hat, wovon er hier predigt. Mir gefällt vor allem die klare und leicht verständliche Sprache.« **F. James McDonald, der frühere Präsident der General Motors Corporation**

»Ergebnisse sprechen für sich. Harvey Mackay hat eine Firma aufgebaut, die 10 Millionen Briefumschläge am Tag verkauft. »Mackay 66« kann Ihnen die Kraft geben, Ihre Träume Wirklichkeit werden zu lassen. Kaufen Sie es. Lesen Sie es. Nutzen Sie es.« **Anthony Robbins, weltberühmter Motivationstrainer**

Hüte Dich vor dem nackten Mann, der Dir sein Hemd verkaufen will

von Harvey Mackay

Millionen-
Bestseller



Nach dem phänomenalen Erfolg seines ersten Buches und Hörbuches »Schwimm mit den Haien, ohne gefressen zu werden« hätte niemand gedacht, dass sein zweites Buch »Hüte Dich vor dem nackten Mann, der Dir sein Hemd verkaufen will« ebenso erfolgreich sein würde.

Auch davon wurden über 2 Millionen Exemplare verkauft.

Der bekannte CNN-Talkshowmaster Larry King sagte, Mackay hätte sich sogar noch übertroffen. Diese Meinung teilen auch andere Prominente wie Ken Blanchard und Dennis Waitley.

Harvey Mackay bleibt hier seinem Erfolgsrezept treu und präsentiert wieder viele leicht bekömmliche Häppchen, nämlich 85 Lektionen und 35 Kurz-Lektionen.

Dieses Hörbuch ist wiederum leicht verständlich, unterhaltsam und enthält sehr viele wertvolle Ratschläge – alles Dinge, die Sie im Geschäftsleben sofort umsetzen können.

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1084

6 Audio-CDs (Spieldauer 438 Min.)
Sprecher: Hartmut Neugebauer
Artikel-Nr.: 1084 | ISBN: 978-3-907595-81-7

Vormerken zum Bestellen

*Diese zwei Mackay-
Titel gehören zu den
15 inspirierendsten
Büchern aller Zeiten
laut der »New York
Times«*

Der Weg zu den Besten

Die 7 Management-Prinzipien für dauerhaften Unternehmenserfolg
von Jim Collins



Vormerken zum Bestellen

»Wie wird aus einem guten Unternehmen ein Spitzenunternehmen?«, fragten sich Jim Collins und seine Mitarbeiter und analysierten Unternehmen, die plötzlich Spitzenresultate erzielten und diese mindestens 15 Jahre lang halten konnten.

Basierend auf den erstaunlichen Ergebnissen dieser Studie hat Collins sieben Schlüsselfaktoren herausgearbeitet, die für den Aufstieg jedes Unternehmens, aber auch für den Erfolg jedes Einzelnen entscheidend sind. Überzeugend und gut nachvollziehbar zeigt Collins auf, wie man Schritt für Schritt gute Leistungen zu Top-Leistungen steigert und dafür sorgt, an der Spitze zu bleiben.

Top-Beurteilung:

»Eine faszinierende Studie über die Faktoren, die Spitzenunternehmen zu dem gemacht haben, was sie heute sind.«
»**Fortune Magazine**«

Kunden-Aussagen über den Rusch Verlag:

»Ihr Angebot an Business-Hörbüchern und Erfolgspaketen ist echt klasse!! Danke dafür!«
Udo Bellack, Diplom-Biologe, Nordkirchen, Deutschland

Auszug aus einer Rezension der Amazon-Redaktion:

Collins und sein Team stellten beispielsweise fest, dass die besten Topmanager alles andere als Sonnyboys sind. »Sie sind still, leistungswillig bis zur Selbstaufgabe zurückhaltend, ja fast schüchtern – eine paradoxe Mischung aus Bescheidenheit, was ihre Person angeht, und professioneller Willenskraft in allen Belangen des Geschäftslebens.« Als Nächstes fanden sie heraus, dass Take-off-Manager – bevor sie eine neue Vision und Strategie verkünden – zunächst die falschen Leute hinauswerfen und sich die richtigen an Bord holen. Das Research gipfelt schliesslich in der Erkenntnis, dass jeder Take-off eher das Ergebnis eines langsamen Umschwungs als das Produkt einer Alles-oder-Nichts-Situation ist, aus der heraus die Unternehmensrevolution passiert. Verblüffend ist übrigens auch, dass die im Buch dargestellten Take-off-Unternehmen teilweise ziemlich unbekannt sind, während manche, auf die man sicher getippt hätte, das Anforderungsprofil nicht erfüllten. Alles in allem: ein Lesetipp!
Peter Felixberger, Rezensent, Amazon.de

»Ein aussergewöhnliches Management-Buch: solide recherchiert, ungewöhnlich in seinen Schlussfolgerungen.«
»**Wall Street Journal**«

»Pflichtlektüre für jeden, der sich ernsthaft mit Management befasst.« **Fredmund Malik**

Absolut wichtig für Sie:

Nahezu jeder Manager und jeder Unternehmer in Amerika kennt den Millionen-Bestseller »Good to Great – Why Some Companies Make the Leap ... And Others Don't« von Jim Collins. Er wurde in 28 Sprachen übersetzt, und es sind bisher über 3,5 Millionen Exemplare verkauft worden. Auch im deutschen Sprachraum wird der Millionen-Bestseller oft zitiert. Erfahren auch Sie die sieben Management-Prinzipien für dauerhaften Unternehmenserfolg, und nutzen Sie sie in Ihrer Firma!

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.jimcollins.de

7 Audio-CDs (Spieldauer 508 Min.)
Sprecher: Hans-Gerd Kilbinger
Artikel-Nr.: 1126 | ISBN: 978-3-905685-18-3

The E-Myth Revisited –

Warum die meisten kleinen und mittleren Unternehmen nicht funktionieren und was sie dagegen tun können
 von Michael E. Gerber

Millionen-Bestseller

14
von 26



Mit einem Vorwort von
 Edgar K. Geffroy

Der Traum von der eigenen Firma kann schnell zum Alptraum werden, wenn Sie nicht gewisse grundlegende, aber nicht immer ganz offensichtliche Dinge beachten. Deshalb sollte dieses Hörbuch ein Pflichthörbuch sein für jeden, der sich mit dem Gedanken befasst, eine eigene Firma zu gründen, oder für alle, die diesen grossen Schritt schon gemacht haben. Das Hörbuch ist leicht verständlich, enthält sehr viel interessantes Praxiswissen und ist zudem unterhaltsam. »Arbeiten Sie an Ihrer Firma, nicht in Ihrer Firma« ist eine der Kernaussagen von Michael E. Gerber. Wenn Sie dies nämlich nicht tun, kann es passieren, dass Sie zum Sklaven Ihres eigenen Unternehmens werden und mit der Zeit vielleicht sogar die Freude daran verlieren. Die meisten Besitzer von kleinen und mittleren Firmen erwirtschaften für eine viel zu hohe Arbeitsleistung einen viel zu geringen Ertrag, weil sie die »falsche Arbeit« verrichten.

Michael E. Gerber beschreibt in diesem Hörbuch einerseits die Mythen, die sich um die Gründung eines eigenen Unternehmens ranken. Andererseits zeigt er anhand anschaulicher und interessanter Beispiele auf, wie Sie Ihre Firma in eine unglaublich effektive Organisation verwandeln. Es geht darum, die Firma mit einem »System« zu versehen.

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1096

7 Audio-CDs (Spieldauer 504 Min.)
 Sprecher: Christoph Jablonka
 Artikel-Nr.: 1096 | ISBN: 978-3-907595-92-3

Vormerken zum Bestellen

**Arbeiten Sie »an« Ihrer Firma,
 nicht »in« Ihrer Firma!
 Michael E. Gerber zeigt, wie.**

**MIM-Mitglied Brigitte Kaiser
 sagt über dieses Hörbuch:**

»Spannendes und abwechslungsreiches Hörbuch mit vielen lustigen Geschichten. Augenöffnend.«
 Brigitte Kaiser, Kaiser Buchhaltungen GmbH, Winterthur/Schweiz

Kunden-Aussage über den Rusch Verlag

»Die Produkte des Rusch Verlages sind zwar nicht die günstigsten, dafür aber die qualitativ hochwertigsten. Und egal ob Zeitschrift oder Hörbücher, bisher habe ich immer mehr für mich herausgezogen, als es gekostet hat. Sprich, ich kann alle Produkte des Rusch Verlages vorbehaltlos empfehlen.« René Dins, Ulm, Deutschland

Wie man Kunden gewinnt

von Heinz M. Goldmann



Vormerken zum Bestellen

**Top-Seller
aller Zeiten**

MIM-Mitglied Cornelia Kehrer sagt:

Für mich ist mit den »Hochwirksamen Marketingstrategien« und »Wie Sie in 18 Monaten mehr erreichen können ...« und dem Paket aus dem Tresor »Wie Sie Ihren Firmengewinn von 100 auf 500 % steigern können« die Quintessenz aller Erfolgspakete gegeben, mit denen ich in meinem Unternehmen derzeit arbeite.

Cornelia Kehrer, Quick-pack GmbH,
Tannheim/Deutschland

Eine fundierte Verkäuferschulung

Die Buchausgabe gilt als das erfolgreichste Verkaufshandbuch der Gegenwart mit über 2,5 Millionen Exemplaren. Es wurde in 19 Sprachen übersetzt. Goldmann, der legendäre Verkaufsexperte, behandelt in seinem Millionen-Bestseller sehr ausführlich sämtliche Bereiche des Verkaufens. Dieses Hörbuch ist gefüllt mit fundiertem Wissen, Ratschlägen, Ideen und Beispielen aus der Praxis – für die Praxis.

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1114

8 Audio-CDs (Spieldauer 572Min.)
Sprecher: Ludwig Schütze
Artikel-Nr.: 1114 | ISBN: 978-3-905685-07-7

Besser miteinander reden

Mit freiem Sprechen und sicherem Auftreten zum Erfolg von Dale Carnegie



**Top-Seller
aller Zeiten**

Vormerken zum Bestellen

Entdecken und verstärken Sie Ihre Fähigkeit, sich selbst klar, verständlich, frei und überzeugend auszudrücken. **Der wohl berühmteste Redelehrer der Welt** vermittelt Ihnen in diesem Millionen-Bestseller das Wissen, mit dem Sie Ihr Selbstvertrauen noch stärker machen:

- ✓ wie Sie sicher und gewinnend auftreten
- ✓ wie Sie vor anderen frei und unbefangen sprechen
- ✓ wie Sie Ihre eigenen Anliegen packend formulieren
- ✓ wie Sie Ihre Ideen und Vorschläge wirkungsvoll präsentieren

Der Name Dale Carnegie spricht für sich!

Kunden-Aussage über den Rusch Verlag

»Ihre Produkte eignen sich bestens für die Weiterbildung nebenher. Ob im Auto, bei Routinearbeiten am PC oder unterwegs – man lernt einfach, locker und leicht. Die meist knappe Zeit wird so doppelt und positiv genutzt! Ihre Hörbücher sind auch bei unseren Mitarbeitern beliebt und helfen so mit, ein tolles und begeistertes Team aufzubauen. Wir freuen uns, auch Sie begeistern zu dürfen!«

Eli Wengenmaier, Hotel Restaurant Eichberg, Seengen, Schweiz

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1113

6 Audio-CDs (Spieldauer 447 Min.)
Sprecher: Horst Warning
Artikel-Nr.: 1113 | ISBN: 978-3-905685-04-6

Kopmeyers Erfolgsstrategien

von M.R. Kopmeyer

Millionen-Bestseller



In 64 Sprachen übersetzt!



M.R. Kopmeyer, der es vom Bürogehilfen zum Präsidenten acht namhafter Konzerne brachte, stellt Ihnen hier eine grosse Anzahl bewährter Erfolgsprinzipien vor. Sie können dann die Erfolgsprinzipien auswählen, die Ihnen für Ihre Ziele am geeignetsten erscheinen. Zusätzlich motiviert Sie dieses Hörbuch und stimmt Sie auf Erfolg ein.

Vormerken zum Bestellen

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1138

11 Audio-CDs (Spieldauer 758 Min.)
Sprecher: Horst Warning
Artikel-Nr.: 1138 | ISBN: 978-3-905685-31-2

Mithilfe dieser CDs werden Sie mit **über 1000 Erfolgsmethoden** vertraut gemacht.

Unsere Partner-Zeitschrift

»**Noch erfolgreicher!**«

Die Zeitschrift »Noch erfolgreicher!« ist ein **Muss** für alle, die Erfolg haben wollen. Sie wurde im Jahr 2000 von Alex S. Rusch gegründet. In jeder Ausgabe finden Sie unter anderem auch Themenartikel unserer Hörbuch-Autoren. Unter www.noch-erfolgreicher.com können Sie ein kostenloses Musterexemplar anfordern.

www.noch-erfolgreicher.com



In der Ausgabe 04-2012 erschien als Titelgeschichte ein grosses Interview mit dem Millionen-Bestseller-Autor Jack Canfield

Fish!

Ein ungewöhnliches Motivations-Hörbuch
von Stephen C. Lundin, Harry Paul und John Christensen

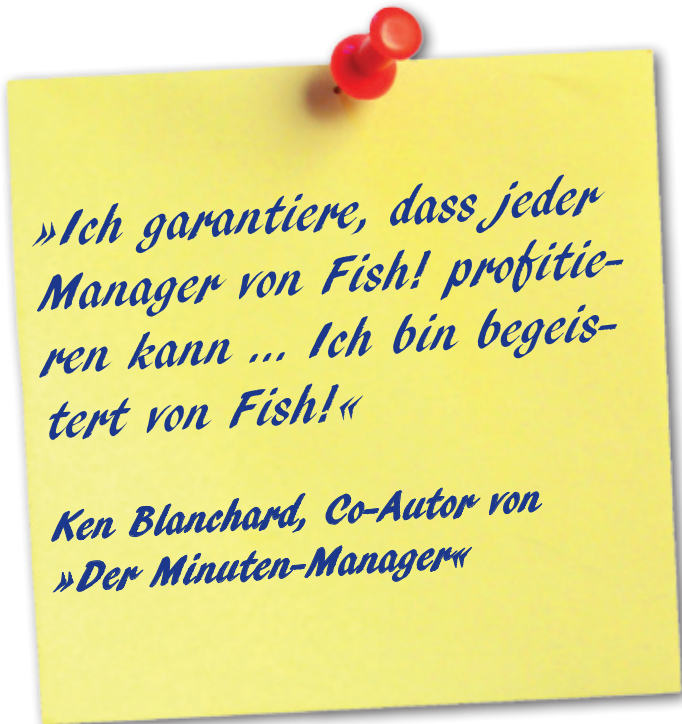
Dieses Hörbuch erzählt die Geschichte von Mary Jane Ramirez, die zur Leiterin einer Abteilung ernannt wird, die firmenintern nur als »Wüste« und »Giftmülldeponie« bezeichnet wird. Diese Leute erledigen unmotiviert einen völlig langweiligen Job. Und nun erwarten die Vorgesetzten von Mary Jane, dass sie ihrer Abteilung umgehend wieder Leben und Energie einhaucht ...

Schliesslich ist es ein Besuch auf dem Pike Place Fischmarkt, durch dessen mitreissende Atmosphäre Mary Jane erfährt, wie sie sich selbst und ihren Mitarbeitern Arbeitsfreude und Energie zurückgeben kann. Und bald merkt sie, zu welchen Leistungen ein Team fähig ist, das dynamisch, motiviert und lustvoll an seine Aufgaben herangeht.

Der Pike Place Fischmarkt in Seattle ist ein realer Ort. Er stand bereits für ein Lehrvideo Pate, das in den USA von Tausenden von Unternehmen erfolgreich eingesetzt wird. Die Autoren haben die Erfolgsgeheimnisse von Pike Place in eine spannende Geschichte verpackt und so ein ungewöhnliches Motivationshörbuch geschaffen!



Vormerken zum Bestellen



Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch.ch/fish

2 Audio-CDs (Spieldauer 138 Min.)
Sprecher: Nina Breiter
Artikel-Nr.: 1087 | ISBN: 978-3-907595-84-8

Sind Ihnen die »Ankreuz-Felder« aufgefallen? Die haben wir ganz neu in diesem Katalog eingeführt. Hier können Sie die Produkte, die Sie besonders interessieren, mit einem farbigen Filzstift markieren.

Vormerken zum Bestellen

Sag nicht Ja, wenn du Nein sagen willst

von Dr. Herbert Fensterheim und Jean Baer

Weltweit über 5 Millionen Buch-Exemplare verkauft.

Selbstsicherheit ist für jeden erlernbar. Mit diesem Hörbuch lernen Sie, wie man seine Persönlichkeit wahrt und sich durchsetzt im Beruf, in der Ehe, in der Liebe, im Familienkreis, in der Gesellschaft.

Auch wer nicht immer Ja sagt, ist beliebt und fühlt sich wohler dabei.



Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1179



8 Audio-CDs (Laufzeit: 561 Minuten)
Sprecher: Jürgen Michaelis
Artikel-Nr.: 1179 | ISBN: 978-3-905685-75-6

Vormerken zum Bestellen

»Das 12-Monate-Reichtums-Programm« des Rusch Verlages

**Seriös, realistisch, praxiserprobt,
inspirierend und umsetzbar**

Schaffen Sie innerhalb von zwölf Monaten die soliden Grundlagen, um Ihre kurz-, mittel- und langfristigen finanziellen Ziele zu erreichen!

- Sie erhalten Reichtums-Tipps und -Strategien von neun Experten, die der Rusch Verlag sehr sorgfältig ausgesucht hat: einen perfekten »Cocktail« des Reichtums-Know-hows.
- Sie werden sich im Laufe von zwölf Monaten intensiv mit dem Thema Reichtum, Wohlstand und Vermögensbildung beschäftigen. Durch diese Intensität bringen Sie besonders viel in Bewegung.
- Sie können bequem von zu Hause oder der Firma aus an dem Programm teilnehmen – also orts- und zeitunabhängig (abgesehen vom Kick-off-Seminar, wobei selbst dieses mit Live-Streaming oder per Video angeschaut werden kann).



Vormerken zum Bestellen

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.reichtums-programm.com

Der wunde Punkt

von Dr. Wayne W. Dyer

Von der Buchfassung wurden weltweit über 30 Millionen Exemplare verkauft, davon über 300.000 im deutschen Sprachraum. Wir haben nur unzureichend gelernt, selbst für uns Verantwortung zu übernehmen. Allzu leicht lassen wir unsere Umgebung bestimmen, was für uns gut und richtig ist, übernehmen Normen und Verhaltensweisen, an denen wir uns ängstlich ausrichten.

Mit diesem Hörbuch erhalten Sie 12 »Beratungsstunden«, in welchen Sie viel über sich selbst erfahren. Wayne Dyer nimmt Ihnen schrittweise und behutsam Ihre Angst, sich auf sich selbst einzulassen, sich mit Ihren Schwächen und Stärken zu akzeptieren. Sie begreifen am Ende der 12. »Beratungsstunde«, wie befreiend es für Sie – und Ihre Mitmenschen – sein kann, wenn Sie selbst gelassen die Verantwortung für Ihre individuelle Person übernehmen können.

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1185

8 Audio-CDs (Laufzeit: 497 Minuten)
Sprecher: Manfred Idinger
Artikel-Nr.: 1185 | ISBN: 978-3-905685-77-0



Ich bin o.k., du bist o.k.

von Thomas A. Harris

Diesen Klassiker – weltweit über drei Millionen verkaufte Exemplare – gibt es jetzt endlich auch als Hörbuch. Entdecken auch Sie mit diesem grossartigen Werk von Thomas A. Harris, wie Sie sich selbst und Ihre Probleme besser erkennen, wie Sie Ihre Probleme lösen und wie Sie sich selbst verändern können.

Ganz lebensnah, gut verständlich und schnell anwendbar zeigt Ihnen Harris an Beispielen aus dem Alltagsleben die vier Grundeinstellungen, die das Verhalten aller Menschen bestimmen:

- ✓ Sie werden sich selbst und andere besser verstehen.
- ✓ Sie können Ihr Zusammenleben mit anderen besser gestalten.
- ✓ Sie werden sich freier und sicherer entscheiden können.
- ✓ Ihre Persönlichkeit wächst, Sie werden zufriedener und glücklicher.

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1186

8 Audio-CDs (Laufzeit: 574 Minuten)
Sprecher: Jürgen Michaelis
Artikel-Nr.: 1186 | ISBN: 978-3-905685-78-7



Alles kein Problem!

von Dr. Richard Carlson

Dieses Hörbuch bringt uns Techniken näher, die uns helfen, Stress abzubauen und das Leben leichter zu nehmen.

Es ist leicht verständlich und enthält sehr viele praktische Ratschläge, die man sofort umsetzen kann. Dr. Carlsons lebensnahe Ausführungen, die durch die Schilderung persönlicher Erfahrungen bereichert sind, dienen vor allem einem Ziel: Jeder soll sich wohler fühlen mit dem, was er tut.

**Die Buchausgabe wurde
in 35 Sprachen übersetzt
und weltweit über 5 Milli-
onen mal verkauft.**

Kunden-Aussage über den Rusch Verlag

»Ich bin seit 2001 begeisterter Nutzer der Rusch-Hörbücher. Seit etwa drei Monaten bin ich im Besitz des Hörbuchs «Alles kein Problem!» von Dr. Richard Carlson, welches **eines meiner Lieblingshörbücher** wurde. Das Hörbuch ist voll hilfreicher Tipps und positiver Impulse, um ein ruhigeres, angenehmeres und erfüllteres Leben zu führen. Es handelt davon, dass wir das Leben nicht als einzigen «Notfall» betrachten und von einem Termin zum nächsten hetzen, sondern uns bewusst Zeit lassen für Familie, für Freunde und für Dinge, die uns wichtig sind. Mit diesem Hörbuch konnte ich ausserdem meine Kommunikation verbessern und grösseres Verständnis für meine Mitmenschen entwickeln. Ich habe schon einige Ideen und Denkanstösse umgesetzt, und mein Umfeld hat bereits positiv darauf reagiert.« *Simon Oehler, Frauenfeld, Schweiz*

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1089

4 Audio-CDs (Laufzeit: 265 Minuten)
Sprecher: Armin Berger
Artikel-Nr.: 1089 | ISBN: 978-3-907595-85-5



Vormerken zum Bestellen

**Top-Seller
aller Zeiten**

*„Ich liebe dieses Hörbuch,
weil es einem hilft, das
Leben noch mehr zu ge-
niessen!“*

*Umberto Saxer, bekannter Verkaufstrai-
ner und Autor des Nr. 1 Bestseller Hör-
buches „Bei Anruf Erfolg“*

Das LOL²A-Prinzip

von René Egli

Vorwort von Vera F. Birkenbihl

Die Buchausgabe war ein sensationeller Erfolg mit über 1 Million verkauften Exemplaren, obwohl es René Egli im Eigenverlag herausgegeben hat. Hinter Egli's »LOL²A-Prinzip« steht die einzigartige Erkenntnis, dass jeder Mensch ausnahmslos universellen Lebensgesetzmässigkeiten unterworfen ist.

Das LOL²A-Prinzip ist die »Supra-Leitung« im Leben eines Menschen, denn es ist die radikalste Umsetzung des ökonomischen Prinzips.

Mit dem LOL²A-Prinzip werden Sie

- ✓ jedes Ziel mit weniger Zeit und Aufwand erreichen als bisher
- ✓ einen Quantensprung in Ihrer persönlichen Entwicklung machen
- ✓ einen ungeahnten Zugang zu Ihren inneren Ressourcen gewinnen
- ✓ ein Maximum an universeller Intelligenz »anzapfen«
- ✓ und ein bisher unvorstellbares neues Mass an Energie für sich gewinnen.

**Top-Seller
aller Zeiten**

Millionen-Bestseller **23**
von 26



Vormerken zum Bestellen

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1093

5 Audio-CDs (Laufzeit: 360 Minuten)
Sprecher: Peter Fröhlich
Artikel-Nr.: 1093 | ISBN: 978-3-907595-90-9

Das LOL²A-Prinzip Teil 2

von Françoise und René Egli

Viele Menschen sind auf der Suche nach dem Urgrund allen Seins. Der Glaube allein genügt nicht mehr. Selbst der Glaube an die Allmacht der Physik wurde durch immer neue Erkenntnisse massiv infrage gestellt. Viele Wissenschaftler stossen an die Grenzen des rational Erfassbaren.

Was befindet sich »jenseits« unserer bekannten dreidimensionalen Raum-Zeit-Welt? Der Zentral- und Angelpunkt aller Überlegungen in diesem Hörbuch ist die Erkenntnis, dass es in Wirklichkeit keine Zeit gibt. Die daraus ableitbaren Konsequenzen sind geradezu dramatisch.

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1195



Vormerken zum Bestellen

4 Audio-CDs (Laufzeit: 358 Minuten)
Sprecher: Peter Fröhlich und Isabella Surel
Artikel-Nr.: 1195 | ISBN: 978-3-905685-87-9

Fit fürs Leben – Fit for Life

von Harvey und Marilyn Diamond



Sich wohlfühlen, eine ganz neue Kraft in sich spüren, mehr Energien besitzen: »Fit fürs Leben« verhilft Ihnen dazu. Profitieren auch Sie jetzt von dem wertvollen Wissen des erfolgreichsten Gesundheitsbuches aller Zeiten. Weltweit wurden über 8 Millionen Exemplare verkauft, über 2,5 Millionen allein in deutscher Sprache. Als Hörbuch können Sie mit »Fit fürs Leben« einfach und bequem Ihre »freie« Zeit nützen und ganz nebenbei beim Hören lernen, wie Sie mit einer neuen, modernen Ernährung Ihrer Gesundheit eine einzigartige Wende verschaffen.

Es wird keine »Diät« vorgestellt, sondern eine neue Ernährungsweise, die sich seit Jahren bewährt hat. Die grossartigen Erkenntnisse von »Fit fürs Leben« sind leicht verständlich, die Ratschläge sind klar und direkt nachvollziehbar. Die zahlreichen Beispiele und Beweise werden auch Sie davon überzeugen, dass es sich lohnt, das eigene Leben und die eigene Gesundheit jetzt positiv und neu zu orientieren.

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch-shop.com/1181

6 Audio-CDs (Laufzeit: 383 Minuten)
 Sprecher: Ludwig Schütze, Marion Preuss
 Artikel-Nr.: 1181 | ISBN: 978-3-905685-73-2

Vormerken zum Bestellen

Fit fürs Leben – Fit for Life 2

von Harvey und Marilyn Diamond

Von der Buchfassung wurden weltweit über 4 Millionen Exemplare verkauft, davon über eine halbe Million allein in deutscher Sprache. Während es in »Fit for Life« überwiegend um Ernährung geht, behandelt »Fit for Life 2« auch alle anderen Bereiche einer gesunden Lebensweise.



www.rusch-shop.com/1182

8 Audio-CDs (Laufzeit: 578 Minuten)
 Sprecher: Ludwig Schütze, Marion Preuss
 Artikel-Nr.: 1182 | ISBN: 978-3-905685-74-9

Vormerken zum Bestellen

Fit fürs Leben – Rezeptbuch

von Harvey und Marilyn Diamond

Dieses Buch enthält eine grosse Anzahl Rezepte, die vom Hörbuch »Fit fürs Leben« abgeleitet wurden. Es ist bewusst gut strukturiert und übersichtlich gestaltet, damit Sie es bequem und effizient nutzen können.



Vormerken zum Bestellen

www.rusch-shop.com/1017

Der Mönch, der seinen Ferrari verkaufte

von Robin Sharma

Nach einer schweren Herzattacke trennt sich der Staranwalt Julian Mantle von seinem hart erarbeiteten Luxusleben. Statt nach einer Kur in sein altes Leben zurückzukehren, reist er in den Himalaya, um sich in einem Kloster den Grundfragen des Lebens zu stellen. Eine Gruppe von Mönchen lehrt ihn dort das Geheimnis des Glücks: durch Selbstdisziplin den Geist zu kultivieren, die Ernährung umzustellen, seine Träume in die Tat umzusetzen und jeden Tag die Fülle des Lebens auszukosten.

Nach seiner aussergewöhnlichen Odyssee begegnet er einem Freund und früheren Kollegen, der gerade selbst anfängt, nach den Geheimnissen des Glücks zu suchen. Julian Mantle erschliesst seinem Freund Weisheiten, verbunden mit sehr praktischen Anregungen. Er öffnet ihm die Augen und stellt ihm und damit dem Hörer seine Methode vor, um das in uns steckende Potenzial zu erschliessen und ein Leben mit mehr Einfachheit, Glück und Fülle zu führen.

Dieses aussergewöhnliche Hörbuch wurde im Hörspiel-Stil mit insgesamt zwölf Schauspielern aufwendig produziert. Sie werden es geniessen, dieses Werk anzuhören.

Das Wichtigste im Überblick

- ➔ Da der Autor seine Ratschläge und Lebensweisheiten in Geschichten verpackte, ist das Hörbuch besonders unterhaltsam, schwungvoll, leichtfüssig und geradezu bewegend.
- ➔ Zwölf Schauspieler wirken als Sprecher an dem Hörbuch mit – das sorgt für viel Abwechslung und grossen Hörergenuss. Man kann das Weiterhören kaum erwarten.
- ➔ Auf sieben CDs hören Sie die ungekürzte Hörbuch-Ausgabe (Spieldauer 439 Minuten). Sie können sich das Hörbuch bequem im Auto, in der Bahn oder beim Fitnessstraining anhören.
- ➔ Auf der Bonus-CD diskutiert Alex S. Rusch mit Thomas Frei während 69 Minuten im lockeren Interview-Stil die wesentlichen Inhalte des Hörbuches, wodurch Ihnen die Umsetzung des Erlernten spürbar erleichtert wird.

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.rusch.ch/ferrari

7 Audio-CDs (Spieldauer 439 Min.)
 1 Bonus-CD mit Alex S. Rusch und Thomas Frei
 Artikel-Nr: 1252 | ISBN: 978-3-905844-38-2

Millionen-Bestseller

26
von 26



Vormerken zum Bestellen

Das sagen unsere Kunden:

»Sehr gut. Wahrscheinlich eines der besten Hörbücher des Rusch Verlages und neben Jack Canfield mein Lieblingshörbuch. Nicht nur sehr lehrreich und fundiert, sondern auch sehr angenehm zu hören. Die Sprecher sind perfekt. Zur Bonus-CD: Durch die vielen weiteren Anregungen für die Umsetzung ist die Bonus-CD eine echte Bereicherung.« *Benjamin Häderer, RENOfloor, Triefenstein, Deutschland*

»Hervorragend. Ein Hörbuch, das motiviert, aus dem Alltag auszubrechen und seine Pläne zu verwirklichen. Sehr angenehme Stimmen. Ein Hörbuch-Genuss! O ja, die Bonus-CD war wertvoll – sie bringt nochmals kurz und prägnant das Wichtigste auf den Punkt. Dies schätze ich sehr.« *Brigitte Kaiser, Kaiser Buchhaltungen GmbH, Winterthur, Schweiz*

Erfolgspaket »Der Raketen-Effekt!«

von Alex S. Rusch

»Der Raketen-Effekt« wird auch bei Ihnen entstehen, wenn Ihnen Alex S. Rusch auf den DVDs und CDs seines Erfolgspakets mit dem Titel »Der Raketen-Effekt!« seine allerbesten Erfolgstitips und -strategien sozusagen auf dem »silbernen Tablett« präsentiert.

Es ist, als würde man – »three – two – one – zero!« – auf einen Startknopf drücken und damit sowohl den geschäftlichen als auch den persönlichen Erfolg binnen kürzester Zeit raketenartig emporschnellen lassen.

Konkret bedeutet das: Sie sehen sich die DVDs an, gefilmt mit vier Kameras in TV-Qualität, bzw. hören sich die CDs an, schreiben Ihre eigenen Umsetzungspunkte, Lernerkenntnisse und »Aha«-Einsichten auf und wählen dann die für Sie relevanten und wichtigen Vorhaben aus, um sie sofort in Angriff zu nehmen. Schon in den ersten Tagen nach dem Start mit dem Erfolgspaket werden Sie spüren, dass enorm viel in Bewegung kommt.

Dieses Erfolgspaket wird sich für Sie als eine Art »Geheimwaffe« erweisen. Danach geht alles plötzlich leichter, besser, schneller und effizienter voran. Denn Sie erhalten die allerbesten Tipps und Strategien von Alex S. Rusch: das Beste vom Besten, das Alex S. Rusch seit 1986 gesammelt, ausprobiert, optimiert und erweitert hat.

Selbst wenn Sie schon jetzt über viel Erfolgswissen verfügen, werden Sie in diesem Erfolgspaket noch vieles lernen, sodass Sie noch viel mehr zustande bringen und noch viel besser Ihr Potenzial ausschöpfen können.

Das ist eines der wichtigsten Erfolgspakete von Alex S. Rusch, erstellt im Jubiläumsjahr »20 Jahre Rusch Verlag«. Hier schöpft er aus dem Vollen!

»Raketen-Effekt, im wahrsten Sinne des Wortes. Ich bin erschlagen von der Fülle der Inhalte, welche auf eine witzige und einprägsame Art und Weise vermittelt wurden. **Anstatt grauer Theorie wurde viel Praxis vermittelt, ich habe nun eine riesige Umsetzungsliste**, welche mich wohl ein paar Tage beschäftigen wird. Dieses mache ich aber sehr gerne, denn ich spüre, dass diese Inhalte mich persönlich sowie mein Unternehmen definitiv weiterbringen werden.«
Ralph Borchert, Konsequenz-Software GmbH, Ummendorf



Vormerken zum Bestellen

Im Erfolgspaket enthalten sind:

- 12 Live-Mitschnitt-DVDs (Die zwei Seminartage wurden mit vier Kameras in TV-Qualität gefilmt)
- 12 Live-Mitschnitt-CDs (zum Vertiefen der DVD-Inhalte im Auto)
- 1 Talk-CD mit zusätzlichen Tipps und Strategien für den Raketen-Effekt (Alex S. Rusch unter Mitwirkung des Komoderators Ferris Bühler)
- 1 Talk-CD mit dem Titel »Erst am Schluss anhören« (Alex S. Rusch unter Mitwirkung des Komoderators Ferris Bühler)
- 2 MP3-Daten-CDs (damit Sie die Audios schnell und leicht auf den MP3-Player laden können)

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.raketen-effekt.com

Artikel-Nr.: 1185 | ISBN: 978-3-905685-77-0

Erfolgspaket »Wie Sie Ihre Firma und auch Ihr Leben Schritt für Schritt so umbauen, dass beide mehr Ihren Träumen und Zielen entsprechen«

von Alex S. Rusch

Es ist möglich! Sie können das Leben Ihrer Träume führen – oder zumindest recht nahe an dieses Ziel herankommen. Und Sie können auch die Firma Ihrer Träume haben oder Ihren Traumjob finden.

Allerdings wird Ihnen all dies nicht einfach so zufliegen. Sie müssen es aktiv herbeiführen. Sie müssen vieles tun – und vor allem die richtigen Dinge tun! Dabei genügt es nicht, dass Sie sich nur ein paar Ziele aufschreiben.

Deshalb hat Alex S. Rusch eine Methode entwickelt, wie Sie mit 14 Bausteinen – sozusagen Schritt für Schritt – in Richtung des Lebens Ihrer Träume und der Firma Ihrer Träume vorankommen. Er gibt dieses Wissen von A bis Z an Sie weiter – in diesem Erfolgspaket.

Alex S. Rusch beschäftigt sich seit vielen Jahren mit diesem Thema. Er und sein Team sind ständig bestrebt, die einzelnen Firmen der Rusch-Firmengruppe zu optimieren, um näher an die Verwirklichung des Ideals von »Traumfirmen« heranzukommen. Auch hier kommt das Motto »Mehr ist möglich!« zum Tragen. Und deshalb heisst es ja im Titel des Erfolgspakets: »Schritt für Schritt«.

Auch privat achtet Alex S. Rusch darauf, Schritt für Schritt an das Leben seiner Träume heranzukommen. Seit 2013 verbringt er den Winter im sonnigen, warmen Kalifornien, wie er es sich schon immer gewünscht hat.

Mit anderen Worten: Auch er und sein Team wenden die vermittelten Strategien und Tipps an. Er weiss, wovon er spricht.

In diesem Erfolgspaket lernen Sie eine grosse Anzahl von Strategien, Tipps und Ideen kennen, wie Sie Ihre Firma in Richtung Ihrer Traumfirma entwickeln. Gleichzeitig füllen Sie wichtige Arbeitsblätter aus, welche Ihnen von A bis Z das Grundgerüst liefern, sofort nach dem Durcharbeiten des Erfolgspakets mit der Umgestaltung Ihrer Firma zu beginnen und schon in kurzer Zeit spür- und sichtbare Resultate zu erzielen.

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.alexrusch.com/traum

Artikel-Nr.: 9881 | ISBN: 978-3-906227-07-8



Vormerken zum Bestellen

Das Erfolgspaket besteht aus folgenden Elementen:

- 1 Mitschnitt-DVD mit dem Einstiegsreferat, gefilmt mit vier Kameras – hier wird Alex S. Rusch von den Komoderatoren Ferris Bühler und Jessica Aegerter begleitet (Spieldauer 67 Min.)
- 1 Audio-CD mit der Audio-Spur des Einstiegsreferats zum Vertiefen der DVD-Inhalte (Spieldauer 67 Min.)
- 6 Audio-CDs mit dem kompletten Audiolehrgang – hier wird Alex S. Rusch abwechselnd begleitet von den Komoderatoren Ferris Bühler und Armin Z. Berger (Spieldauer 383 Min.)
- 1 Talk-CD mit Prof. Dr. Jörg Knoblauch, den Alex S. Rusch befragt (Spieldauer 61 Min.)
- 1 Daten-CD mit allen Audios als MP3-Dateien, damit Sie diese in einem Schritt auf den MP3-Player laden können, sowie dem Arbeitsbuch und der Powerpoint-Präsentation als PDF-Dokument
- Zudem erhalten Sie Zugang zu einem passwortgeschützten Exklusivbereich mit weiteren Inhalten, darunter auch einem einstündigen Bonus-Audio

Erfolgspaket »Wie Sie mit Systemen Ihre Firma in 31 Schritten nahezu auf Autopilot bringen«

von Alex S. Rusch

Ergänzt durch den Mitschnitt des Autopilot-Anwender-Workshops (in Form von CDs und DVD) sowie unzähligen Bonus-CDs mit weiteren Top-Experten

NEU



Viele unserer Kunden und Anwender von Erfolgspaketen wissen mittlerweile, dass sie zweifellos »Systeme« in der Firma benötigen, um grosse, nachhaltige Erfolge zu erzielen. Aber viele von ihnen haben noch nicht »den Bogen heraus«, um so etwas in der Praxis effizient und wirkungsvoll umzusetzen. Wie legt man los? Wie packt man es richtig an? Was braucht man alles? Wie verhindert man, dass das Vorhaben irgendwann stecken bleibt (wie es leider vielen passiert ...)?

Sie brauchen nicht das Rad neu zu erfinden, sondern können unsere 31 Schritte mit praxiserprobten Instrumenten, mit unseren Arbeitsblättern, Mustern und Vorlagen nutzen. Sie lernen alles, was Sie brauchen, sozusagen von A bis Z – ohne überflüssigen Ballast. Das meiste lässt sich leicht und schnell umsetzen. So erreichen Sie überraschend schnell Verbesserungen.

Die ersten Fortschritte werden Sie bereits innerhalb der ersten sieben Tage spüren. Innerhalb von drei Monaten werden Sie einen grossen Sprung machen. Und nach einem Jahr werden Sie Ihre Firma fast nicht mehr wiedererkennen – im positiven Sinn.

Vormerken zum Bestellen

Sie lernen, wie Sie ein Mitarbeiter-Handbuch richtig strukturieren und schreiben, was in eine Mitarbeiter-Infomappe gehört, wie Sie Mitarbeiter-Schulungsvideos einfach und schnell produzieren, wie Sie 95 Prozent aller Abläufe systematisieren – und vieles mehr. Danach läuft die Firma nahezu auf Autopilot, sodass Sie die freigesetzten zeitlichen Ressourcen des Unternehmers und der Führungskräfte gewinnbringender einsetzen können.

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.nahezu-auf-autopilot.com

Artikel-Nr.: 9857 | ISBN: 978-3-905739-56-5

Erfolgspaket »Wie Sie in den nächsten 18 Monaten mehr erreichen als in den vergangenen zehn Jahren«

von Alex S. Rusch

**Das meistverkaufte
Erfolgspaket aller Zeiten
der Rusch-Firmengruppe**

MUSS-Produkt
Top of the line



Vormerken zum Bestellen

- ✓ Die in diesem Erfolgspaket vermittelten Strategien funktionieren! Den Beweis haben unsere Kunden erbracht, die die Betaversion testeten – und natürlich seither auch die zahlreichen Teilnehmer unserer Essay-Contests. Wenn Sie die Strategien konsequent und intensiv anwenden, werden Sie in den nächsten 18 Monaten mehr erreichen als in den vergangenen zehn Jahren.
- ✓ Dieses Erfolgspaket wurde so konzipiert, dass Sie es grösstenteils ohne zusätzlichen Zeitaufwand durcharbeiten können. Die CDs lassen sich bequem im Auto anhören und die DVDs vor dem Fernseher ansehen. Das ist effizient!
- ✓ Es wird Ihnen Spass machen, mit diesem Erfolgspaket zu arbeiten, denn es ist lehrreich, inspirierend, unterhaltsam – und aussergewöhnlich!
- ✓ Alles wurde, wie das bei Alex-Rusch-Erfolgspaketen üblich ist, in hoher Qualität produziert. Sie werden begeistert sein.
- ✓ Zusätzlich zum Erfolgspaket, das aus zwei umfangreichen Boxen besteht, kommen Sie in den Genuss von 25 auf 18 Monate verteilten Online-Lektionen, die Sie dabei unterstützen, »dranzubleiben«.

Unter www.18monate.com/erfolgsberichte finden Sie die motivierenden Erfolgsberichte der insgesamt neun Gewinner der »18 Monate«-Essay-Contests aus drei Jahren – sowohl als PDF-Dokument wie auch als Audio

Ausführliche Informationen finden Sie unter:

www.18monate.com

Artikel-Nr.: 9832 | ISBN: 978-3-905739-32-9

»Das grosse Alex Rusch Web-Marketing Erfolgspaket«

von Alex S. Rusch

MUSS-Produkt



Top of the line

Lernen Sie jetzt auf angenehme und schnelle Weise, wie Sie sämtliche Möglichkeiten des Web-Marketings zur Gewinnmaximierung nutzen können!

Leider nutzen die meisten Betreiber von Websites (und auch deren Webdesigner oder Werbeagenturen, die in der Regel kaum etwas im Sinn haben mit echtem »Marketing«) die zahlreichen Möglichkeiten des »Web-Marketings« viel zu wenig.

Eignen Sie sich jetzt die hierzu erforderlichen Web-Marketing-Kenntnisse mit Leichtigkeit an! Es gibt Strategien, an die Sie nicht im Entferntesten gedacht hätten.

Mit Web-Marketing kann man, wenn man es richtig anpackt, manches bewirken, das sonst vollkommen unmöglich gewesen wäre.

In »Das grosse Alex Rusch Web-Marketing Erfolgspaket« wird in 12 Modulen sowie einem Bonus-Modul alles Relevante abgedeckt – von Affiliate-Marketing über Google AdWords über Website-Optimierung bis hin zu Video-Produktion.

Sie können das ganze Erfolgspaket oder auch nur einzelne Module bestellen.

Vormerken zum Bestellen

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.web-marketing-strategien.com

Artikel-Nr.: 9846 | ISBN: 978-3-905739-47-3



Gratis-Ratgeber

»7 Praxistipps für erfolgreicheres Web-Marketing«

Als PDF und Audio im Wert von € 21,90.
Für Sie komplett GRATIS!

www.alexrusch.com/web-marketing

Erfolgspaket »Hochwirksame Marketing-Strategien für Top Resultate«

von Alex S. Rusch

Top of the line



MUSS-Produkt

Das zweitmeistverkaufte Erfolgspaket aller Zeiten der Rusch-Firmengruppe

Sind Ihre Marketing-Resultate mittelmässig oder sogar ungenügend?

Nun, da sind Sie nicht allein. So geht es bestimmt mindestens 90 Prozent aller Firmen. Kein Wunder! Wenn Sie nur »normales« Marketing betreiben, werden Sie auch nur »normale« Resultate erzielen. Wenn Sie jedoch mit Ihrer Firma zu wesentlich besseren Marketing-Resultaten gelangen möchten, brauchen Sie ganz anderes Marketing-Wissen, als man es in herkömmlichen Kursen lernt, in Büchern liest oder bei Mitbewerbern sieht. Was Sie brauchen, sind:

Hochwirksame Marketing-Strategien für Top-Resultate!

Alex S. Rusch hat sein gesamtes Know-how, das er in den letzten 20 Jahren im Bereich Marketing erworben und sich erarbeitet hat, in dieses Erfolgspaket hineingepackt. Er hält nichts zurück. Er gibt sogar Einblicke in spezielle Kampagnen, die bisher nur für wenige, ausgewählte Kunden der Rusch-Firmengruppe gedacht waren.

Vormerken zum Bestellen

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.erfolgreichemarketing.com

Artikel-Nr.: 9830 | ISBN: 978-3-905739-30-5

Gratis-Ratgeber

»14 Marketing-Fehler, die Sie im Laufe der Jahre ein Vermögen kosten würden« von Alex S. Rusch

(ein 52-seitiges PDF-Dokument und ein 54-minütiges Audio)

Jetzt gratis anfordern!

Eigentlich haben der Ratgeber und das Audio einen Wert von € 47,-! Sie erhalten beides kostenlos!



Erfolgspaket »PR- und Medienarbeit mit der Ferris Bühler Methode«

von Ferris A. Bühler

In den letzten Jahren ist die Bedeutung von PR- und Medienarbeit kontinuierlich gewachsen. Dabei sind auffällige Medienauftritte nicht mehr nur Grosskonzernen vorbehalten – immer mehr mittelständische und kleinere Unternehmen nutzen die Chance, um über aktive Öffentlichkeitsarbeit neue Kunden zu gewinnen und ihre Bekanntheit zu erhöhen. Doch was sind die Insider-Tricks einer erfolgreichen PR- und Medienarbeit?

PR-Profi Ferris Bühler zeigt Ihnen anhand vieler Praxisbeispiele mit diesem Erfolgspaket, wie Sie ...

- mit PR- und Medienarbeit in kürzester Zeit neue Kunden gewinnen und damit mehr Umsatz erzielen als mit teuren Werbekampagnen,
- Journalisten dazu bringen, über Sie, Ihre Produkte und Dienstleistungen zu berichten,
- Ihr Unternehmen auch ohne Werbebudget bekannt machen,
- kostenlos zu Auftritten in TV- und Radio-Talkshows kommen,
- sich wirkungsvoll vor Mikrofon und Kamera präsentieren,
- bekannte Persönlichkeiten gewinnen, die für Sie in der Öffentlichkeit werben,
- einen Presstext so verfassen, dass er von den Medien veröffentlicht wird,
- Foto- und Filmmaterial produzieren, um das sich die Redaktionen streiten,
- sich in kurzer Zeit Ihren eigenen Medienverteiler aufbauen und Ihre Kontakte erfolgreich pflegen,

Top of the line



Vormerken zum Bestellen

- regionale, nationale und internationale Medienversände durchführen,
- eine wirkungsvolle Medienkonferenz oder einen spannenden Medien-Event organisieren,
- effizient mit Freelancern und PR-Agenturen zusammenarbeiten,
- Social Media für Ihre Medienarbeit nutzen,
- den Erfolg Ihrer PR- und Medienarbeit messen und dokumentieren.

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.ferris-methode.com

Artikel-Nr.: 5095 | ISBN: 978-3-905357-96-7

Werden Sie zum Star Ihres Umfelds

Erfolgreicher dank aktivem Self-Marketing

von Ferris A. Bühler

In diesem spannenden Selfmarketing-Hörbuch erfahren Sie, was Sie von bekannten Persönlichkeiten lernen können, wie Sie Ihre Person als eigenes »Markenzeichen« entwickeln und so zum Star Ihres Umfelds werden.

www.rusch-shop.com/5097

Artikel-Nr.: 5097 | ISBN: 978-3-905357-41-7

Vormerken zum Bestellen



»Wie Sie mit E-Mail- und Newsletter-Marketing einen stabilen Umsatz-Generator bauen« - Erfolgspaket

von Alex S. Rusch

Wenn Sie sich professionell eine Liste von E-Mail- oder Newsletter-Empfängern aufbauen und dann die Adressaten mit den richtigen Informationen und in der optimalen Frequenz anschreiben, verfügen Sie über einen stabilen Umsatz-Generator.

Das Grossartige beim E-Mail- und Newsletter-Marketing ist, dass Sie damit, wenn Sie es richtig anpacken, Ihre Marketing-Kosten spürbar senken können, was sich unterm Strich auf Ihren Jahresgewinn sehr günstig auswirkt.

Allerdings können Sie dabei auch sehr viel falsch machen, wenn Ihnen das nötige Know-how fehlt. Die Folgen: viel entgangener Umsatz und ein rapider Schwund Ihrer Adressaten- und Kundenliste. Daher lohnt es sich, das nötige Wissen von einem der Besten vermittelt zu bekommen.

Jemand, der mit seiner Firma schon seit 1996 online ist und seit 1998 regelmässig einen Internetbrief verschickt und seit einigen Jahren auch fortwährend E-Mailings – und damit schon viele Millionen Euro Umsatz erzielt hat –, ist der Verleger und Webmarketing-Experte Alex S. Rusch. Er erhält jede Woche eine ganze Menge Fanpost, die ihm bestätigt, dass er mit seiner Art von Marketing richtig liegt. Stehen Sie auch auf seinem Newsletter-Verteiler?

Alex S. Rusch gibt nun erstmals sein komplettes Know-how zum Thema »E-Mail- und Newsletter-Marketing« weiter – und zwar, wie üblich, in Form eines benutzerfreundlichen und zeitsparenden Erfolgspakets, dessen Anwendung auch Ihnen Spass machen wird.

Er hat dieses Erfolgspaket mit grossem Engagement und viel Liebe zum Detail entwickelt und dabei stets das Ziel verfolgt, Ihnen genau das nötige Wissen zu vermitteln, überflüssigen Ballast aber zu ersparen. Er hält dabei keinerlei Kenntnisse und Informationen zurück, sodass Sie sich auf elf spannende, lehrreiche und inspirierende Stunden freuen können. Dieses äusserst inhaltsstarke Erfolgspaket ist vollgepackt mit praxiserprobten Strategien, Tipps, Ideen und Anregungen.

Ein grosser Vorteil dieses Erfolgspakets ist es, dass Sie nicht Hunderte von Seiten lesen müssen. Und Sie brauchen auch nicht zwei Tage lang in einem Seminarraum zu sitzen. Sie können sich die acht Audio-CDs bequem zum Beispiel im Auto oder beim Fitnessstraining anhören und auf dem Fernseher oder dem PC die zwei spannenden DVDs ansehen. Und dazu blättern Sie noch etwas in den beiden Ordnern mit den Original-Mustern.



Das Erfolgspaket besteht aus:

- ✓ 8 Audio-CDs (Gesamtspieldauer 565 Min.)
- ✓ DVD »So kommen Sie erfolgreich zu Opt-ins« (Spieldauer 33 Min.)
- ✓ DVD »E-Mail- und Newsletter-Marketing in der Praxis« (Spieldauer 60 Min.)
- ✓ Zugang zum dazugehörigen Exklusiv-Bereich im Internet
- ✓ Zwei Ordner mit Newslettern und E-Mailings als Anregungen

Vormerken zum Bestellen

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.newsletter-marketing-tipps.com

Artikel-Nr.: 9829 | ISBN: 978-3-905739-29-9

»Noch erfolgreicher! mit Gesundheitsstrategien« - Erfolgspaket

von Alex S. Rusch, Burkhard Sieper, Dr. Michael Eisenmann und Prof. Hademar Bankhofer



Alex S. Rusch



Burkhard Sieper



Dr. Michael Eisenmann



Vormerken zum Bestellen

Top of the line



Koautor ist Prof. Hademar Bankhofer, bekannt durch unzählige Fernsehauftritte.

Seit er 20 Jahre alt war, beschäftigt sich Alex S. Rusch mit dem Thema Gesundheit. Jede Woche erweitert er sein Wissen auf diesem Gebiet. Es gehört zu seinen wichtigsten Themen. Was ihn besonders daran fasziniert, ist die Tatsache, dass man durch die konsequente Anwendung von Gesundheitsstrategien über erheblich mehr Energie verfügt. Zudem wird man viel seltener krank.

Beinahe in jedem seiner Seminare und Referate bringt er Tipps zum Thema Gesundheit, denn Alex S. Rusch ist fest davon überzeugt, dass das Leben durch die aktive Anwendung von Gesundheitsstrategien spürbar schöner wird.

Für dieses Erfolgspaket hat er drei renommierte Experten ins Boot geholt, welche ebenfalls »kein Blatt vor den Mund nehmen« (also nicht von der Pharmabranche gesponsert werden!) und auch praktische, leicht umsetzbare Ratschläge auf sehr verständliche Weise geben.

So erhalten Sie mit diesem Paket eine optimale Zusammenstellung des Gesundheitswissens eines engagierten Autorenteam.

Dieses Erfolgspaket besteht aus:

- ✓ 2-CD-Hörbuch »Die Alex Rusch Gesundheitsstrategien« von Alex S. Rusch
- ✓ 1 DVD »So erhöhen Sie Ihre Leistungsfähigkeit und Ihr Wohlbefinden« von und mit Alex S. Rusch
- ✓ 7-CD-Hörbuch »Die Sieper-Eisenmann-Gesundheitsstrategien« von Burkhard Sieper und Dr. Michael Eisenmann
- ✓ 5-CD-Hörbuch »Gesund bleiben« von Prof. Hademar Bankhofer
- ✓ Arbeitsbuch zu »Die Sieper-Eisenmann-Gesundheitsstrategien«
- ✓ Arbeitsbuch zu »Die Alex Rusch Gesundheitsstrategien«
- ✓ 1 Magnet für den Kühlschrank

Erfahren Sie unter anderem,

- wie Sie die Energielücke nach der Mittagspause vermeiden,
- wie Sie es schaffen, seltener oder nie krank zu werden,
- warum man Ärzten nicht blind vertrauen sollte,
- welchen gesundheitlichen Risiken wir ausgesetzt sind,
- welche Massnahmen wir ergreifen können, um uns besser zu fühlen,
- welche Vorbeugungsmassnahmen besonders wirkungsvoll sind und was die Ernährungs- und Pharmaindustrie Ihnen verschweigen,
- wie Sie unglaublich viel Energie, Vitalität und Lebensfreude entwickeln können und welche Gesundheitsstrategien Sie dauerhaft in Ihrem Leben verankern sollten.

www.rusch.ch/gesundheit

14 Audio-CDs + 1 DVD (Spieldauer: 907 Min.)
 Sprecher: Armin Berger, Helmut Winkelmann, Peter Veit & Bernd Seebacher
 Artikel-Nr.: 1235 | ISBN: 978-3-905685-65-7

Was Sie hier lernen, wird eine profunde Wirkung auf Ihre Lebensqualität ausüben – kurz-, mittel- und vor allem langfristig.

»Die Lejeune Power-Box«

Ihr Navigationssystem für ein gelungenes Leben!

von Erich Lejeune

Erich Lejeune hat es geschafft! Ihm gelang die sprichwörtliche Tellerwäscherkarriere in Deutschland. Er stammt aus ärmlichen Verhältnissen und kennt Not, Armut und Existenzangst. Er weiss, wie hart der Weg von ganz unten nach ganz oben sein kann und wie viel Selbstdisziplin, Begeisterung und Motivation nötig sind, um sich ein erfülltes und gelungenes Leben zu erarbeiten.

Trotz seiner schwierigen Ausgangslage machte er eine brillante Karriere in der Hightech-Branche und brachte es zu beträchtlichem Wohlstand. Er erhielt zahlreiche Auszeichnungen. 1999 wurde er vom »Manager Magazin« zum »Entrepreneur des Jahres« gewählt. 2007 erhielt er das Verdienstkreuz Erster Klasse der Bundesrepublik Deutschland.

Nun möchte er der Gesellschaft etwas zurückgeben, indem er seine authentische Lebenserfahrung, sein positives Denken und seine Motivationskraft einer breiten Öffentlichkeit zugänglich macht. Erich Lejeune hat sich entschieden, Philosophie und Motivation in einer noch nie da gewesenen Weise miteinander zu vernetzen.

Brauchen Sie in Ihrem Leben eine zusätzliche Ladung Energie, Mut und Motivation?

Top of the line



Vormerken zum Bestellen

www.lejeune-power-box.com

Sprecher: Aart Veder

Artikel-Nr.: 5068 | ISBN: 978-3-905357-71-4

»Spreng Deine Grenzen« - Erfolgspaket

von Jürgen Höller



Top of the line

Vormerken zum Bestellen

Inhalte des Erfolgspakets:

- ✓ Hörbuch »Spreng Deine Grenzen«, basierend auf dem Bestseller-Buch von Jürgen Höller (8 CDs, Spielzeit 593 Min.)
- ✓ zwei Arbeitsbücher mit insgesamt 104 Seiten
- ✓ ein Erfolgsjournal und ein Wunschziel-Buch
- ✓ ein Zitate-Buch und ein Ideen-Buch
- ✓ ein Ziel-Collagen-Heft
- ✓ 12 Mini-Poster mit je einem Erfolgs-Spruch
- ✓ eine CD mit einem Erfolgsspruch-Bildschirmschoner
- ✓ Hörbuch »10 Freiheiten« von Stefan Boëthius und René Marchand (1 CD, Spielzeit 57 Min.)
- ✓ Hörbuch »Flow – das Geheimnis der Höchstleistung« von Dr. Ulrich Strunz (2 CDs, Spielzeit 82 Min.)
- ✓ ein 100-€-Rabatt-Gutschein für das Jürgen Höller Seminar »Spreng Deine Grenzen« und ein »Das werde ich tun«-Formular-Block
- ✓ ein Notenblatt mit einer Erfolgsmelodie und zehn »Du schaffst es!«-Postkarten
- ✓ diverse Postkarten (»Danke!«, »Ich mag dich« und »Ich bin stolz auf dich«) und ein magischer Scheck

Wer vorwärtskommen und etwas bewegen will, weiss, was dafür wichtig ist und worauf es besonders ankommt: die Konsequenz, mit der man seine Ziele angeht, die Intensität und Hartnäckigkeit, mit denen man seinen persönlichen Erfolgs-Strategien folgt. Deshalb hat der RUSCH VERLAG nun in Zusammenarbeit mit Jürgen Höller, einem der bekanntesten Motivationstrainer, dieses »Spreng Deine Grenzen«-Erfolgspaket entwickelt. Es enthält eine Reihe aufeinander abgestimmte praktische Elemente, die in ihrem Zusammenwirken auch bei Ihnen aussergewöhnliche Erfolge bewirken.

Sprecher: Thomas Blubacher, Kurt Schwarz, Edzard Wüstendörfer

Artikel-Nr.: 1135 | ISBN: 978-3-905685-28-2

www.rusch-shop.com/1135

🇩🇪 Tel: 0180 522 18 18 🇨🇭 Tel: 0848 22 55 77 🇦🇹 Tel: 05574 53067

www.ruschverlag.com

»Noch erfolgreicher! als Unternehmer« - Erfolgspaket

von Alex S. Rusch

Unternehmer lernen mit diesem Erfolgspaket, wie sie kostspielige Fehler vermeiden und ihre Firma auf Erfolg ausrichten

Top of the line



Ratgeber und Fachbücher für Existenzgründer und Unternehmer gibt es viele. Sie erschöpfen sich jedoch häufig in fachwissenschaftlich verklausulierten Theorien. Ganz anders dieses Unternehmer-Erfolgspaket. Hier verrät ein erfolgreicher Unternehmer seinen »Unternehmer-Kollegen« echte pragmatische Insider-Tipps und gibt entscheidendes Praxis-Wissen weiter. Das Begleitmaterial hilft zudem massgeblich bei der Umsetzung, damit es nicht nur beim Anhören bleibt.

Alex S. Rusch hat mit null begonnen und mit Augenmass und gesundem Menschenverstand seit 1994 eine Firmen-gruppe aufgebaut, die sich sehen lassen kann. Das Einzig-artige an dem hier vorliegenden Unternehmer-Erfolgspaket ist, dass Alex S. Rusch viele Fallstricke und Tretminen auf-zeigt, in die teilweise er selbst und teilweise Hunderte ander-er Unternehmer, die er persönlich kennt, getreten sind. Es sind Erkenntnisse, die in keinem Lehrbuch stehen und die

Vormerken zum Bestellen

vielen Hörern später vielleicht einmal »Kopf und Kragen« retten können.

Wer sich heute beruflich selbstständig machen, eine Firma gründen oder ein bestehendes Unternehmen einen grossen Schritt weiterbringen möchte, findet in diesem Erfolgspaket praktische Ratschläge von unschätzbarem Wert – aus der Praxis für die Praxis und ohne überflüssigen Ballast. Alle wichtigen Themenbereiche – vom Finanzmanagement bis zur Mitarbeiterführung von der Gewinnmaximierung bis zu Power-Marketing-Regeln – werden angesprochen. Wenn man das Gehörte konsequent und mit Ausdauer umsetzt, baut man sich eine solide, gewinnträchtige Firma auf, die auch längerfristig überlebt und es dem Unternehmer er-möglicht, sich selbst zu verwirklichen.

Der Traum der eigenen Firma kann schnell zum Alptraum werden, wenn Sie nicht gewisse grundlegende, aber nicht immer ganz offensichtliche Dinge beachten. Deshalb sollte dieses Hörbuch ein Pflichthörbuch sein für jeden, der sich mit dem Gedanken, eine eigene Firma zu gründen, befasst oder für alle, die diesen grossen Schritt schon gemacht ha-ben. Das Hörbuch ist leicht verständlich, enthält sehr viel interessantes Praxiswissen und ist zudem unterhaltsam.

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.rusch.ch/unternehmer-erfolgspaket

6 Audio-CDs (Spieldauer: 386 Min.) + 8 Umsetzungswerkzeuge
Sprecher: Armin Berger
Artikel-Nr.: 1100 | ISBN: 978-3-907595-94-7

»Ich habe mir Ihr Hörbuch »Noch erfolgreicher! als Unternehmer« gekauft. Hut ab!!!! Dieses Hörbuch ist wirklich Spitze.« Robin Schindera, creativ light design, Saarlouis, Deutschland

»Noch erfolgreicher! als Unternehmer« ist wirklich ein klasse Hörbuch. Praxisnah, ehrlich und teilweise schmerzhaft anzuhören – die eigenen Fehler treten einem deutlich vor Augen. Aber auch das ganze Poten-zial des eigenen Unternehmens wird wieder richtig deutlich. So müssen gute Hörbücher sein! Ich freue mich schon jetzt auf die Fortsetzung.« Tasso Weinhold, Hattingen, Deutschland

Erfolgspaket »Wie Sie Ihren Firmengewinn um 100 bis 500 Prozent steigern«

von Alex S. Rusch

MUSS-Produkt

Haben Sie auch das Gefühl, dass Ende des Jahres eigentlich in Ihrer Firma ein höherer Reingewinn übrig bleiben müsste? Vielleicht sogar ein erheblich höherer? Bei einem grossen Teil aller Firmen ist die Nettogewinnmarge absolut unbefriedigend, weil sich im Laufe des Jahres unzählige Faktoren auswirken, die den Jahresgewinn regelrecht »vernichten«. Ja, vernichten!

Für viele Firmen ist eine Steigerung des Jahresgewinns um 100 bis 500 Prozent durchaus möglich.

Es genügt jedoch nicht, einfach nur zwei oder drei kleine Massnahmen zu ergreifen, sondern es ist erforderlich, dass Sie aus den Hunderten von Strategien und Tipps, die Ihnen in diesem Erfolgspaket geboten werden, einige Dutzend für Sie relevante Punkte auswählen und dann konsequent umsetzen. Daher hat Alex S. Rusch vor einigen Jahren für seine eigenen Firmen und auch für die Firmen seiner Klienten ein System entwickelt, mit dem man Schritt für Schritt den Firmengewinn steigern kann – und zwar auf nachhaltige Weise.

Seine vollständigen einschlägigen Kenntnisse, die sich unbestreitbar in der Praxis bewährt haben, werden in seinem Erfolgspaket mit dem Titel »Wie Sie Ihren Firmengewinn um 100 bis 500 Prozent steigern« vermittelt. Wie bei den hochkarätigen Erfolgspaketen von Alex S. Rusch üblich, können wir hier sagen: Er hält nichts von seinem Wissen zurück. Sogar vertrauliche Informationen werden hier preisgegeben. Sie erfahren mittels dieses umfangreichen Erfolgspakets auf strukturierte, systematische Weise alles, was Sie tun müssen, um Ihren Firmengewinn massgeblich zu steigern.

Sie lernen dabei Hunderte von Strategien und Tipps kennen, aus denen Sie sich dann die für Ihre Firma gegenwärtig relevanten Massnahmen auswählen können. Daraus erstellen Sie auf schnelle und leichte Weise Ihr individuelles Gewinnmaximierungskonzept.

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.firmengewinn.com/erfolgspaket

Artikel-Nr.: 9834 | ISBN: 978-3-905739-35-0

MIM-Mitglied Brigitte Kaiser sagt über dieses Erfolgspaket:

»Sehr viele Praxis-Tipps mit einfachen, kleinen Dingen, die in der Summe viel bewegen und für jeden verständlich dargestellt sind.« *Brigitte Kaiser, Kaiser Buchhaltungen GmbH, Winterthur, Schweiz*

Hier das Wichtigste im Überblick:

1. Mit diesem Erfolgspaket lernen Sie Hunderte von Strategien und Tipps zur Steigerung Ihres Gewinns kennen. Ein paar Dutzend davon sind mit Sicherheit für Sie und Ihre Firma gegenwärtig relevant und anwendbar, sodass Sie damit Ihr individuelles Konzept zur Gewinnmaximierung erstellen können.
2. Wie man es von den Alex-Rusch-Erfolgspaketen gewohnt ist, wird Ihnen hier praxiserprobtes, leicht umsetzbares Wissen geboten, das echte Resultate bringt.
3. Jeder, der die hier vermittelten Kenntnisse konsequent anwendet, wird die Investition für dieses Erfolgspaket um ein Vielfaches wieder einspielen.
4. Bei den in diesem Programm vermittelten Lerninhalten legen wir grossen Wert auf Fairness, Integrität und gutes Geschäftsgebahren. Wir empfehlen also keine »faulen« Geschäftstricks. Denn nur so kann eine Firma ihren Erfolg auch geniessen und längerfristig am Markt bestehen.
5. Dieses Erfolgspaket nimmt nur wenig von Ihrer wertvollen Arbeitszeit oder Freizeit in Anspruch, denn Sie können sich die CDs im Auto (oder in der Bahn) anhören und die DVDs bequem am Fernseher ansehen.
6. Mehrere äusserst wertvolle Gratis-Zusatzleistungen (die Sie auf der Webseite finden) machen unser Angebot bestimmt auch für Sie »unwiderstehlich«



»Die 24 Rusch-Bausteine zur deutlichen Steigerung Ihres Unternehmenserfolges« - Erfolgspaket

von Alex S. Rusch

Viele Unternehmer wünschen sich für ihre Probleme einfache, gebrauchsfertige Lösungen, die sich leicht und rasch umsetzen lassen und sehr bald spürbare Resultate zeigen. Diesem Kundenbedürfnis hat Alex S. Rusch bei der Entwicklung dieses Erfolgspakets Rechnung getragen.

In den insgesamt 24 »Bausteinen« lernen Sie besonders wichtige Strategien kennen, die Alex S. Rusch für Sie mit grosser Sorgfalt und Passion zusammengestellt hat. Sie sollen bei Ihnen bewirken, dass Sie Ihren Unternehmenserfolg deutlich steigern, wie der Titel schon sagt, und dass Sie Ihr Unternehmerleben wieder mehr geniessen können.

Seit 1989 beschäftigt sich Alex S. Rusch mit Unternehmertum (oder »entrepreneurship«, wie man an amerikanischen Universitäten sagt). Er verfügt über umfassende theoretische Kenntnisse und gleichzeitig über grosses praktisches

Wissen. Das wird von seinen Klienten und Seminarteilnehmern stets besonders geschätzt. Seine Beispiele sind selten aus Büchern entnommen, sondern stammen aus seiner eigenen unternehmerischen Tätigkeit, von seinen Klienten sowie von Unternehmerkollegen. Er versteht es, Wissen sehr anschaulich, leicht verständlich und praxisorientiert zu vermitteln.

Das Wort »Umsetzungspunkt« gehört zu seinen Lieblingswörtern. Bereits die Umsetzung einiger weniger der vorgestellten Strategien und Tipps kann in Ihrem Unternehmen eine grosse Wirkung zeigen.

 *Vormerken zum Bestellen*

Im »Die 24 Rusch-Bausteine zur deutlichen Steigerung Ihres Unternehmenserfolges«-Erfolgspaket sind folgende Elemente enthalten:

- Das 3-CD-Hörbuch »Die 24 Rusch-Bausteine zur schnellen und wirksamen Steigerung Ihres Unternehmenserfolges« (Hauptsprecher: Armin Z. Berger).
- Der 8-DVD-»Kongress-Seminar-Mitschnitt: »24 Rusch-Bausteine zur deutlichen Steigerung Ihres Unternehmenserfolges«, aufgezeichnet mit vier Kameras in TV-Qualität (diese DVDs bilden die Basis dieses Erfolgspakets).
- Ein Poster mit einer äusserst wichtigen Aussage.
- Ein hochwertiger Ordner mit vollständigem Hörbuch-Skript (zum Nachlesen), Handouts sowie den Powerpoint-Slides des Kongress-Seminars und des Mallorca-Seminars.
- Dazu als Vertiefung und Ergänzung: 12-DVD-Live-Mitschnitte des legendären »Alex Rusch Unternehmer-Seminars auf Mallorca«, aufgezeichnet mit drei Kameras in TV-Qualität.
- Ausserdem einige ebenso wert- wie sinnvolle Gratis-Geschenke, die den Lerneffekt noch weiter verstärken werden.



MUSS-Produkt

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.24bausteine.com

Artikel-Nr.: 1100 | ISBN: 978-3-907595-94-7



Erfolgspaket »Wie Sie einen Business-Plan schreiben, der als Erfolgsmotor und Leitstern dient«

von Alex S. Rusch

Ein Business-Plan dient als »Roadmap« oder – wie es im Titel heisst – »Leitstern« für Ihre Firma, damit Sie bestimmte kurz-, mittel- und langfristige Ziele konsequent verfolgen und erreichen können. Gleichzeitig wirkt sich ein Business-Plan, wenn er richtig geschrieben und eingesetzt wird, auch als Erfolgsmotor für die ganze Firma aus.

Ein Business-Plan ist einerseits ein wichtiges Instrument, um Investoren und Kapitalgeber zu gewinnen oder Bankkredite zu erhalten. Andererseits dient er dem Unternehmer und dem Management als wertvolles, ja unentbehrliches Arbeitsmittel. Daher sollte man den Business-Plan mindestens einmal pro Jahr aktualisieren.

In diesem Erfolgspaket erfahren Sie von Alex S. Rusch – hier begleitet von den Komoderatoren Ferris A. Bühler und Armin Z. Berger – von A bis Z auf lockere, unterhaltsame und sehr lehrreiche Weise, wie genau Sie einen Business-Plan schreiben und strukturieren sollten. Ergänzend dazu erhalten Sie viele nützliche Praxistipps.



Vormerken zum Bestellen

www.rusch.ch/business-plan

5 DVDs (Spielzeit 281 Min.), 5 Audio-CDs (Spielzeit 281 Min.), 1 MP3-CD
 Artikel-Nr.: 9859 | ISBN: 978-3-905844-42-9

Aufgrund von Kunden-Wünschen lanciert:

Limitierte Classic-Collection von »Das Alex Rusch Erfolgssystem Anwender-Erfolgspaket«

von Alex S. Rusch

MUSS-Produkt

Kompakter – und deshalb 60 % günstiger als früher



Vormerken zum Bestellen

www.rusch-erfolgssystem.com

Artikel-Nr.: 9811 | ISBN: 978-3-905739-14-5

Erfolgspaket »Tue im Leben, was du wirklich willst!«

von Alex S. Rusch / Ferris A. Bühler

Tun Sie in Ihrem Leben, was Sie wirklich wollen? Oder besteht Ihr Leben aus vielen Einschränkungen und Kompromissen?

Wahrscheinlich geht es Ihnen wie den meisten Menschen: Ihr Leben ist zwar einigermaßen in Ordnung, dennoch hätten Sie gerne mehr vom Leben.

Und dies können Sie auch haben! Die Unternehmer und Erfolgsexperten Alex S. Rusch und Ferris A. Bühler konzipierten aus diesem Grund mit grossem Zeiteinsatz das »Tue im Leben, was du wirklich willst«-Erfolgspaket.

Die Autoren wollten etwas entwickeln, das mehr Wirkung bzw. Langzeit-Wirkung hat als konventionelle Formen der Wissensvermittlung.



Top of the line

Dieses Erfolgspaket wird Ihr Leben positiv verändern!

Inhalt des Erfolgspakets

»Tue im Leben, was du wirklich willst!«

1. Hörbuch »Tue im Leben, was du wirklich willst!« mit einer Spieldauer von 354 Min. (5 CDs)
2. Bonus-Hörbuch »Gewohnheiten entscheiden über Erfolg« mit einer Spieldauer von 99 Min. (2 CDs)
3. Arbeitsbuch »Geschäftsideen«
4. Arbeitsbuch »Time«
5. Arbeitsbuch »Money«
6. Arbeitsbuch »Gewohnheiten«
7. Arbeitsbuch »Erfolgsmenschen treffen«
8. Arbeitsbuch »Tugenden«
9. Arbeitsbuch »Mein eigener Fernsehspot«
10. Vier praktische »Tue im Leben, was du wirklich willst!«-Notizblöcke
11. Zehn Mini-Poster mit Erfolgssätzen und Gedankenstützen

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.tueimleben.com

Sprecher: Armin Berger und Santiago Ziesner
 Artikel-Nr.: 5018 | ISBN: 978-3-905357-18-9

Vormerken zum Bestellen

Dieses Erfolgspaket zeigt Ihnen, wie Sie

- ✓ trotz Alltagspflichten immer noch viel Freiheit und Freizeit haben
- ✓ die Grenzen aus Ihrer Kindheit überwinden
- ✓ vermeiden, später einmal »Hätte ich doch nur...« sagen zu müssen
- ✓ Spass-Elemente in Ihr Leben einbauen
- ✓ sich selbst immer wieder neu motivieren
- ✓ Ihre Komfortzone verlassen und eigene Entscheidungen treffen
- ✓ erfolgsbremsende Gewohnheiten erkennen und diese durch erfolgsfördernde Gewohnheiten ersetzen
- ✓ die weitgehende Kontrolle über Ihr Leben gewinnen
- ✓ dank eines Oppulence Funds Ihre Lebensqualität beträchtlich verbessern
- ✓ 150 freie Tage pro Jahr haben können
- ✓ mit Strategie und Planung Ihr Leben leichter machen
- ✓ mit persönlicher Gesundheit, klugem Verhandeln, einer durchdachten Strategie und einem starken Durchsetzungswillen einfach erfolgreicher sind

An vielen eigenen praktischen Beispielen zeigen Ihnen Alex S. Rusch und Ferris A. Bühler auf, wie Sie in Ihrem eigenen Leben das tun, was Sie wirklich wollen und dadurch im Geschäfts- und Privatleben äusserst erfolgreich sind.

»Noch erfolgreicher! mit Zielen« - Erfolgspaket

von Alex S. Rusch

Seit er 18 Jahre alt war, hat sich Alex S. Rusch schriftlich Ziele gesetzt. Dadurch gelang es ihm schon früh, den Verlauf seines Lebensweges weitgehend selbst zu bestimmen. Das Thema Ziele und Zielsetzung hat deshalb immer grosse Bedeutung für ihn. In beinahe jedem seiner Seminare und Referate versucht er, die Teilnehmer dazu anzuregen, sich Ziele zu setzen.

Er sagt: »Wer über schriftlich gesetzte Ziele verfügt, geniesst ein Leben mit klaren Perspektiven.«

Das alles ist in diesem einzigartigen Ziele-Erfolgspaket enthalten!

1. Hörbuch »Noch erfolgreicher! mit Zielen« (5 CDs, Spieldauer 343 Min.)
2. Live-Mitschnitt-DVD »Ziele – einmal ganz anders« (Spieldauer 55 Min.)
3. Live-Mitschnitt-DVD »Wie man einen Traum in Erfüllung bringt« (Spieldauer 47 Min.)
4. Weiterbildungs-DVD »Noch erfolgreicher! mit Zielen«, gedreht in Montreal, der Schweiz und auf Mallorca (Spieldauer 26 Min.)
5. Tele-Seminar-Mitschnitt »Wie Sie sich die richtigen Ziele setzen« (1 CD, Spieldauer 63 Min.)
6. Arbeitsbuch »Meine Stärken und Pluspunkte«
7. Arbeitsbuch »Meine Jahresziele«
8. Arbeitsbuch »Meine 777 grossen und kleinen Ziele«
9. Arbeitsbuch »Mein Lebensmotto«
10. Poster »What gets measured, gets done«
11. Poster »If you always do what you have always done, you will always get what you always got«
12. Erfolgs-Magnet
13. Erfolgs-Kleber
14. 5 Ziele-Karten für die Brieftasche
15. Collagen-Poster
16. Software »Tagesplanung mit dem Alex Rusch System«
17. Software »Ziele setzen mit dem Alex Rusch System«
18. Bildschirmschoner

Wenn Sie sich intensiv mit diesem Hörbuch, den DVDs und dem Begleitmaterial beschäftigen und dann das Erlernte konsequent und mit Ausdauer in die Tat umsetzen, wird sich Ihr Leben von da an sehr positiv verändern.

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.ziele-erfolgspaket.com

Artikel-Nr.: 1158 | ISBN: 978-3-905685-50-3

Top of the line



Vormerken zum Bestellen

Kunden-Feedback über dieses Erfolgspaket:

»Ich möchte mich sehr bedanken für das wirklich gelungene Werk »Noch erfolgreicher! mit Zielen«. Ich habe sehr viel von dem Ziele-Paket profitieren können. Ich finde Sie und Ihr Erfolgspaket **sehr motivierend und anregend**. Sie begleiten mich fast täglich in Form Ihrer Software oder Ihrer diversen Produkte. ;-) Auch mag ich den Ansatz »Vereinfachen Sie Ihr Leben«. Das Leben ist eh schon kompliziert genug.«
Philippe Bajna, www.partekk.ch



MIM-Mitglied Dr. Christoph Berner sagt über dieses Erfolgspaket:

»Ich arbeite sehr intensiv mit dem Erfolgspaket »Noch erfolgreicher mit Zielen«. Endlich eine wirksame Anleitung, wie man auch wirklich seine Ziele erreicht!«
Dr. Christoph Berner, Zahnarztpraxis, Schemmerhofen, Deutschland

»1+1=11 ... Das Braintrust-Prinzip« - Erfolgspaket

von Alex S. Rusch

Top of the line



Es gibt ein Erfolgsprinzip, das – nach einer sich über 20 Jahre erstreckenden Untersuchung des Millionen-Bestsellerautors Napoleon Hill – zu den allerwichtigsten 13 Erfolgsgesetzen gehört: nämlich »Das Braintrust-Prinzip« (Hill nannte es »Mastermind Alliance«). Jedoch fällt es sehr vielen Menschen schwer, dieses Prinzip in die Tat umzusetzen. Immer wieder hört man jedoch von den besonders Erfolgreichen: »Ohne meinen Braintrust hätte ich dies und jenes nie geschafft.«

Alex S. Rusch beschreibt das Braintrust-Prinzip so: Wenn zwei oder mehr Personen, die sich gut verstehen, ihre Fähigkeiten, Talente, Fachkenntnisse, Erfahrungen, Beziehungsnetze und alle anderen Ressourcen vereinen, um auf ein gemeinsames geschäftliches oder privates Ziel hinzuwirken, entsteht eine »dritte Kraft« – ein Braintrust. Und plötzlich erreicht man Dinge, die man nie für möglich gehalten hätte.

In Seminaren und Büchern wird das Braintrust-Prinzip zwar oft kurz erwähnt, aber es wird kaum je erklärt, wie man es erfolgreich einsetzt. Alex S. Rusch schliesst nun mit diesem Erfolgspaket diese Wissenslücke. Er stellt Ihnen die verschiedenen Arten von Braintrusts ausführlich vor.

Sie erhalten konkrete Umsetzungstipps und werden motiviert, sofort die ersten Schritte zu unternehmen. Und Sie erfahren auch, wie Sie die richtigen Braintrust-Partner finden, wie Sie Braintrust-Meetings regelmässig und wirkungsvoll durchführen und was Sie sonst noch alles tun können, um dieses Erfolgsprinzip maximal zu nutzen. Danach wird »1 + 1 = 11« auch für Sie Realität.

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.aufsteiger.ch/braintrust-prinzip

Vormerken zum Bestellen

Es besteht aus:

- ✓ dem 4-DVD-Seminar-Mitschnitt des gleichnamigen Seminars, aufgezeichnet mit vier Kameras in TV-Qualität (Referent: Alex S. Rusch, begleitet durch Ferris A. Bühler und Armin Z. Berger)
- ✓ der CD-ROM mit dem Hörbuch-Skript, den Seminar-Handouts und der Powerpoint-Präsentation.
- ✓ dem Poster »So läuft ein Power-Braintrust-Meeting ab«
- ✓ der Talk-CD mit Alex S. Rusch und Ferris A. Bühler, die im Konversationsstil auf lockere, spontane Weise weitere Tipps und Strategien zur erfolgreichen Anwendung der Braintrust-Prinzips präsentieren
- ✓ Plus gratis dazu: ein Exemplar des 3-CD-Hörbuches »Multiplizieren Sie Ihren Erfolg mit dem Braintrust-Prinzip« von Alex S. Rusch

4 DVDs + 1 Daten-CD und 1 Audio-CD
Sprecher: Armin Berger u. a.
Artikel-Nr.: 5084 | ISBN: 978-3-905357-87-5

»Noch erfolgreicher! mit aktivem Vertrieb« - Erfolgspaket

von Alex S. Rusch und Nick Seebacher

- ✓ Wir möchten Ihnen aufzeigen, um wie viel erfolgreicher Ihre Firma sein kann, wenn Sie »aktiven Vertrieb« konsequenter und systematischer verfolgen.
- ✓ Wir möchten Sie motivieren, überhaupt mehr zu tun für Ihren Vertrieb.
- ✓ Und wir möchten Ihnen Strategien und Tipps an die Hand geben, die bei Ihnen direkt und mittelbar zu deutlich grösserem Umsatz führen.

Erfahren Sie:

- ✓ warum sich »aktiver Vertrieb« für nahezu jede Firma lohnt, zumindest in Teilbereichen,
- ✓ welches die drei wichtigsten Faktoren sind, die Ihren Vertriebsmitarbeitern zum Erfolg verhelfen,
- ✓ warum man auf den Verkäuferberuf stolz sein kann,
- ✓ wie Ihre Vertriebsmitarbeiter die Eigenmotivation fördern können,
- ✓ warum konkrete, messbare Ziele im Vertrieb besonders wichtig sind – und welche Ziele man braucht,
- ✓ warum internes Chaos eine Firma viel kosten kann,
- ✓ wie man die Technik zur massiven Unterstützung der Vertriebsabteilung nutzen kann,
- ✓ wie man eine Vertriebsabteilung aufbaut,
- ✓ was eine »Kundenpipeline« bedeutet und warum sie sehr, sehr wichtig ist,
- ✓ wie man auf dem »Nein!« des Kunden einen erfolgreichen Abschluss aufbauen kann,
- ✓ wie Alex S. Rusch und Nick Seebacher einen Kunden, der nach einer halbstündigen Verhandlung das Konzept für ein gemeinsames Projekt wütend auf den Fussboden warf, nach weiteren fünf Stunden zu einer Unterschrift für einen 55 000-Euro-Auftrag motivieren konnten,
- ✓ wie wichtig eine gute Tages- und Tourenplanung ist,
- ✓ wie man Leerzeiten optimal nutzt,
- ✓ was Flexibilität für den Vertriebserfolg bedeutet,
- ✓ wie man vermeidet, dass das Schreiben von Angeboten zu viel wertvolle Verkaufszeit »wegfrisst«,
- ✓ was Alex S. Rusch und Nick Seebacher im Kapitel »Unterschrift« zu sagen haben,



Vormerken zum Bestellen

- ✓ wie Sie sich beim Kunden gewinnend verhalten,
- ✓ wie man die Angst vor grösseren Beträgen ablegt,
- ✓ was Hartnäckigkeit wirklich bedeutet,
- ✓ wie man aus dem Verkaufsprozess ein Erlebnis macht,
- ✓ warum man wirklich immer erst dann feiern sollte, wenn das Geld auf dem Konto ist,
- ✓ wie man Empfehlungen systematisch nutzt,
- ✓ wie eine gewisse »Frechheit« den Erfolg stark begünstigt,
- ✓ warum es ohne »Controlling« und »Reporting« nicht geht – und
- ✓ wie Sie »Hebelwirkung« erzielen und was Sie damit erreichen können.

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.aktiver-vertrieb.com

Artikel-Nr.: 1236 | ISBN: 978-3-905685-66-4

Das Erfolgspaket besteht aus:

- dem 5-CD-Hörbuch »Noch erfolgreicher! mit aktivem Vertrieb«, gelesen von den Schauspielern Armin Berger und Florian Fischer, unterstützt durch drei weitere Profisprecher,
- der Live-Mitschnitt-DVD »Wie aktiver Vertrieb Ihren Unternehmenserfolg massgeblich steigert« von und mit Alex S. Rusch, aufgezeichnet mit vier Kameras in TV-Qualität bei einem Verkäufer-Kongress,
- der Talk-CD mit Alex S. Rusch und Nick Seebacher, die im Konversationsstil auf lockere, spontane Weise weitere Tipps und Strategien präsentieren,
- der Interview-CD mit dem Experten für Verkaufsmotivation Erich Lejeune,
- der Interview-CD mit dem Experten für Neukundengewinnung Dirk Kreuter – und
- der CD-ROM mit dem Hörbuch-Skript, den Kongressreferat-Handouts und der Powerpoint-Präsentation.

Erfolgspaket »Kopf oder Zettel – Das Geisselhart Gedächtnis Paket«

Top of the line

von Oliver Geisselhart

20 Stunden trainieren – ein Leben lang profitieren!

- ✓ Namen sicher behalten
- ✓ Fachinfos & Vokabeln lernen
- ✓ Reden frei halten
- ✓ Terminkalender im Kopf
- ✓ Konzentration & Phantasie steigern
- ✓ Alltagsprobleme meistern
- ✓ Leichter lernen
- ✓ Geistig jünger werden



Ihr Gedächtnis ist perfekt – wenn Sie es richtig benutzen!

Vormerken zum Bestellen

Mit der Geisselhart-Technik steigern Sie Ihre Gedächtnisleistung leicht um ein Vielfaches! Spielerisch und völlig mühelos wecken Sie das Potenzial Ihrer Kreativität, Fantasie und Intelligenz! Mit diesem Gedächtnispaket sind Sie in der Lage, alles Erdenkliche sicher und zuverlässig in kürzester Zeit abzuspeichern und jederzeit zuverlässig wieder abrufen zu können.

Nach dem Hören und dem Durcharbeiten der Übungen merken Sie sich tatsächlich alles, was Sie wollen: angefangen von To-do-Listen über PIN-Codes, Kennzahlen und Fachtexte bis hin zu Namen und Gesichtern. Sie lernen, wie Sie Reden frei halten, sich Argumente für Verhandlungsgespräche bereitlegen, Gesprächsdetails behalten und sich Daten und Fakten zu wichtigen Personen merken.

Die Geisselhart-Technik ist für jeden geistig gesunden Menschen in erfreulich kurzer Zeit erlernbar und lässt sich vor allem absolut praxisbezogen umsetzen und anwenden. Dabei ist es gleich, ob Sie 20 oder 80 Jahre alt sind, ob Sie »intelligent« sind oder weniger.

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.gedaechtnis-training-paket.com

8 Audio-CDs, 1 DVD + 1 Daten-CD und zusätzliche Arbeitsmaterialien
Artikel-Nr.: 5066 | ISBN: 978-3-905357-69-1

Power-Mix-CD von Tibor Lörincz

Immer wieder haben uns Kunden gefragt, ob es die Musik eines bestimmten Hörbuches auch als separate Musik-CD geben würde, um sich dadurch zu motivieren und positiv einzustimmen. Deshalb haben wir nun eine CD mit den besten Erfolgsmelodien des RUSCH VERLAGS zusammengestellt, zudem die Musik der Hörbücher: Spreng deine Grenzen, Die grossen 13 Erfolgsgesetze, Bei Anruf Erfolg, Noch Erfolgreicher!, Lebe ehrlich, werde reich usw. All diese Melodien wurden von Tibor Lörincz für den RUSCH VERLAG komponiert und arrangiert.

www.rusch-shop.com/1072

1 Audio-CD (Spieldauer: 43 Minuten)
Sprecher: Tibor Lörincz
Artikel-Nr.: 1072 | ISBN 9-907595-68-8



»Wie Sie es vermeiden, C-Mitarbeiter einzustellen ...

... und es schaffen, Ihre Top-Mitarbeiter lange im Unternehmen zu halten«

von Prof. Dr. Jörg Knoblauch, Klaus Kobjoll, Reiner Kreuzmann, Duschi B. Duschletta und Alex S. Rusch



Jede Fehlentscheidung bei der Teammitgliederauswahl, die zur Anstellung eines C-Mitarbeiters führt, vernichtet auf die eine oder andere Weise einen Teil des Jahresgewinnes Ihres Unternehmens. Prof. Dr. Jörg W. Knoblauch räumt unumwunden ein, dass auch er früher im Laufe von Jahren viele Millionen Euro durch C-Mitarbeiter in seiner Firma verloren hat.

Ähnlich erging es den Unternehmern Klaus Kobjoll, Duschi B. Duschletta, Reiner Kreuzmann und Alex S. Rusch.

Aus diesem Grund haben sie alle sich jahrelang intensiv mit dieser Problematik beschäftigt und für ihre Firmen Systeme entwickelt, um eine überdurchschnittlich hohe Trefferquote bei der Auswahl von Top-Mitarbeitern zu erzielen.

Prof. Knoblauch bringt es mit folgender Aussage vortrefflich auf den Punkt: »Der A-Mitarbeiter zieht den Karren, der B-Mitarbeiter geht nebenher, der C-Mitarbeiter setzt sich obendrauf und lässt sich ziehen.«

Jack Welch, der langjährige CEO des Milliardenkonzerns General Electric, der inzwischen zu einer Manager-Legende wurde, drückt es wie folgt aus: »Selbst wenn ein C-Mitarbeiter unentgeltlich arbeiten würde, wäre er zu teuer.«

Vormerken zum Bestellen

In diesem Erfolgspaket sind enthalten:

- ✓ 3 Live-Mitschnitt-DVDs des Seminars »A-, B- und C-Mitarbeiter – die richtigen Mitarbeiter finden und halten« von und mit Prof. Dr. Jörg. Knoblauch (Gesamt-Spieldauer 162 Min.), aufgezeichnet mit vier Kameras bei einem »Rusch-Jahresstart-Seminar«
- ✓ 3 Live-Mitschnitt-CDs mit den Tonspuren der Seminaraufzeichnungen (Gesamt-Spieldauer 170 Min.)
- ✓ 1 Experten-Interview-CD mit Klaus Kobjoll
- ✓ 1 Experten-Interview-CD mit Duschi B. Duschletta
- ✓ 1 Experten-Interview-CD mit Reiner Kreuzmann
- ✓ 1 Experten-Interview-CD mit Alex S. Rusch
- ✓ Zugang zum passwortgeschützten Bereich mit Updates und Zusatzwissen (Texte, Audios, Videos)

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.mitarbeiter-erfolgspaket.com

Artikel-Nr.: 5094 | ISBN: 978-3-905357-95-0

In 90 Tagen eine grosse Erfolgssteigerung

von Alex S. Rusch

Alex S. Rusch stellt Ihnen in diesem Hörbuch seine 20 allerwichtigsten Erfolgsprinzipien vor, die massgeblich zu den beachtlichen Erfolgen der Rusch-Firmengruppe beigetragen haben, zu der der Rusch Verlag, der Aufsteiger-Verlag, die Zeitschrift »Noch erfolgreicher!« sowie weitere Firmen gehören. Im Verlauf von 90 Tagen sollen Sie sich dann intensiv damit beschäftigen.

www.rusch-shop.com/9852

Artikel-Nr.: 9852 | ISBN: 978-3-905739-52-7

ab
€ 4,99



Vormerken zum Bestellen



40 Strategien, mit denen Sie in 20 Stunden mehr erreichen als bisher in 60 oder 80 Stunden

von und mit Alex S. Rusch

Sie erhalten hier auf zwei DVDs und zwei CDs einen Mitschnitt des gleichnamigen zweistündigen Keynote-Referats von Alex S. Rusch, das bei einem »Rusch-Kongress« mit vier Kameras in TV-Qualität aufgezeichnet wurde.

Vormerken zum Bestellen

www.rusch-shop.com/1176

Artikel-Nr.: 1176 | ISBN: 978-3-905685-72-5

Basis Mitglieder erhalten ein
GRATIS-Exemplar: www.stufe1.com

Die »Noch erfolgreicher!« Hörbücher

von Alex S. Rusch

Als Alex S. Rusch im Jahr 1998 die Kassette »Noch erfolgreicher!« herausbrachte, hätte er niemals gedacht, dass sich diese solch einer Popularität erfreuen würde. Auf Grund des grossen Erfolges entschloss er sich dann, die Fortsetzungshörbücher »Noch erfolgreicher! 2«, »Noch erfolgreicher! 3« und »Noch erfolgreicher! 4« zu schreiben. Alle Hörbücher der »Noch erfolgreicher!«-Reihe enthalten eine grosse Anzahl Ratschläge, Anregungen, Ideen und Denkanstösse über sämtliche Bereiche des Erfolgswissens. (Jeweils 1 Audio-CD. Sprecher: Armin Berger u. a.)

www.rusch-shop.com/1106 * [1109](http://www.rusch-shop.com/1109) * [1110](http://www.rusch-shop.com/1110) * [1111](http://www.rusch-shop.com/1111)

Artikel-Nr.: 1106 / 1109 / 1110 / 1111 | ISBN: entsprechend im Shop



Vormerken zum Bestellen

Alex Rusch LIVE!

Wichtige Strategien und Umsetzungstipps, die schnell und effektiv zu Resultaten führen werden: in Ihrer Firma und auch bei Ihnen privat von Alex S. Rusch

Auf sechs DVDs, sechs Audio-CDs sowie einer Bonus-CD werden Ihnen im beliebten »Alex-Rusch-Stil« wertvolle Strategien und Tipps vermittelt. Zusätzlich zu den DVDs erhalten Sie den Mitschnitt auch noch in Form von Audio-CDs. Und auch bei diesem Erfolgspaket gibt es die beliebte Bonus-CD mit dem Titel »Erst am Schluss anhören!« mit weiteren Tipps sowie einem starken Schwung Umsetzungsmotivation.

www.alexrusch.com/live

6 DVDs + 6 Audio-CDs + 1 Bonus-CD + 1 Daten-DVD
Artikel-Nr.: 9844 | ISBN: 978-3-905739-45-9



Vormerken zum Bestellen

Mehr ist möglich!

27 bahnbrechende Strategien für den durchschlagenden geschäftlichen Erfolg von Alex S. Rusch

Dieses Set besteht aus einem schnell lesbaren Buch und dem dazugehörigen 2-CD-Hörbuch (der Sprecher ist wieder Armin Berger). Es ist packend, aufrüttelnd und enthält, wie üblich, viel erprobtes Praxiswissen. Strategien, die funktionieren!

www.rusch-shop.com/5091

1 Buch + 2 Audio-CD

Artikel-Nr.: 5091 | ISBN: 978-3-905357-92-9

Vormerken zum Bestellen



Die Mitglieder des »Alex Rusch Inner Circle« (www.inner-circle.ch) erhalten ein **Gratis-Exemplar**.

Rusch-Marketing

42 entscheidende Tipps für erfolgreiches Marketing von Alex S. Rusch



Breit gefächertes und fundiertes Marketing-Wissen zu besitzen – das gehört zum Allerwichtigsten für jeden Unternehmer, jeden Selbstständigen und jede Führungskraft. Entscheidend dabei ist aber, dass Sie sich Marketing-Kenntnisse aneignen, die sich in der Praxis als sehr erfolgreich erwiesen haben. Die Quintessenz seiner Kenntnisse und Erfahrungen hat Alex S. Rusch in 42 wahrhaft »goldene« Tipps verpackt. Darin sind wirklich grossartige, praktisch umsetzbare und inspirierende Ratschläge für Sie enthalten. Sie werden viel daraus lernen und bei richtiger Anwendung grossen Erfolg damit haben.

www.rusch-shop.com/9842

1 Buch + 1 Audio-Download

Artikel-Nr.: 9842 | ISBN: 978-3-905739-43-5

Vormerken zum Bestellen

MIM-Mitglied Joachim H. Lenz sagt:
»Wie man auf diesen knapp 165 Seiten so viel komprimiertes Wissen in ein Buch packen kann, ist schon sensationell.« **Joachim H. Lenz, JHL Unternehmensgruppe, Hamburg, Deutschland**

Noch erfolgreicher! – das Buch

von Alex S. Rusch

Der Ueberreuter-Verlag hat aus den Hörbüchern »Noch erfolgreicher! 1 bis 4« ein Buch gemacht. Dieses Buch beinhaltet alle Informationen der vier Hörbücher in ungekürzter Fassung, jedoch in einer anderen Reihenfolge. Vertiefen Sie nun das Wissen dieser Hörbücher mit dem Buch. Erhältlich ist es im Buchhandel oder bei uns.

www.rusch-shop.com/9014

Artikel-Nr.: 9014 | ISBN: 3-7064-0729-9

Vormerken zum Bestellen

Die ideale Ergänzung zu den »Noch erfolgreicher!« Hörbüchern!



Tue im Leben, was du wirklich willst

von Alex S. Rusch / Ferris A. Bühler

Die Inhalte des »Tue im Leben, was du wirklich willst«-Erfolgspakets sind im renommierten MVG-Verlag auch als Buch erschienen. Das gibt Ihnen die Möglichkeit, das Wissen des Erfolgspakets zu vertiefen.

www.rusch-shop.com/9015

Artikel-Nr.: 9015

Vormerken zum Bestellen



Bei Anruf Erfolg

von Umberto Saxer

Mit einem Vorwort von Heinz M. Goldmann

Kaum eine Branche kann heute auf das Telefon als Verkaufs- und Kundendialog-Instrument verzichten. Kein Medium ist gleichzeitig so schnell, so direkt, so effektiv und dazu so persönlich wie das Telefon. Dennoch bestehen gerade im Bereich Telefonmarketing in sehr vielen Unternehmen noch erhebliche Wissens- und Informationsdefizite.

Das meistverkaufte Hörbuch des Rusch Verlages!

**Top-Seller
aller Zeiten**



Lernen Sie jetzt mit diesem fünfstündigen Hörbuch unter anderem:

- ✓ wie Sie besser und damit erfolgreicher telefonieren
- ✓ wie Sie wirksamer und qualitativ besser Termine vereinbaren
- ✓ wie sie individuell argumentieren und Einwände sicher behandeln
- ✓ wie Sie zielgerichtet, kundengerecht und abschluss-sicher verhandeln
- ✓ wie Sie sich Verkaufsziele setzen und hierzu Checklisten erstellen
- ✓ wie Sie die Kaufbereitschaft direkt testen
- ✓ wie Sie erfolgreich bei Angeboten, Kundenanfragen und Mailings nachfassen
- ✓ wie Sie Reklamationen behandeln
- ✓ wie Sie effizient Geld eintreiben
- ✓ wie Sie Zusatzverkäufe holen

Dabei richtet sich der erfolgreiche Trainer nicht nur an Verkäufer, sondern er spricht alle an, die viel Kundenkontakt haben, das Telefon als Arbeitsmittel aktiv nutzen und in Zukunft erfolgreicher kommunizieren wollen.

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.beianruferfolg.com

4 Audio-CDs (Spieldauer: 302 Min.)
Sprecher: Peer Augustinski u. a.
Artikel-Nr.: 1029 | ISBN: 978-3-907595-22-0

Vormerken zum Bestellen

Dieses Hörbuch hat sehr viele Fans!

Sprecher:

Peer Augustinski (Hauptrolle),
Thomas Blubacher,
Brigida Nold,
Matthias Pöhm,
Bettina Römer

Haupt-Sprecher:
Peer Augustinski



MIM-Mitglied Enrico Schollbach sagt über dieses Hörbuch:

»Wer auch nur einmal in seinem Leben geschäftlich telefonieren muss, braucht dieses Hörbuch!«
Enrico Schollbach, www.ich-suche-personal.de (er ist dreifacher Gewinner des »18 Monate«-Essay-Contests)

Verkaufen, wo andere aufgeben

von Umberto Saxer

Viele Geschäfte kommen nicht zustande, weil der Widerstand, der ihnen entgegen gesetzt wird, nicht überwunden werden kann. Dieses Hörbuch enthält ausserordentlich wirksame Techniken, wie man Widerstände gar nicht erst aufkommen lässt und – wenn es sie doch gibt – leicht überwinden kann. Diese Techniken sind zum Teil gänzlich neu und stellen alles in den Schatten, was man bisher in dieser Art kannte. Auch sehr professionelle Verkäufer und Manager können damit noch einmal deutlich besser werden. Es befinden sich zum Beispiel darunter neue Strategien, wie man Termine vereinbart und wie deren Qualität und Chancen spürbar verbessert werden.



Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.rusch-shop.com/1190

5 Audio-CDs (Spieldauer: 295 Min.)
Sprecher: Bodo Wolf
Artikel-Nr.: 1190 | ISBN: 978-3-905685-83-1

Vormerken zum Bestellen

Einwand-frei Verkaufen

von Umberto Saxer / Thomas Frei

Vermutlich haben auch Sie sich als Verkäufer schon darüber geärgert, dass im allerletzten Moment noch ein Einwand gekommen ist.

Sie dachten schon: »Jetzt kann ich verkaufen!« – Aber verflixt, nun steht ein Einwand zwischen Ihnen und dem Abschluss. Jetzt beginnen Sie zu kämpfen, bringen die besten Argumente, und je mehr Sie den Kunden überzeugen möchten, desto mehr entfernt er sich emotional von Ihnen und dem Abschluss.

Heutzutage wird es immer wichtiger, dass Sie Einwände richtig behandeln. Wie reagieren Sie zum Beispiel auf »Zu teuer!« und andere Einwände?

Von nun an stehen Ihnen dank dieses Hörbuches für jeden Einwand 21 Techniken zur Verfügung.

Das spannend zu hörende Hörbuch mit vielen Beispielen und Tipps ist so aufgebaut, dass Sie diese Techniken leicht an Ihre Persönlichkeit anpassen können.

**Top-Seller
aller Zeiten**



Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.rusch-shop.com/1102

5 Audio-CDs (Spieldauer: 295 Min.)
Sprecher: Peer Augustinski, Dennis Schmidt-Foss u. a.
Artikel-Nr.: 1102 | ISBN: 978-3-907595-91-6

Vormerken zum Bestellen

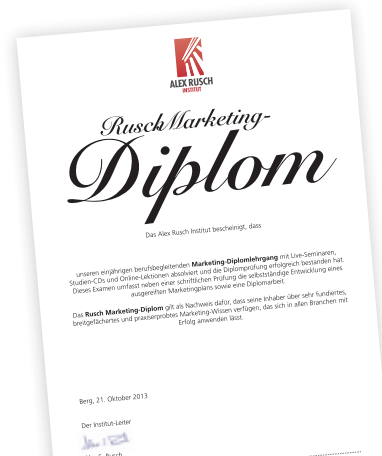
Lehrgang zum »Rusch Marketing-Diplom«

Wir haben diesen Diplom-Lehrgang für alle diejenigen konzipiert, die sich noch intensiver mit Marketing beschäftigen möchten und die – vor allem! – bei der erfolgreichen Umsetzung ihrer erworbenen Kenntnisse begleitet und unterstützt werden wollen.

Sie eignen sich breitgefächertes, tief greifendes Marketing-Wissen an, das massiv zu Ihrem Erfolg beitragen wird. Wir haben den Lehrgang so konzipiert, dass er bei viel beschäftigten Menschen Platz im Zeitplan findet. **Er beinhaltet:**

- ✓ 5 Wochenend-Seminare, verteilt auf 18 Monate
- ✓ Der Rest der Lerninhalte wird durch 12 CDs (= eine CD je Zwischenmonat) sowie zahlreiche kurze Online-Videos vermittelt.
- ✓ Wer möchte, kann am Schluss die Diplom-Prüfung machen.

Dieser Lehrgang gehört zu den besten Weiterbildungsmöglichkeiten, die es gibt.



www.marketing-diplom-lehrgang.com

Hörbuch »Rusch-Marketing«

von Alex S. Rusch

Aus dem Buch »Rusch-Marketing« wurde aufgrund von Kundenwünschen auch noch ein Hörbuch gemacht, gelesen von Schauspieler Armin Z. Berger. Die 3 Hörbuch-CDs werden ergänzt durch eine Talk-CD mit Alex S. Rusch.

www.rusch-shop.com/1271

3 Hörbuch-CDs und 1 Talk-CD
Sprecher: Armin Z. Berger
Artikel-Nr.: 1271 | ISBN 978-3-905844-48-1



CD-/DVD-Set »So macht Ihnen Marketing Spass und bringt Ihnen traumhafte Erfolge« von Alex S. Rusch

Das Wichtigste in drei Punkten:

- ✓ Viele meinen, Marketing sei ein trockenes Thema und bringe eh nichts. Alex S. Rusch zeigt Ihnen hier auf zwei DVDs und zwei CDs, dass Marketing Spass machen und zu traumhaften Resultaten führen kann. Mehr ist möglich!
- ✓ Wie üblich wurde das Seminar mit vier Kameras in TV-Qualität gefilmt – so erleben Sie das Seminar, als wären Sie selbst dabei.
- ✓ Zusätzlich zu den DVDs erhalten Sie den Mitschnitt auch noch in Form von Audio-CDs, weil das unsere Kunden sehr schätzen (etwa um die Zeit im Auto oder in der Bahn sinnvoll zu nutzen).

www.alexrusch.com/marketing-spess

2 DVDs + 2 Audio-CDs (Spieldauer: je 94 Min.)
Artikel-Nr.: 9845 | ISBN: 978-3-905739-46-6



Vormerken zum Bestellen

Neukunden mit System

von Dirk Kreuter

Neue Kunden zu erschliessen – das ist ein entscheidender Erfolgsfaktor für Spitzenverkäufer in allen Branchen. Doch meist sind die herkömmlichen Instrumente der Akquise heutzutage unwirksam geworden. Die Kunden sind verunsichert, sie sind verwirrt und müssen zu einer Kaufentscheidung oder gar einem Wechsel des Anbieters besonders motiviert werden.

Als der Experte für Neukundengewinnung stellt Dirk Kreuter in diesem Hörbuch sehr pragmatisch und leicht verständlich erfolgreiche Wege und Methoden des Kontakts zu neuen Kunden dar. Selbst erfahrene Verkäufer werden von den vielen kreativen Tipps und Strategien beeindruckt sein und profitieren.



Audio-Reihe »Autoren sprechen zu Ihnen – frei, persönlich, engagiert.«



Vormerken zum Bestellen

www.rusch-shop.com/5082

4 Audio-CDs (Spieldauer: 242 Min.)
Artikel-Nr.: 5082 | ISBN: 978-3-905357-85-1

Verkaufspower im Aussendienst

von Dirk Kreuter

Pragmatisch und leicht verständlich stellt Dirk Kreuter in diesem Hörbuch erfolgreiche Strategien und Methoden für Aussendienstmitarbeiter vor. Selbst erfahrene Aussendienstler können noch eine Menge dazulernen. Behandelt werden Selbstmanagement, Organisation von Kundenkontakten und -daten sowie der Ablauf und die Vor- und Nachbereitung von Kundengesprächen.

Bei den Strategien unterscheidet der Autor Stammkundenmanagement, Kundenrück- und -neugewinnung und er geht auf Key-Account ein. Denn das Gewinnen von neuen Kunden und die Betreuung von Schlüsselkunden werden immer wichtiger. Der praktische Teil umfasst Tourenplanung, Termin- und Zeitmanagement. Wer sich dieses Hörbuch öfter anhört, steigert Schritt für Schritt seine Erfolge im Aussendienst.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5057

4 Audio-CDs (Spieldauer: 295 Min.)
Sprecher: Armand Presser u. a.
Artikel-Nr.: 5057 | ISBN: 978-3-905357-60-8

Ihr Schlüssel zum Verkaufserfolg

von Erich-Norbert Detroy

Dieses CD-Programm besteht aus 12 in sich abgeschlossenen Lektionen. Schwerpunkte sind neben dem Theorie-Teil die grosse Anzahl von Beispiel-Dialogen, die dieses Programm sehr unterhaltsam machen.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/1121

6 Audio-CDs (Spieldauer: 388 Min.)
Artikel-Nr.: 1121 | ISBN: 978-3-905685-14-5

🇩🇪 Tel: 0180 522 18 18 🇨🇭 Tel: 0848 22 55 77 🇦🇹 Tel: 05574 53067

www.ruschverlag.com

So überzeugen Sie jeden

Neue Strategien durch Verkaufshypnose
von Marc M. Galal

**Das meistverkaufte Hörbuch
des Aufsteiger-Verlages!**



Der Kunde hat heute eine fast grenzenlose Auswahl von annähernd identischen Produkten unterschiedlicher Anbieter. Gleichwertige Produkte liegen auf gleichem Preisniveau. Dennoch gibt es Verkäufer in unterschiedlichen Branchen, die in dieser Situation sehr gute Umsätze machen. Was machen diese Personen anders? Welche Strategien nutzen erfolgreiche Eliteverkäufer? Wie schaffen es Weltkonzerne wie McDonalds, Coca Cola oder die Zigarettenindustrie, uns in eine ganz bestimmte Richtung zu beeinflussen? Wodurch wecken sie eine unwiderstehliche Neugier? Dieses Hörbuch stellt Verkaufsstrategien vor, deren Stärke in der Verkaufssprache liegt. Sprachmuster, die Grundlage der Verkaufshypnose, aktivieren die Vorstellungskraft des po-

tenziellen Käufers, der Verkäufer gewinnt dadurch die volle Aufmerksamkeit des Kunden. Anhand vieler praktischer Beispiele, Checklisten und kleiner Tipps und Tricks präsentiert der Autor diese neuartige Verkaufsstrategie Neuro-Linguistik Selling (NLS®). Menschen haben individuelle Charaktereigenschaften. Wenn Sie es als Verkäufer schaffen, in die tiefsten Denkmuster Ihres Kunden einzutauchen, können Sie Ihren Kunden schneller einschätzen und besser auf ihn und seine Wünsche reagieren. Mithilfe von besonderen Schlüsselwörtern und Sprachmustern können Sie eine hypnotische Wirkung erzielen und eine aussergewöhnliche Präsentation inszenieren, die Ihre Kunden verzaubert und Ihr Produkt / Ihre Dienstleistung unwiderstehlich macht.

Vormerken zum Bestellen

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.rusch-shop.com/5053

6 Audio-CDs (Spieldauer: 405 Min.)
Sprecher: Michael Lott
Artikel-Nr.: 5053 | ISBN: 978-3-905357-54-7

Piranha Selling –

Mit Biss in eine neue Dimension des Verkaufens von Sascha Bartnitzki

Verkaufen ist in unserer Gesellschaft offenbar zu einem Makel geworden. Frustration und Resignation beherrschen das Selbstverständnis eines ganzen Berufsstandes – mit katastrophalen Folgen für die Wirtschaft. Dass es auch anders geht, zeigt der erfolgreiche Verkaufstrainer Sascha Bartnitzki in diesem Hörbuch, das er aus der Praxis für die Praxis geschrieben hat.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5055

4 Audio-CDs (Spieldauer: 278 Min.)
Sprecher: Claus Brockmeyer
Artikel-Nr.: 5055 | ISBN: 978-3-905357-58-5

Einwandperformance

Wie Sie den Einwand zum Verkaufserfolg nutzen von Holger Schön

In sieben von zehn Fällen gehen Aufträge verloren, weil Verkäufer an der Behandlung von Einwänden scheitern. Deshalb widmet sich dieses Hörbuch ganz besonders dem professionellen Umgang mit Kundeneinwänden.

In diesem Hörbuch aus dem Aufsteiger-Verlag erfahren Sie von Holger Schön, wie es Ihnen gelingt, Einwände im Verkaufsgespräch und nicht nur dort, sondern in allen Lebenslagen anzunehmen und geschickt zu »performen«.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5064

4 Audio-CDs (Spieldauer: 286 Min.)
Sprecher: Andi Königsmann
Artikel-Nr.: 5064 | ISBN: 978-3-905357-67-7

Stammkunden verteidigen – Neukunden gewinnen

Werden Sie Meister im Verkauf von René E. Huber

In diesem Hörbuch erfahren Sie alles, was Sie zu einem Meister im Verkauf macht. Ähnlich wie Kampfsportler müssen Verkäufer sich auf jedes Verkaufsgespräch vorbereiten, sich selbst und die Kunden genau kennen, die richtige Technik verwenden und den Sieg bzw. den Abschluss erringen. Angefangen von der Kenntnis der eigenen Persönlichkeit und der sich daraus ergebenden individuellen Verkaufstechnik, über das Wissen um das Persönlichkeitsmuster des Kunden und der sich daran anzupassenden Verkaufstaktik, bis hin zur erfolgreichen Pflege und Verteidigung Ihrer Stammkunden.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5058

4 Audio-CDs (Spieldauer: 218 Min.)
Sprecher: Michael Lott
Artikel-Nr.: 5058 | ISBN: 978-3-905357-61-5

Mehr Neukunden mit Direktkontakten

von Markus I. Reinke

In diesem Hörbuch erfahren Sie, wie Sie durch Ihre Persönlichkeit neue Kunden gewinnen. Mit einer direkten, persönlichen Ansprache, ganz gleich, ob Sie an Privatkunden oder Unternehmen verkaufen. Die Methode der Direktkontakte ist verblüffend einfach, stellt die älteste und erfolgreichste Form der Kontaktaufnahme zwischen Menschen dar und kann Ihnen unglaubliche Erfolge im Neukundengeschäft bringen. Profitieren Sie von 15 Jahren Verkaufserfahrung mit Direktkontakten des Autors Markus Reinke und lassen Sie sich von ihm in alle Geheimnisse dieser äusserst wirksamen Erfolgsmethode einweihen, um schnell und leicht mehr Neukunden zu gewinnen.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5092

4 Audio-CDs (Spieldauer: 257 Min.)
Sprecher: Johannes Hitzelberger
Artikel-Nr.: 5092 | ISBN: 978-3-905357-93-6

Die Umsatz-Maschine

Wie Sie mit VertriebsIntelligenz® Umsätze steigern von Andreas Buhr

Es gibt sie: die Unternehmen, die trotz minimalem Wirtschaftswachstum und stagnierenden Märkten eine »Umsatz-Maschine« im Keller haben, die weiss, wie man gegen den Trend wächst, die neue Märkte erschliesst und sich nicht mit dem Hinweis auf die schlechte Konjunktur entschuldigt. Wodurch zeichnen sich die Umsatz-Maschinen aus? Durch ein ganzheitliches, wertebewusstes Kompetenzmodell, das – richtig entwickelt – unweigerlich zum Erfolg führt. Umsatz-Maschinen arbeiten vertriebsintelligent und führen Mitarbeiter ebenso wie ihre Kunden zum Erfolg. Anhand von vielen Fallbeispielen aus der europäischen, amerikanischen und asiatischen Wirtschaft stellt das Hörbuch die strategischen Erfolgsfaktoren der VertriebsIntelligenz® kurzweilig und prägnant heraus.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5059

6 Audio-CDs (Spieldauer: 360 Min.)
Sprecher: Rainer Maria Ehrhardt
Artikel-Nr.: 5059 | ISBN: 978-3-905357-62-2

Der schnelle und sichere Weg zum Verkaufserfolg

von Mirco Prusac

»Wie werde ich eine »Kapazität« im Verkauf? Wie schaffe ich mir die Grundlagen für eine herausragende Verkäuferkarriere?« Dieses Hörbuch erzählt Ihnen die Erfolgsgeschichte von Viktor, der mit aktivem, dynamischem Verkauf den Grundstein für seine ungewöhnliche Verkäuferkarriere legte. Sie begleiten ihn auf seinem Weg nach oben und lernen dabei alle wichtigen Erfolgsprinzipien im Verkauf kennen.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5078

4 Audio-CDs (Spieldauer: 287 Min.)
Sprecher: Bernd Seebacher u. a.
Artikel-Nr.: 5078 | ISBN: 978-3-905357-81-3

Nie wieder abgewiesen werden –

So dringen Sie direkt zum Entscheider vor! von Erhard Wilhelmus

Das Anliegen des Autors ist es, den Verkäufer an den Punkt des Verkaufens zu manövrieren – ihn überhaupt erst einmal an den Schreibtisch des Kunden zu bringen. In vielen lehrreichen und zugleich unterhaltsamen Dialogen erfahren Sie, wie Sie in Zukunft Ihren Verkaufserfolg um ein Vielfaches steigern können.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5061

3 Audio-CDs (Spieldauer: 121 Min.)
Sprecher: Rainer Bärensprung
Artikel-Nr.: 5061 | ISBN: 978-3-905357-64-6

Haptisches Verkaufen – Kaufen ist be-greifen

von Karl-Werner Schmitz

Der Verkaufstrainer Karl-Werner Schmitz wird Ihnen in diesem Hörbuch zeigen, warum der Mensch von Grund auf ein haptisches Wesen ist und welche Auswirkungen dies auf sein Verhalten – und insbesondere sein Kaufverhalten hat. Angefangen von der haptischen Begrüssung über die Eröffnung des Verkaufsgesprächs, über den Einsatz haptischer Verkaufshilfen bis hin zum konkreten Abschluss vermittelt Ihnen dieses Hörbuch alle Voraussetzungen, um Ihre Verkaufserfolge wesentlich zu steigern.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5070

4 Audio-CDs (Spieldauer: 294 Min.)
Sprecher: Henk Flemming u. a.
Artikel-Nr.: 5070 | ISBN: 978-3-905357-73-9

Sofort mehr Umsatz mit dem Mike-Dierssen-5-Stufen-Verkaufssystem!

von Mike Dierssen

Mike Dierssen präsentiert Ihnen hier auf mitreissende, dynamische Weise sein 5-Stufen-Verkaufssystem, welches Ihnen, wie der Titel schon sagt, sofort mehr Umsatz bringt. Was Sie hier von ihm hören, lässt sich schnell umsetzen. Gleichzeitig ist es auch inspirierend.

Das Audio-Programm besteht aus vier Audio-CDs:

Auf den ersten drei CDs hören Sie einen Live-Mitschnitt des gleichnamigen Seminars, das im Kultur- und Kongresshaus Aarau in der Schweiz stattfand und dort technisch hochwertig aufgezeichnet wurde. Auf der vierten CD hören Sie ein ergänzendes Interview, das der Verleger Alex S. Rusch mit Mike Dierssen führte und das dieses Audio-Programm vertieft und abrundet.

www.rusch-shop.com/5099

4 Audio-CDs (Spieldauer: 244 Min.)

Artikel-Nr.: 5099 | ISBN: 978-3-905357-29-5



Vormerken zum Bestellen

Erfolgreiches Verhandeln – so geht's! von Gerhard A. Jantzen

Verhandeln können – das ist die Kompetenz, die am nötigsten gebraucht, aber am wenigsten trainiert wird. Verhandeln ist die Königsdisziplin auf dem Weg nach oben. Denn: Sie erhalten nicht mehr und nicht weniger als das, was Sie auszuhandeln imstande sind. Verhandeln ist Kommunikation mit System.

Professionelle Verhandlungsführung ist für Verkäufer, Führungskräfte und alle Menschen, die täglich verhandeln müssen, eine zwingende Notwendigkeit. Sie entscheidet über die Höhe Ihres Erfolges. Wird sie jedoch – infolge fehlenden Know-hows – nicht richtig inszeniert, ergeben sich Verlierer-Gewinner-Situationen, die eher Frust als Lust bewirken.

Als Zugabe erhalten Sie auf der vierten CD das Hörbuch »Don't tell – sell!« von Gerhard A. Jantzen, das gerade auch als Buch erschienen ist, gelesen von dem Schauspieler Michael Schwarzmaier.

www.rusch-shop.com/5086

4 Audio-CDs (Spieldauer: 243 Min.)

Artikel-Nr.: 5086 | ISBN: 978-3-905357-89-9



Vormerken zum Bestellen

Im Einkauf liegt der Gewinn von Matthias Grossmann

Dieses Hörbuch zeigt Ihnen auf, welche bedeutende Rolle der Einkauf im Unternehmen spielt, wie die Abteilung »Einkauf« optimal im Unternehmen positioniert werden kann, welche aussergewöhnlichen Methoden es gibt, wettbewerbsfähige Einkaufspreise zu erhalten, und wie wir durch schlagfertige Verhandlungsführung und gutes Selbstmanagement unsere Einkaufsziele erreichen können. Nicht nur Einkäufer profitieren von den vielen praktischen Beispielen und Tipps zur Umsetzung, sondern alle, die auch nur im Entferntesten mit Einkauf zu tun haben.

www.rusch-shop.com/5037

1 Audio-CD (Spieldauer: 61 Min.)

Sprecher: Matthias Albold

Artikel-Nr.: 5037 | ISBN: 978-3-905357-38-7



Vormerken zum Bestellen

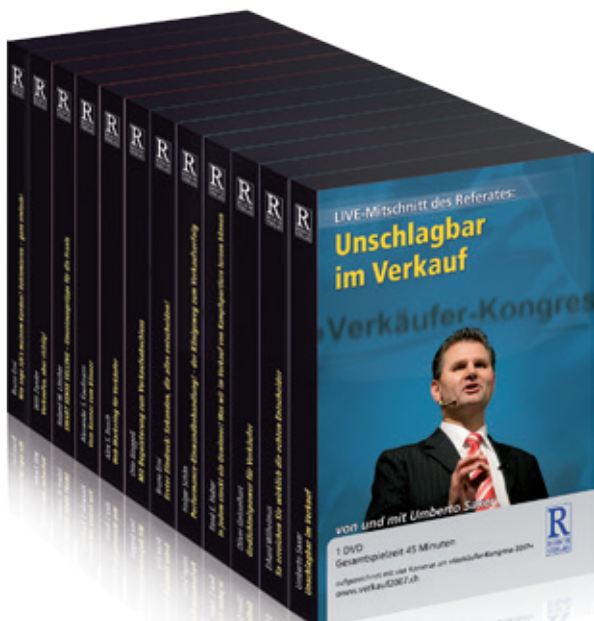
Die Verkäufer-Kongress-DVD-Kollektion

von und mit 12 bekannten Verkaufstrainern

Lernen Sie bequem vor Ihrem Fernseher, wie Sie Ihre Verkaufserfolge deutlich steigern können!

Wir haben mit vier Kameras gearbeitet, wodurch beim Schnitt ein lebendigerer Einstellungswechsel möglich wird und für Sie der Eindruck entsteht, wirklich dabei zu sein. Zwölf dieser Referate gibt es jetzt auf DVD, aufgeteilt auf zwei Pakete.

Überzeugen Sie sich vom Nutzen sowie der hohen Qualität dieser DVD-Kollektion, indem Sie sich das Info-Video unter www.verkaufsschulungs-dvds.com ansehen. Darin sind unter anderem zwölf Ausschnitte enthalten.



Ihre Vorteile:

- ✓ Fortbildung bequem im Wohnzimmer oder Konferenzraum.
- ✓ Ihre Familie und Ihre Mitarbeiter können auch davon profitieren.
- ✓ »Fernsehvergnügen« dank aufwendiger Produktion (Fernsehqualität mit vier Kameras).
- ✓ Sie erwerben Wissen, erhalten Ideen und Anregungen von 14 Top-Verkaufstrainern – Verkaufsstrategien, die Sie sofort umsetzen können.

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.verkaufsschulungs-dvds.com

Vormerken zum Bestellen

Artikel-Nr.: 1247 | ISBN: 978-3-905844-34-4



Die Regeln des Reichtums

von Richard Templar

Was unterscheidet vermögende, erfolgreiche Menschen von ärmeren? Ganz offensichtlich machen die reicheren etwas Bestimmtes richtig. Warum? Sie denken und handeln auf eine Art und Weise, die sie dem erwünschten Ziel näher bringt. Richard Templar kam dieser Denk- und Handlungsweise – nach vielen selbst erlittenen Fehlschlägen – auf die Spur und entwickelte daraus einen roten Faden mit 100 Regeln (»Rules«): Wie kommen diese Leute zu Geld? Wie bewahren sie es, wie geben sie es aus, wie investieren und genießen sie es? Beim Roulette, so sagt man, gewinnt immer die Bank. Wir können aber selbst die »Bank« sein, wenn wir einige Prinzipien und Strategien verstanden haben: Strategien, die nicht über Nacht zum Reichtum, aber – was noch viel besser ist – zu stetigem und nachhaltigem Vermögensaufbau führen. Folgen Sie Richard Templar auf seinem erfolgreichen Weg zu bewussterem Umgang mit dem Geld! Dann sind Sie Ihr eigener »Jackpot«!

Auf den zwei Bonus-CDs vermitteln Verleger Alex S. Rusch und Selfmarketing-Experte Ferris A. Bühler ergänzend zum Hörbuch Umsetzungsempfehlungen sowie Tipps und Strategien.

- 6-CD Hörbuch (Spieldauer 363 Min.)
- 2 Bonus-CDs mit Alex S. Rusch und Ferris A. Bühler (Spieldauer: 124 Min.)

Hauptsprecher: Christoph Jablonka
Nebensprecher: Michael Schwarzmaier,
Isabella Surel

Besondere Empfehlung von Alex S. Rusch:

Richard Templar deckt sehr viel ab mit seinem Hörbuch. Egal, ob man ein leeres Bankkonto hat oder Multimillionär ist, hier findet jeder zahlreiche für sich relevante Tipps und Strategien.

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.regeln-des-reichtums.com

8 Audio-CDs (Spieldauer: 487 Min.)
Sprecher: Christoph Jablonka u. a.
Artikel-Nr.: 1249 | ISBN: 978-3-905844-36-8

Vormerken zum Bestellen

»Ein unverzichtbarer Leitfaden über Geld und Geldanlage!«
»The Times«

»Geld ist das Öl, das dafür sorgt, dass unser Leben reibungslos läuft.«
Richard Templar



Carsten Höfer, der Silber-Gewinner des »18 Monate«-Essay-Contests, sagt über dieses Hörbuch:

»Die 100 Regeln von Richard Templar sind eine grossartige Anleitung für motivierte Machertypen, die nicht nur darauf hoffen wollen, dass das Geld von alleine kommt, sondern die auch bereit sind, selbst etwas dafür zu tun. Mir jedenfalls hat das Hörbuch schon sehr dabei geholfen, meine finanzielle Situation seriös und stetig noch weiter zu verbessern.« **Carsten Höfer** (www.carsten-hoefer.de)

Warum Mitarbeiter nicht tun, was sie tun sollten

Das können Sie dagegen tun!

von Ferdinand F. Fournies

In diesem »New York Times Bestseller« erhalten Sie gezielte Antworten auf Fragen, die Führungskräfte immer wieder durch den Kopf gehen. Es beschreibt 16 immer wiederkehrende Situationen, weshalb Mitarbeiter keine optimale Leistung bringen, basierend auf den Erfahrungen von 25'000 Führungskräften. Daraus ergibt sich eine aussagekräftige Skala der Gründe für geringere Leistungen im Unternehmen. Mit diesem Hintergrundwissen und der Anleitung für »vorausschauendes Management« ist dieses Hörbuch der ideale Trainingskurs zur Leistungsoptimierung und Erfolgssteigerung der Firma.

Die amerikanische Management-Zeitschrift »Entrepreneur Magazine« schrieb: »Dieses Buch sollte auf dem Schreibtisch jeder Führungskraft sein«. Und die Zeitschrift »Business Opportunities Journal« schrieb: »Ein unverzichtbares, innovatives und praktisches Hilfsmittel, um das Beste aus seinen Mitarbeitern herauszuholen.«



New York Times Bestseller

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter:

www.rusch-shop.com/1098

5 Audio-CDs (Spieldauer: 313 Min.)
Sprecher: Helmut Winkelmann u. a.
Artikel-Nr.: 1098 | ISBN: . 978-3-907595-95-4

Vormerken zum Bestellen

Der LEAD®-Navigator zur wirksamen Mitarbeiterführung –

Wie Sie erfolgreich und wirksam Mitarbeiter führen! von Matthias K. Hettl

Das Hörbuch »Der LEAD®-Navigator zur wirksamen Mitarbeiterführung« gibt Ihnen konkrete Orientierungshilfe, um mit den täglichen Herausforderungen Ihrer Führungsaufgabe erfolgreich fertig zu werden. Es stellt Ihnen die Anforderungen dar, die Sie als Führungskraft bewältigen müssen, und Sie erhalten mit dem LEAD®-Ansatz einen Navigator, der Ihnen die vier zentralen Ankerpunkte für wirksame Führungsarbeit vor Augen führt: »L« steht dabei für Leader und beantwortet Ihnen die Frage, was Führungskräfte auszeichnet. »E« verdeutlicht die Erfolgsprinzipien, die Sie als Führungskraft zu berücksichtigen haben. »A« umfasst die Aufgaben, die Sie zur Wirksamkeit führen müssen. »D« für Durchführen zeigt Ihnen schliesslich Ihre Werkzeuge, die Sie täglich einsetzen müssen, um effizient zu sein. So erhalten Sie mit dem »LEAD®-Navigator« ein für Ihre tägliche Führungsarbeit richtungsweisendes Hörbuch, das Ihnen aufzeigt, wo Ihre persönlichen Entwicklungspotenziale liegen und welche Erfolgsprinzipien Sie anwenden müssen.



Vormerken zum Bestellen

www.rusch-shop.com/5071

4 Audio-CDs
Sprecher: Rainer Maria Ehrhardt
Artikel-Nr.: 5071 | ISBN: 978-3-905357-74-7

Zukunft gestalten. Ziele erreichen.

von Manfred Helfrecht / Werner Bayer / Christoph Beck

In diesem Hörbuch lernen Sie eine erprobte und bewährte Technik kennen, mit der Sie Ihre Zukunft erfolgreich gestalten können: Sie erfahren, wie Sie mit den Bausteinen des HelfRecht-Planungssystems

- ✓ Ihre Wünsche und Ziele als Lebensmagneten nutzen
- ✓ Ihre Stärken und Talente wirkungsvoll einsetzen
- ✓ stets die richtigen Entscheidungen für Ihr Leben treffen
- ✓ Mängel und Probleme systematisch in den Griff bekommen
- ✓ auch sehr anspruchsvolle Aufgaben sicher bewältigen u. v. m.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5047

5 Audio-CDs (Spieldauer: 336 Min.)
Sprecher: Hans-Gerd Kilbinger
Artikel-Nr.: 5047 | ISBN: 978-3-905685-38-1

Top Führung heute! – Nutzen auch Sie Ihr Führungs- und Managementpotenzial!

von Dipl.-Ing. Willi Zander

Sie wollen Ihr Führungspotenzial nutzen, sich und andere wirkungsvoll führen, Ihre Führungsfähigkeiten erweitern und Ihre Erfolge und die Erfolge Ihrer Partner steigern: ein professionellerer und aktiverer Unternehmer werden? Dieses Hörbuch bietet Ihnen ein weites Spektrum an Erfahrungen und Anregungen aus der Praxis für Ihre Praxis von heute und morgen. Darüber hinaus helfen Ihnen die hier aufgezeichneten Beispiele auch gleichzeitig in Ihrem persönlichen Umfeld.

Willi Zander hat in seiner 40-jährigen Karriere als erfolgreicher Entwickler, Projektleiter, Geschäftsführer sowie internationaler Mastertrainer und Coach viele Erfahrungen gesammelt, die er Ihnen in diesem Hörbuch anbietet. Nutzen auch Sie die Chance, davon zu profitieren, wie es vor Ihnen auch schon Hunderttausend auf der ganzen Welt getan haben.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5056

3 Audio-CDs (Spieldauer: 176 Min.)
Sprecher: Michael Brennicke u. a.
Artikel-Nr.: 5056 | ISBN: 978-3-905357-56-3

Wie Sie als FÜHRUNGSMOTIVATOR Ihre Mitarbeiter zum Spitzenerfolg führen!

von Duschi B. Duschletta

Dieses Hörbuch wendet sich an – auch künftige – Führungspersönlichkeiten, die den Mut haben, neue Wege zu gehen. Und es richtet sich an Menschen, die glücklicher und erfolgreicher werden wollen als der Durchschnitt. Mit seinen Strategien zeigt der Autor, der sehr erfolgreiche Schweizer Führungs- und Motivationstrainer Duschi B. Duschletta, wie Sie Mitarbeiter begeistern und motivieren können. Vorgesetzten erklärt er, dass sie in ihrer Führungsrolle bereit sein müssen, Gefühle zuzulassen und mit Fingerspitzengefühl Emotionen zu wecken. Wer Chef sein will, muss die Fähigkeit haben, bei seinen Mitarbeitern Erfolgsmomente und Glücksgefühle auszulösen. Denn nur dann wird aus Motivation Eigenmotivation. Mit den hier erklärten Tipps und Strategien lernen Sie, wie Sie als Chef sympathisch, respektvoll und konsequent führen und durch Führungsmotivation begeistert motivieren können.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5088

4 Audio-CDs (Spieldauer: 271 Min.)
Artikel-Nr.: 5088 | ISBN: 978-3-905357-91-2

So gewinnen Sie Ihre Energie zurück –

und nutzen sie optimal von Ralph Warnatz

In unserer langjährigen und intensiven Zusammenarbeit mit Leistungssportlern hat es sich erwiesen, dass diejenigen Athleten, die sich in der Regenerationsphase optimal erholen, in der gesamten folgenden Saison nachweislich bessere Leistungen erbringen.

Diese Erkenntnisse animierten das »Motiv Team«, speziell zum Thema »aktive Erholung« passende Programme für Menschen zu entwickeln, die beruflich dauerhaft Höchstleistungen erbringen müssen. Die Erfahrungen aus über 15 Jahren im Training von Führungskräften bildeten hierfür die solide Grundlage.

Gerade für Führungskräfte ist es wegen dem oft enormem Arbeitspensum wichtig, dass sie sich in ihrer Freizeit wirksam erholen können und ausserdem Mittel und Methoden zur Hand zu haben, im beruflichen Alltag rechtzeitig die »Stressbremse« zu ziehen.

Vormerken zum Bestellen



Audio-Reihe »Autoren sprechen zu Ihnen – frei, persönlich, engagiert.«



www.rusch-shop.com/5081

4 Audio-CDs (Spieldauer: 292 Min.)
Artikel-Nr.: 5081 | ISBN: 978-3-905357-84-4

Fit im Job von Ole Petersen

Bereits mit minimalem Zeitaufwand lässt sich eine Menge für die Gesundheit und das Wohlbefinden und damit auch für den beruflichen Erfolg tun.

Ole Petersen sowie Dr. med. Hansruedi Egger in Zusammenarbeit mit Sonia Goretzki bieten ein einfaches Trainingsprogramm mit beachtlicher Wirkung. Grundlagen sind die drei Säulen – präventives Herz-Kreislauf-Training – einfache Ernährungsmassnahmen (»Manager-Food«) – mentale Entspannungsübungen. Nur zwei Stunden wöchentlich genügen, um das Wohlbefinden zu steigern, Stress abzubauen und Gesundheitsrisiken vorzubeugen! Ein einfaches, wirkungsvolles Programm für ein langes, angenehmes Leben.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5048

4 Audio-CDs (Spieldauer: 199 Min.)
Sprecher: Christoph Jablonka
Artikel-Nr.: 5048 | ISBN: 978-3-905357-52-3

Von der Ameise zum Adler ...?

von Dr. Ulrich Strunz

Mit diesem CD-Hörbuch bringt Ihnen Dr. Strunz mithilfe von Tiergeschichten seine Hauptthemen Fitness und Gesundheit auf spielerische Weise näher. Erfolgsorientierten Menschen fehlt oft die Zeit, eine grössere Anzahl Bücher zu lesen. Ein CD-Hörbuch bietet sich als willkommene Alternative an, da man es sich parallel zu anderen Tätigkeiten anhören kann, z. B. beim Autofahren, in der Bahn, beim Laufen (mit dem Discman) usw. Man spart nicht nur Zeit, sondern kann das Gelernte auch durch wiederholtes Anhören mühelos vertiefen (oder es auffrischen). Und es macht Spass, den Sprechern zuzuhören.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/1139

1 Audio-CD (Spieldauer: 70 Min.)
Sprecher: Edzard Wüstendörfer u. a.
Artikel-Nr.: 1139 | ISBN: 978-3-905685-35-0

Mehr Power!

von Dr. Ulrich Strunz

Bessere Gesundheit, jüngerer Aussehen, grössere Widerstandskraft, erhöhte Kreativität und mehr Tatendrang: Das alles erreichen Sie durch die neuen Strategien, die Sie jetzt mit diesem Hörbuch von Dr. Strunz lernen.

Ein erschreckend grosser Anteil der Bevölkerung kämpft gegen unliebsame Zusatz-Pfunde oder hat sogar ernsthafte Gewichtsprobleme. Dr. Strunz, der von vielen Journalisten als »Deutschlands Fitness-Papst« bezeichnet wird, präsentiert mit diesem Hörbuch effiziente Strategien, mit denen Gewichtsprobleme endgültig der Vergangenheit angehören. In 1 1/2 Stunden lernen Sie, wie Sie Ihr Idealgewicht erreichen und auch halten.

Und Sie erfahren

- wie Sie Ihre persönliche Leistungsfähigkeit systematisch ausbauen
- wie Sie Ihre Widerstandskraft gegen Krankheiten verstärken
- wie Sie Ihren Körper und Geist bis ins hohe Alter jung erhalten
- wie Sie Ihre Kreativität erhöhen und davon beruflich profitieren

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/1105

1 Audio-CD (Spieldauer: 74 Min.)

Sprecher: Edzard Wüstendörfer

Artikel-Nr.: 1105 | ISBN: 978-3-907595-99-2

MIM-Mitglied Manfred Götsch sagt über dieses Hörbuch:

»Mein Favorit ist »Mehr Power!« von Dr. Ulrich Strunz. Sensationell einfache Lektionen, wie ich meinen Körper und Geist fit bekomme. Wow! Sehr empfehlenswert für jedermann, der frei von jeglicher Einschränkung leben möchte.« *Manfred Götsch, PMG Planungsteam Manfred Götsch GmbH&Co.KG, Gütersloh, Deutschland*

Mit Stress zur Spitzenleistung

von Markus Frey

Dieses Hörbuch von Markus Frey bietet Ihnen einen echten Mehrwert. Denn Sie erfahren hier praxisnah, anwendungsorientiert und unterhaltsam, wie Sie eine negative Kraft in Ihrem Leben in eine positive verwandeln können, wie aus einem Energiefresser eine Kraftquelle wird, die Sie zu Ihrem Besten nutzen können.

»Machen Sie den Stress zu einem Erfolgsgaranten!«, rät uns der Autor Markus Frey. Vielleicht dachten Sie im ersten Augenblick, dass der Mann nun »den Bock zum Gärtner machen« oder gar »den Teufel mit dem Beelzebub austreiben« will. Stress gilt schliesslich als eines der Grundübel unserer Zeit, verantwortlich für Magengeschwüre, Herzinfarkte und viele weitere gesundheitsschädliche Begleiterscheinungen einer gehetzten, oberflächlichen Lebensweise. Und jetzt soll dieser unangenehme Typ für statt gegen Sie arbeiten? Und Ihnen gar zum Erfolg verhelfen?

Der Stress ist ein »Mitarbeiter«, mit dem die meisten ein Leben lang unterwegs sind. Und dann ist der Kerl auch noch fest angestellt und unkündbar, wir werden ihn also nicht los. Das ist aber auch gar nicht notwendig. Viel besser ist es, wenn Sie Ihren »Mitarbeiter Stress« entsprechend seiner Stärken einsetzen. Dann hilft er Ihnen, Ihre Kräfte zu konzentrieren, zielgerichtet und hart zu arbeiten und in besonderen Situationen über sich hinauszuwachsen.

Genau dafür hat sich unser Schöpfer die Stresshormone auch ausgedacht. Mit den Erkenntnissen und Massnahmen, die Sie in diesem Hörbuch lernen, haben Sie die Chance, aus dem Stress einen »Erfolgsgaranten« zu ma-

chen: einen Verbündeten und »Mitarbeiter«, der Sie dabei unterstützt, Ihre Grenzen stetig zu erweitern, Ihre Leistung immer weiter zu optimieren und Ihre Ziele zu erreichen – kurzum: erfolgreich zu sein.



www.rusch-shop.com/5060

4 Audio-CDs (Spieldauer: 284 Min.)

Sprecher: Klaus Lehmann

Artikel-Nr.: 5060 | ISBN: 978-3-905357-63-9

Wie Sie mit der richtigen Positionierung Ihren Firmenerfolg beträchtlich steigern

von Peter Sawtschenko

Erfahren Sie,

- ✓ wie Sie durch die richtige Positionierung automatisch neue Kunden gewinnen
- ✓ an welchen Stellschrauben Sie drehen müssen, um für Ihre Firma eine »Alleinstellung« auf dem Markt zu erreichen
- ✓ wie Sie Innovationen entwickeln, mit denen Sie eine bessere Wirkung auf Ihrem Markt bzw. bei Ihrer Zielgruppe erzielen
- ✓ was Sie tun müssen, um in der Wahrnehmung Ihrer Zielgruppe an die vorderste Front zu gelangen, die Nachfrage zu steigern und zum »Leuchtturm« in Ihrem Business zu werden
- ✓ welche typischen Fallen und Gefahren Sie kennen sollten und wie Sie diese Bedrohungen verhindern oder umschiffen können

Vormerken zum Bestellen



3 Mitschnitt-DVDs,
3 Mitschnitt-CDs,
1 Talk-CDs mit dem Autor,
1 Talk-CD mit Klaus Kobjoll,
1 Live-Mitschnitt-DVD,
1 MP3-Daten-CD

Artikel-Nr.: 5104
ISBN: 978-3-906203-01-0

www.aufsteiger.ch/positionierung

Motivaction & Motivaction 2

von Klaus Kobjoll

Ein Unternehmen richtig zu führen heisst vor allem auch, die Mitarbeiter Tag für Tag für ihre Arbeit zu begeistern. In diesem preiswerten »Duo-Hörbuch« – Sie bekommen praktisch 2 Hörbücher zum Preis von einem – stellt Ihnen Kobjoll bewährte und mit grossem Erfolg von ihm selbst praktizierte Strategien vor.

In Teil 1 hören Sie die ungekürzte Fassung des Bestsellers »Motivaction«. Sie erfahren, wie Sie neue, motivationsfähige Mitarbeiterstrukturen schaffen, in denen sich Mitarbeiter wohlfühlen und die Sie damit zu mehr Motivation führen. In Teil 2 hören Sie die leicht gestraffte Fassung von Kobjolls zweitem Bestseller »Motivaction 2 – Virtuoses Marketing«. Hier erfahren Sie viel über strategische Planung und bekommen wertvolles praktisches Marketing-Know-how.

Vormerken zum Bestellen



5 Audio-CDs (Spieldauer: 362 Min.)
Sprecher: Heiner Heusinger
Artikel-Nr.: 1095 | ISBN: 978-3-905685-02-2

www.rusch-shop.com/1095

Das neue 1x1 der Erfolgsstrategie

EKS – Erfolg durch Spezialisierung

von Dr. Kerstin Friedrich, Prof. Dr. Lothar Seiwert & Edgar K. Geffroy

Aussergewöhnliche Erfolge gehen fast immer auf die Konzentration der Kräfte und auf Spezialisierung zurück. Denn wer auf allen Gebieten gut sein will, kann allenfalls durchschnittlich werden. Darum lautet das oberste Gebot der Engpass-Konzentrierten Strategie (EKS): Konzentration der Kräfte auf eine bestimmte Problemlösung. Ob Sie Ihr Unternehmen an die Marktspitze führen wollen oder von einer steilen Karriere träumen: EKS macht es möglich – denn entscheidend ist die bessere Strategie. Dieses Hörbuch macht Sie mit den vier Erfolgsprinzipien der Erfolgsstrategie vertraut, führt Sie Schritt für Schritt durch das 7-Phasen-Programm der EKS zur Marktführung und präsentiert Ihnen sieben Erfolgsbeispiele aus der Praxis. Von der Buchausgabe wurden über 100'000 Exemplare verkauft.

Vormerken zum Bestellen



3 Audio-CDs (Spieldauer: 189 Min.)
Sprecher: Michael Brennicke
Artikel-Nr.: 1127 | ISBN: 978-3-905685-19-0

www.rusch-shop.com/1127

Alles ist möglich von Jürgen Höller

Top-Seller
aller Zeiten

Vormerken zum Bestellen

Der bekannte Motivationstrainer Jürgen Höller liefert Ihnen hier einen Wegweiser für Ihren persönlichen Erfolg. Schritt für Schritt erarbeiten Sie für sich Ihre persönliche Erfolgsstrategie. Sie lernen die theoretischen Grundlagen und Prinzipien des Erfolgs kennen.

www.rusch-shop.com/1064

5 Audio-CDs (Spieldauer: 354 Min.)
Sprecher: Thomas Blubacher
Artikel-Nr.: 1064 | ISBN: 978-3-907595-55-8



Sag ja zum Erfolg von Jürgen Höller

Vormerken zum Bestellen

Wenn Sie sich die Frage stellen: War das denn wirklich schon alles in meinem Leben? Wenn Sie Ihr Leben verändern und verbessern möchten, oder wenn Sie einfach mehr erreichen möchten – dann sagen Sie jetzt mit Jürgen Höller JA zum Erfolg. Mister Motivation zeigt Ihnen in diesem mitreissenden Hörbuch effektive Strategien und gezielte Techniken, mit denen Sie sich selbst motivieren können und zu grenzenlosem Erfolg gelangen.

www.rusch-shop.com/5019

7 Audio-CDs (Spieldauer: 476 Min.)
Sprecher: Thomas Blubacher
Artikel-Nr.: 5019 | ISBN: . 978-3-905357-19-6



Sicher zum Spitzenerfolg von Jürgen Höller Vormerken zum Bestellen

Erfolg spielt im Berufsleben wie im Privatleben eine entscheidende Rolle. Ausgehend von der These, dass jeder Mensch erfolgreich sein und seinen persönlichen Erfolg sogar steigern kann, entwickelt Jürgen Höller Strategien, die zum Spitzenerfolg führen. Jürgen Höller macht deutlich, warum auf dem Weg zum Erfolg der Mensch im Mittelpunkt allen Denkens und Handelns sein muss. Dabei wendet er sich nicht nur an Firmeninhaber, sondern auch an Führungskräfte, Mitarbeiter und Privatpersonen.

www.rusch-shop.com/1040-DL

1 Audio-Download (Spieldauer: 346 Min.)
Sprecher: Thomas Blubacher
Artikel-Nr.: 1040-DL | ISBN: 978-3-907595-33-6



Das Pils-M-Prinzip von Karl Pils

Vormerken zum Bestellen

Karl Pils zeigt Ihnen mit dem Audio-Programm »Das Pils-M-Prinzip« auf,

- ✓ wie Sie ein florierendes Unternehmen schaffen,
- ✓ wie Sie Ihre Mitarbeiter zur Blüte bringen,
- ✓ wie Sie ein Treibhausklima der Kreativität schaffen,
- ✓ wie Ihnen die Herzen der Kunden zufliegen – und damit auch der Umsatz,
- ✓ wie Sie in Ihrer Firma Spitzenleistungen herbeiführen,
- ✓ und wie Sie eine andere Art von »stillen Reserven« in Ihrem Unternehmen entdecken und aktivieren können.

www.rusch-shop.com/5100

4 Audio-CDs (Spieldauer: 258 Min.)
Artikel-Nr.: 5100 | ISBN: 978-3-905357-98-1



Die Macht der Motivation

Top-Seller
aller Zeiten

Vormerken zum Bestellen

von Nikolaus B. Enkelmann

Durch dieses Hörbuch profitieren auch Sie jetzt von den langjährigen Erfahrungen Enkelmanns. Es ist eine Art »Opus Magnum«, in dem er für seine Hörer sein ganzes umfangreiches Wissen zusammenfasst.

Nikolaus B. Enkelmann zeigt Ihnen:

- wie auch Sie ein besserer, ja sogar ein grosser Motivator werden,
- wie Sie Ihre eigene charismatische Begabung entfalten und nutzen,
- welche Faktoren Motivation schaffen und wie Sie sie einsetzen,
- wie Sie die »Klaviatur« der Rhetorik zur Motivation nutzen,
- wie Sie sich und Ihre Mitarbeiter täglich mit Erfolg motivieren.



www.rusch-shop.com/1107

5 Audio-CDs (Spieldauer: 400 Min.)
Sprecher: Rainer Bärensprung
Artikel-Nr.: 1107 | ISBN: 978-3-907595-96-1

Charisma

von Nikolaus B. Enkelmann

Vormerken zum Bestellen

Erfolg zu erzielen, ohne charismatische Fähigkeiten zu besitzen – das ist heute kaum noch möglich. Entfalten Sie deshalb mittels dieses Hörbuches Schritt für Schritt Ihr Charisma und bringen Sie Ihre Persönlichkeit zum Strahlen. Denn jeder trägt die Fähigkeit, Charisma zu entwickeln, in sich. Es ist weder angeboren, noch wird es durch einen glücklichen Zufall erworben.

Charisma ist vielmehr die Fähigkeit, die Aufmerksamkeit anderer auf sich zu lenken und sie festzuhalten. Wie Sie genau diese Fähigkeit entwickeln, das zeigt Ihnen dieses Hörbuch.

Sie werden sich selbst besser kennenlernen, Stärken stärken, Schwächen auflösen und vielleicht sogar gänzlich neue Seiten an sich selbst entdecken. Auf diese Weise entsteht in Ihrem Unterbewusstsein das Erfolgsprogramm, das Sie Sicherheit, Lebensfreude, Zuversicht und Begeisterung ausstrahlen lässt – kurz Charisma.



www.rusch-shop.com/1155

6 Audio-CDs (Spieldauer: 394 Min.)
Sprecher: Rainer Bärensprung
Artikel-Nr.: 1155 | ISBN: 978-3-905685-47-3

Beweg deinen Arsch!

von Frank Wilde

Vormerken zum Bestellen

Sei ehrlich! Bist du zufrieden mit deinem Leben? Oder fühlst du intuitiv, dass eine Veränderung ansteht? Dann ist die Zeit reif! Das Leben hat nämlich noch etwas Besonderes für dich vorgesehen. Ja, für dich! Und wenn du noch mal richtig durchstarten willst, dann helfe ich dir jetzt dabei.

Wie? Das verrate ich dir, wenn du das tust, was auf dem Cover steht (Beweg deinen Arsch!), dir zunächst einmal dieses Hörbuch besorgst und dann die Zeit nimmst, mit mir zusammen die Erfolgsgeschichte deines Lebens anzugehen.



www.rusch-shop.com/5077

4 Audio-CDs (Spieldauer: 290 Min.)
Sprecher: Peter Weiss
Artikel-Nr.: 5077 | ISBN: 978-3-905357-80-6

Heute beginnt der Rest deines Lebens

von Stefan Boëthius / Hansruedi Zellweger

Hinter diesem Hörbuch stecken mehrere Jahre wissenschaftlicher Forschung und viel praktische Erfahrung im Umgang mit der Zeit. Es zeigt die ganze Tiefe der Zeitmanagement-Philosophie – nicht von der Theorie, sondern aus dem Leben – verpackt in eine leicht verständliche Sprache.

Die Dialoge zwischen einem Zeitberater und einem Menschen wie du und ich (gespielt von den Schauspielern Claus Obalski und Claudius Zimmermann) vermitteln die spannenden Inhalte auf unterhaltsame Art und Weise.

Wer mehr aus seinem Leben machen möchte, sollte dieses Hörbuch unbedingt hören. Aber dazu braucht es eine Portion Mut, denn hier wird der Wahrheit ins Auge geschaut ...



Vormerken zum Bestellen

www.rusch-shop.com/5052

2 Audio-CDs (Spieldauer: 151 Min.)
Sprecher: Claudius Zimmermann und Claus Obalski
Artikel-Nr.: 5052 | ISBN: 978-3-905357-55-4

Die Kunst, Zeit zu haben

von Emil Oesch

Lernen Sie mit diesem Hörbuch, wie Sie mehr aus Ihrem kostbarsten Gut – Ihrer Zeit – machen können. Dieser Bestseller beschreibt alle wichtigen Zeit-Management-Techniken. Emil Oesch war ein äusserst renommierter Schweizer Schriftsteller und Verleger.

www.rusch-shop.com/1136

1 Audio-CD (Spieldauer: 74 Min.)
Sprecher: Peter Oehme
Artikel-Nr.: 1136 | ISBN: 978-3-905685-29-9



Vormerken zum Bestellen

Erfolg durch Effizienz –

Erzielen Sie bessere Resultate! von Walter Zimmermann

Viele Unternehmen vernachlässigen die Effizienz zugunsten der Effektivität. Man ist allein auf die Ziele fixiert, ohne genügend zu berücksichtigen, wie diese Ziele erreicht werden sollen. Aus ökonomischen Gründen muss Leistung von immer weniger Menschen erbracht werden, und da Zeit nicht dehnbar ist, bleibt als einzige Lösung, die Effizienz des Einzelnen zu steigern.

www.rusch-shop.com/5054

4 Audio-CDs (Spieldauer: 146 Min.)
Sprecher: Johannes Steck
Artikel-Nr.: 5054 | ISBN: 978-3-905357-57-8



Vormerken zum Bestellen

Vereinfachen Sie Ihr Leben

von Elaine St. James

Wir machen uns das Leben selber schwer, meist ganz unbewusst. Doch das Leben muss nicht kompliziert und anstrengend sein. Sie steuern es durch Ihre eigenen Lebensentscheidungen und Handlungen! Die Bestsellerautorin und »Einfachheitsexpertin« Elaine St. James wird Ihnen mittels dieses Hörbuches helfen, Ihre Lebensqualität in sämtlichen Bereichen zu verbessern, sei dies im Beruf, in der Beziehung, im Bereich Gesundheit, Finanzen oder Freizeit. Und sie wird Sie dazu animieren, Ballast abzuwerfen, der Sie von der Realisierung Ihrer eigentlichen kurz-, mittel- und langfristigen Ziele abhält.

Sie erhalten eine Vielzahl von originellen, meist sehr einfach umsetzbaren Tipps und Anregungen. Und dabei werden Sie zum Umdenken inspiriert. Die Autorin bringt viele interessante und teilweise amüsante Beispiele aus ihrem eigenen Leben. Die Anregungen decken ein breites Spektrum ab, regen Gedankenprozesse an, und es macht zudem großen Spass, sich diese anzuhören.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5041

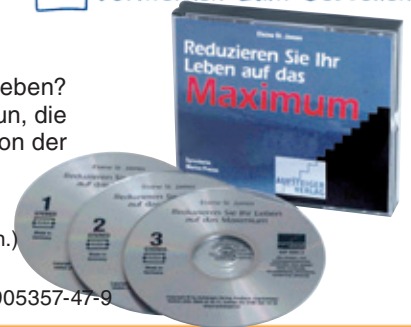
4 Audio-CDs (Spieldauer: 290 Min.)
Sprecher: Ricci Hohlt
Artikel-Nr.: 5041 | ISBN: 978-3-905357-40-0

Reduzieren Sie Ihr Leben auf das Maximum

von Elaine St. James

Haben Sie Ihren Dauerstress satt? Sehnen Sie sich nach Entspannung und Erfüllung in Ihrem Leben? Kommt es Ihnen auch so vor, dass Sie nicht mehr so viel Zeit haben wie früher, um die Dinge zu tun, die Ihnen wichtig sind? Dann ist dieses Hörbuch ein MUSS für Sie! Sie haben vielleicht auch schon von der Simplify-Welle aus Amerika gehört, wissen jedoch nicht, wo starten.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5044

3 Audio-CDs (Spieldauer: 222 Min.)
Sprecher: Marion Preuss
Artikel-Nr.: 5044 | ISBN: 978-3-905357-47-9

Handle selbst – lebe jetzt!

von Alexander S. Kaufmann

Sie werden sofort tiefe Dankbarkeit verspüren, wenn Sie dieses Hörbuch auf sich wirken lassen – Dankbarkeit dafür, dass Sie sich auf Ihre inneren Werte und auf Ihre innere Führung verlassen können. Ihr Leben wird sich wunderbar verändern, weil Sie mit der Selbst-Erkenntnis, Selbst-Führung, Selbst-Verantwortung und Selbst-Disziplin Ihre eigene Persönlichkeit festigen. Dass sich ein Mensch verändern, verbessern, ja sogar ganz neu erschaffen kann, dass er seine Umwelt zu steuern und sein eigenes Leben zu meistern vermag, ist die Erkenntnis und Erfahrung des anerkannten Erfolgs- und Persönlichkeits-trainers Alexander S. Kaufmann. Jeder, der sich offen und frei auf die Kraft des richtigen, positiven Denkens und des konstruktiven Handelns im Hier und Jetzt einlässt, wird gleichfalls dazu gelangen. Dieses Hörbuch ist eine wichtige Grundlage und Anleitung für ein glückliches und erfülltes Leben voll Ausgeglichenheit innerhalb der fünf Bereiche Gesundheit, Beziehungen, Beruf, Finanzen und Sinn des Lebens.



Vormerken zum Bestellen

www.rusch-shop.com/5074

5 Audio-CDs (Spieldauer: 367 Min.)
Sprecher: M. Betz & H. Flemming
Artikel-Nr.: 5074 | ISBN: 978-3-905357-77-6

Sich selbst begeistern und andere mitreissen

von Otto Binggeli

In diesem spannenden Hörbuch erfahren Sie, wie Sie sich selbst begeistern und andere mitreissen können. Denn je mehr mitreissende und positive Gedanken Sie heute hegen, desto mehr Positives werden Sie morgen in Ihr Leben ziehen. Das gilt auch für Menschen in Ihrem Umfeld. Ob in Ihrem Privatleben oder in Ihrem beruflichen Alltag: die Freunde und das Beziehungsnetz, in das Sie eingebettet sind, sind Resultate der positiven Einstellung, mit der Sie all dies in Ihr Leben geholt haben. Sie erkennen weiter, wie Ihre geniale Denkmaschine funktioniert und warum Sie zum Erfolg geboren sind. Ihre innere Kraft und die Kraft Ihrer Glaubenssätze kann Ihre Situation, wann immer Sie wollen, verändern und Ihnen den entsprechenden Erfolg zuführen. Nicht zuletzt erfahren Sie, warum erfolgreiche Ziele im Kopf beginnen.

www.rusch-shop.com/5063

4 Audio-CDs (Spieldauer: 273 Min.)
Sprecher: Thomas Blubacher
Artikel-Nr.: 5063 | ISBN: 978-3-905357-66-0

Vormerken zum Bestellen



Entscheide dich jetzt!

von Mirko Ribul

Mit diesem Hörbuch:

- ✓ wecken Sie den Sieger in sich
- ✓ tanken Sie Motivation für den Alltag
- ✓ gewinnen Sie andere für Ihre Ziele und Visionen
- ✓ steigern Sie Ihr Selbstvertrauen und Ihre Entschlusskraft
- ✓ mobilisieren Sie ungeahnte Energiereserven
- ✓ entdecken Sie Ihr unbegrenztes Potenzial an Kreativität
- ✓ verwandeln Sie Hoffnungen und Träume in greifbare Wirklichkeit

»Entscheide dich jetzt!« zündet ein Feuerwerk an Motivation in Ihrem Alltag. Gehen Sie den entscheidenden Schritt zu verblüffenden Erfolgen im Beruf und zur Erfüllung in der Partnerschaft.

www.rusch-shop.com/5039

5 Audio-CDs (Spieldauer: 291 Min.)
Sprecher: Dennis Schmidt-Foss u. a.
Artikel-Nr.: 5039 | ISBN: 978-3-905357-44-8

Vormerken zum Bestellen



Wer sich viel zutraut, wird viel leisten

von Orison Swett Marden

Die amerikanische Buchausgabe dieses Klassikers erschien erstmals 1896 unter dem Titel »How to Succeed«. Inzwischen hat sich die Welt drastisch verändert, der Mensch ist in seinem Wesen jedoch gleich geblieben. Allein seine Ansprüche und sein Wissensstand haben sich vergrössert.

Der Oesch Verlag hat nun dieses Juwel von einem Buch für das 21. Jahrhundert vollständig neu überarbeitet und die Beispiele ausgetauscht und modernisiert. Zeitbedingtes wurde weggelassen, soweit es heute nicht mehr von Interesse ist. Unverändert beibehalten wurden jedoch die zeitlosen Aussagen und Thesen von Orison Swett Marden. Sie lernen mittels dieses Hörbuches, wie Sie Ihre ganze Kraft auf Ihr Ziel fokussieren, um jeden Erfolg zu haben, den Sie bisher nur erträumten und herbeisehnten.

www.rusch-shop.com/1154

4 Audio-CDs (Spieldauer: 224 Min.)
Sprecher: Michael Brennicke
Artikel-Nr.: 1154 | ISBN: 978-3-905685-46-6

Vormerken zum Bestellen



Die vier Phasen für erfolgreiche Veränderungen

von Manfred Stähle

Warum gibt es diese vier Phasen? Welche Emotionen und Gefühle spielen dabei eine wichtige Rolle? Was müssen wir genau beachten, wenn Reorganisationen erfolgreich sein sollen? Auf diese Fragen erhalten Sie in diesem Hörbuch konkrete, praktisch bewährte und direkt anwendbare Erkenntnisse für Ihren persönlichen und beruflichen Erfolg.

www.rusch-shop.com/5043

1 Audio-CD (Spieldauer: 74 Min.) / Sprecher: Horst Warning
Artikel-Nr.: 5043 | ISBN: 978-3-905357-46-2



Holen Sie sich die Kontrolle über Ihr Leben zurück!

Mentale Powertechniken für Ihren Erfolg von Stefan Dudas

Vielen Menschen ist die Kontrolle über das eigene Leben längst entglitten, sie geben viel zu früh die eigenen Träume auf und reduzieren damit nach und nach ihre Lebensqualität. Der Chef, die Familie, die Freunde, das Hobby, wirtschaftliche Zwänge, behördliche Schikanen und die Medien – sie alle beanspruchen Ihre Zeit, Ihre Energie und Ihre Aufmerksamkeit. Doch wo bleiben Ihre Träume und Ihre Ziele? Sie wenden die wesentlichen Erfolgs- und Lebensgesetze bewusst oder unbewusst an. Nutzen auch Sie diese Erfolgsgesetze und mentalen Techniken, um Ihr Leben wieder bewusst zu steuern – in Richtung Erfolg.

www.rusch-shop.com/5072

4 Audio-CDs (Spieldauer: 240 Min.) / Sprecher: Michael Betz
Artikel-Nr.: 5072 | ISBN: 978-3-905357-75-2



Vormerken zum Bestellen

Erfolg = kein Zufall!

von Daniel Heiz

Dieses Hörbuch (die gedruckte Buchausgabe stand bereits auf 14 verschiedenen Bestsellerlisten!) zeigt Ihnen anhand vieler Beispiele, wie Sie sich selbst auf Erfolg programmieren, die notwendige Power zur Verwirklichung ihrer Ziele entwickeln und diese rasch und wirkungsvoll umsetzen können. Aber nicht nur das – es wird Sie zum Handeln anspornen.

www.rusch-shop.com/5069

4 Audio-CDs (Spieldauer: 233 Min.)
Sprecher: Edzard Wüstendörfer und Bernd Seebacher
Artikel-Nr.: 5069 | ISBN: 978-3-905357-72-1



Vormerken zum Bestellen

Erreichen Sie, wozu Sie fähig sind!

Erfolgsfaktor »Ich« von Gabriele Böhm

Was ist es, das Erfolgsmenschen so erfolgreich macht? Was machen diese Menschen anders als andere? – Die meisten anderen Menschen betrachten einerseits Misserfolg als Schicksal und sind andererseits ständig auf der Suche nach dem »Geheimnis« des Erfolges. Aber Erfolg ist weder Zufall noch Hexerei! Jeder Mensch startet mit den gleichen Grundvoraussetzungen ins Leben. Der Erfolgreiche jedoch erkennt – vielleicht auch unbewusst – die Gesetze des Lebens und des Erfolges. Und er wendet sie an! Lernen Sie in diesem Hörbuch von Gabriele Böhm die Gesetze des Erfolges kennen – und lernen Sie, wie auch Sie in Ihrem Leben erreichen können, wozu Sie wirklich fähig sind!

www.rusch-shop.com/5073

4 Audio-CDs (Spieldauer: 255 Min.)
Artikel-Nr.: 5073 | ISBN: 978-3-905357-76-9



Audio-Reihe »Autoren sprechen zu Ihnen – frei, persönlich, engagiert.«



Vormerken zum Bestellen

Audio-Programm »Wie Sie Ihre Erfolgsblockaden durchbrechen«

von Irene und Thomas Frei

Das Audio-Programm besteht aus vier Audio-CDs: Auf den ersten drei CDs hören Sie einen Live-Mitschnitt des gleichnamigen Seminars, das im Kultur- und Kongresshaus Aarau in der Schweiz stattfand und dort technisch hochwertig aufgezeichnet wurde. Auf der vierten CD hören Sie ein ergänzendes Interview, das der Verleger Alex S. Rusch mit Thomas Frei führte und das dieses Audio-Programm vertieft und abrundet. Das strukturierte Interview wurde nach dem Seminar aufgenommen. Die Fragen knüpfen gezielt an die wichtigsten Themen der drei Seminar-CDs an.

Lernen Sie von Irene & Thomas Frei:

- ✓ die unbewussten Sabotageprogramme zu erkennen, um Ängste, Hemmungen, hindernde Glaubenssätze auf Erfolg einzustellen
- ✓ das eigene volle Potenzial auszuleben, ohne sich selbst auszubremsen
- ✓ das eigene Unbewusste auf Erfolg zu programmieren
- ✓ durch mentales Training zum Ziel zu kommen
- ✓ im Aussen und im Innen auf Erfolg eingestellt zu sein, psychische Handbremsen zu lösen und endlich durchzustarten
- ✓ limitierende Glaubensmuster umzuprogrammieren



Vormerken zum Bestellen

www.aufsteiger.ch/erfolgsblockaden

4 Audio-CDs (Spieldauer: 245 Min.)

Artikel-Nr.: 5098 | ISBN: 978-3-905357-42-4

Wie Sie Ihren Erfolg magnetisch anziehen

von Thomas Frei



Audio-Reihe »Autoren sprechen zu Ihnen – frei, persönlich, engagiert.«

EXPERTEN AM MIKROFON

NEU

Viele Menschen sprechen vom »Gesetz der Anziehungskraft«, sie wissen jedoch nicht wirklich, wie es funktioniert und wie man damit in der Praxis Erfolge anzieht. Thomas Frei, Mental- und Intuitionstrainer, der einem breiten Publikum als Produzent des preisgekrönten Spielfilms »Der Film deines Lebens« bekannt ist, zeigt Ihnen in diesem Audioprogramm auf, wie Sie auf allen Gebieten im Leben den Erfolg geradezu magnetisch anziehen können. Sie lernen hier praxiserprobte, handfeste Tipps und Strategien kennen, die sich sofort umsetzen lassen.

www.rusch-shop.com/5102

1 Audio-CD (Spieldauer: 65 Min.)

Artikel-Nr.: 5102 | ISBN: 978-3-905357-56-1

Täglich o.k. mit der RAVENCARD®

von Jobst D. von Raven

Vormerken zum Bestellen

Die Weltgesundheitsorganisation WHO definiert den Begriff Gesundheit als »Zustand vollkommenen körperlichen, geistigen und sozialen Wohlbefindens«. Dieser Zustand wird erreicht, wenn sich alle drei Eigenschaften in Harmonie zueinander befinden.

www.rusch-shop.com/5051

1 Audio-CD (Spieldauer: 64 Min.) / Sprecher: Ludwig Schütze u. a.
Artikel-Nr.: 5051 | ISBN: 978-3-905357-99-8



Darin enthalten sind
zehn RAVENCARD®.

Das Lebensspiel von Irene und Thomas Frei

»Das Lebensspiel« zeigt die Prinzipien, nach denen unser Leben funktioniert: von Resonanz, Polarität und Gleichgewicht bis hin zu Ursache und Wirkung, Spiegelung und Schatten. Gerät unser Leben ins Ungleichgewicht, so erfahren wir dies meist durch unwillkommene Ereignisse, Krankheiten oder Krisen.

Mit dem von Irene und Thomas Frei entwickelten Mentaltraining finden wir Zugang zu unserer inneren Stimme und können so die Herausforderungen in unserem Leben aus einem kreativen Blickwinkel betrachten. Probleme werden zu Chancen, und es öffnet sich ein Weg zu innerem Wachstum und Glück.

Vormerken zum Bestellen



10 Audio-CDs (Spieldauer: 672 Min.)

Sprecher: Matthias Christian Rehr, Solveig Jeschke, Armin Z. Berger u. a.
Artikel-Nr.: 5101 | ISBN: 378-3-905357-30-1

www.aufsteiger.ch/daslebensspiel

NLP für Unternehmer und Führungskräfte von Marc A. Pletzer

Marc A. Pletzer gehört bekanntlich zu den besten NLP-Trainern im deutschen Sprachraum. NLP, die Neurolinguistische Programmierung, ist eine wirksame Methode zur kommunikationsbezogenen Verhaltensoptimierung und gehört zu den wichtigsten Persönlichkeits- und Erfolgstrainings. Dazu gibt es jetzt diesen ganz besonderen Lehrgang – er ist fast wie ein Seminar.

Das Audio-Programm besteht aus vier Audio-CDs: Auf den ersten drei CDs hören Sie einen Live-Mitschnitt des gleichnamigen Seminars, das im Kultur- und Kongresshaus Aarau in der Schweiz stattfand und dort technisch hochwertig aufgezeichnet wurde. In diesem Audio-Programm können Sie sich als Unternehmer und Führungskraft auf lockere, leicht verständliche Weise mit NLP vertraut machen.



Vormerken zum Bestellen

4 Audio-CDs (Spieldauer: 261 Min.)

Artikel-Nr.: 5096 | ISBN: 978-3-905357-97-4

www.aufsteiger.ch/nlp

Mit Liebe, Lust und Leidenschaft zum Erfolg von Claudia E. Enkelmann

Wer denkt, dass man sich den eigenen Erfolg ausschliesslich hinter dem Schreibtisch im Büro aufbaut, irrt sich ganz schön. Denn das Gesetz des Erfolgs heisst gemäss Autorin Claudia E. Enkelmann »Liebe« und spielt sich zu Hause ab. In diesem Hörbuch zeigt die Diplom-Psychologin und äusserst erfolgreiche Trainerin anschaulich auf, dass Partnerschaft und Familie ein ideales Wachstumsklima zur Entfaltung unserer Talente und Persönlichkeit bieten. Da liegt es auf der Hand, dass die Wahl des Liebes- und Lebenspartners von entscheidender Bedeutung ist. Noch wichtiger ist jedoch, wie wir diese Beziehungen gestalten und was wir tun, um diese schliesslich zum Erfolg zu führen.

Vormerken zum Bestellen



5 Audio-CDs (Spieldauer: 345 Min.)

Sprecher: Sabine Kastius

Artikel-Nr.: 5045 | ISBN: 978-3-905357-48-6

www.rusch-shop.com/5045

Sind Sie bereit für den Erfolg? – Die 10 ultimativen NLP-Strategien

von Marc A. Pletzer

Wofür machen wir das alles? Wir setzen uns grosse Ziele, bauen ein Business auf, arbeiten Tag und Nacht, kämpfen und gewinnen im täglichen Wettbewerb ... Aber wofür? Um dann am Ende uns und den Menschen, die wir lieben, etwas zu gönnen. Einen tollen Urlaub, eine Uhr, ein Auto oder gar ein ganzes Haus. Und wir glauben, dass wir dann irgendwann endlich glücklich sind. Wenn wir gewonnen haben – endlich! Diese Spirale dreht sich immer weiter nach oben und führt zu immer tollerem Ergebnissen – zumindest rein äusserlich. Doch worum geht es wirklich? Was ist Ihnen wirklich wichtig, und wie können Sie das erreichen? Lernen Sie mit diesem Erfolgspaket von NLP-Mastertrainer Marc A. Pletzer, einem der Meister der persönlichen Veränderung, wie Sie Ihr Leben ganz leicht in den Griff bekommen.

Das Erfolgspaket besteht aus folgenden Elementen:

- 3 Mitschnitt-DVDs des gleichnamigen Seminars – gefilmt mit vier Kameras in TV-Qualität (Gesamtspielzeit 177 Minuten)
- 3 Mitschnitt-CDs des gleichnamigen Seminars (Gesamtspielzeit 194 Minuten)
- 2 Interview-CDs mit ergänzenden Inhalten (Gesamtspielzeit 132 Minuten)
- 1 Mitschnitt-DVD der Live-Show »Wie Sie mit NLP Ihr Leben ganz leicht in den Griff bekommen« (Gesamtspielzeit 58 Minuten)
- 1 MP3-CD mit allen Audios (um alles in einem Schritt auf den MP3-Player zu laden)



www.aufsteiger.ch/nlp-erfolgspaket

Artikel-Nr.: 5103 | ISBN: 978-3-906203-00-3

Erfolgreich mit NLP –

Das frische Hörbuch für Businesserfolg von Marc A. Pletzer

Das Modell des NLP – des Neurolinguistischen Programmierens – ist die Plattform für den Erfolg, den Sie sich im Business oder auch zu Hause, vielleicht in Ihrer Partnerschaft oder im Umgang mit den Kindern wie mit einem schwierigen Kunden oder dem eigenen Chef wünschen.

Vormerken zum Bestellen



www.rusch-shop.com/5079

4 Audio-CDs (Spieldauer: 256 Min.)

Artikel-Nr.: 5079 | ISBN: 978-3-905357-82-0



Audio-Reihe »Autoren sprechen zu Ihnen – frei, persönlich, engagiert.«

Mit NLP sein Leben positiv verändern

von Marc A. Pletzer

NLP, das Neuro-Linguistische Programmieren, ist eine Methode, eine Technik, ein Konzept zur schnellen positiven Veränderung von Menschen – im beruflichen wie im privaten Leben. NLP verbindet und optimiert mentale und sprachliche Abläufe und ist seit vielen Jahren als Kommunikationsmodell und Erfolgsstrategie das Business-Programm schlechthin. Mit dem vorliegenden Audio-Programm präsentiert Ihnen der Aufsteiger-Verlag im Rahmen eines strukturierten Interviews mit Marc A. Pletzer eine lehrreiche und praxisbezogene Einführung in NLP.



Audio-Reihe »Autoren sprechen zu Ihnen – frei, persönlich, engagiert.«

www.rusch-shop.com/5105

1 Audio-CD (Spieldauer: 73 Min.)

Artikel-Nr.: 5105 | ISBN: 978-3-906203-02-7



022 18 18 + Tel: 0848 2 05574 53067

www.ruschverlag.com

Mit Mut zum Traumjob! – Wie Sie den Job finden, der zu Ihnen passt.

von Marc Thurner

Viele Menschen üben einen Beruf aus, in dem sie nicht wirklich glücklich sind. Andere haben mit Engagement und Begeisterung ihren Job ausgeübt, verloren ihn jedoch aufgrund betrieblicher Umstrukturierungen. Und wieder andere wollen endlich durchstarten und sich beruflich voll und ganz entfalten. Das Hörbuch erläutert, worauf es bei der Zusammenarbeit mit einem Personalberater ankommt und wie man sich richtig bewirbt. Angefangen bei den schriftlichen Bewerbungsunterlagen über die eigene Vorbereitung bis hin zum konkreten Vorstellungsgespräch deckt das Hörbuch alle wesentlichen Stationen ab, die man auf dem Weg zum Ziel durchläuft.

www.rusch-shop.com/5087

4 Audio-CDs (Spieldauer: 291 Min.) / Sprecher: Peter Weiss
 Artikel-Nr.: 5087 | ISBN: 978-3-905357-90-5



Vormerken zum Bestellen

Der Feuerläufer von Emile Ratelband

Emile Ratelband hat vieltausendfach bewiesen, dass er Menschen dazu bewegen kann, sich selbst zu motivieren und ihre Grenzen zu überschreiten. Seine Methode beruht auf dem Neurolinguistischen Programmieren (NLP), das er von Anthony Robbins, den er in Amerika während sechs Monaten auf Schritt und Tritt begleitete, gelernt und nach Europa gebracht hat.

Emile Ratelband hat dieses Hörbuch bewusst in einer leicht verständlichen Sprache (im Gegensatz zu den meisten NLP-Büchern) verfasst und mit vielen Beispielen aus der Praxis ergänzt. Zudem enthält es verschiedene kleine Übungen.

www.rusch-shop.com/5050

6 Audio-CDs (Spieldauer: 377 Min.)
 Sprecher: Aart Veder
 Artikel-Nr.: 5050 | ISBN: 978-3-905357-53-0



Vormerken zum Bestellen

Erste Schritte in NLP von Alexander Wagandt

Dieses unterhaltsame Hörbuch erzählt die faszinierende Business-Geschichte von Peter Jansen, einem Karrieremenschen, der eine Strategie sucht, um die Einstellung und Motivation seiner Mitarbeiter zu verbessern.

Als er bei seiner Suche auf das Neuro-Linguistische-Programmieren (NLP) stößt, erkennt er begeistert dessen unbegrenzte Möglichkeiten. Dieses Hörbuch gibt die NLP-Thematik in einer einfachen und leicht verständlichen Sprache in unterhaltsamer Dialogform wieder und wird mit vielen Beispielen aus der Praxis bereichert.

www.rusch-shop.com/5049

3 Audio-CDs (Spieldauer: 210 Min.)
 Sprecher: Roland Astor u. a.
 Artikel-Nr.: 5049 | ISBN: 978-3-905357-51-6



Vormerken zum Bestellen

Miteinander Reden – Kommunikationspsychologie für Führungskräfte

von Friedemann Schulz von Thun / Johannes Ruppel / Roswitha Stratmann

Miteinander reden ist von zentraler Bedeutung für Führungskräfte. Weder ihre fachlichen Kompetenzen noch ihre Position schützen sie vor Missverständnissen, Unklarheiten und verfehltem Gesprächsaufbau. Ihre Aufgabe in Teams und hierarchisch strukturierten Unternehmen verlangen aber, dass sie auf der Grundlage sachlicher und menschlicher Klarheit ihre Kontakte und Beziehungen effektiv und erfreulich gestalten, auch und gerade bei konfliktgeladenen Themen.

An den besonderen Aufgaben von Führungskräften orientiert, verbinden diese CDs Anleitungen, eingefahrene Kommunikationsweisen zu hinterfragen, mit lehrreichen Fallbeispielen und Übungen für konstruktives Miteinander reden.

**Der Kommunikationskurs
für Führungskräfte**

www.rusch-shop.com/1123

5 Audio-CDs (Spieldauer: 311 Min.)

Sprecher: Andreas Wilde

Artikel-Nr.: 1123 | ISBN: 978-3-905685-15-2



**Friedemann Schulz von Thun
gehört zu den bedeutendsten
Psychologen Deutschlands!**

Ruhleder-Rede- und Überzeugungs-Training von Rolf H. Ruhleder

Lernen Sie in diesem Hörbuch, wie Sie mit bewährten dialektischen Methoden:

- ✓ bessere Ideen und bessere Argumente mit Erfolg durchsetzen
- ✓ mit überzeugenden Reden Zuhörer gewinnen und fesseln
- ✓ Verhandlungen als strahlender Sieger beenden
- ✓ als Gesprächspartner faszinieren und überzeugen
- ✓ Diskussionen souverän und sicher führen

Recht haben und recht behalten ist bekanntlich zweierlei. Und mit »gut« reden allein verschaffen Sie sich nicht immer Gehör.

Erst mit praktisch angewandter Rhetorik setzen Sie sich in Gesprächen durch, werden Ihre Reden wirklich überzeugend. Sie werden von diesem Hörbuch sowohl beruflich als auch privat profitieren.

Diesem Hörbuch liegt Ruhleders erfolgreichstes Buch, »Rhetorik-Kinesik-Dialektik« zugrunde.

Dieses Buch erreichte – trotz seines hohen Preises von € 75.– eine sensationelle Auflage von über 180.000 Exemplaren.

Die »Frankfurter Allgemeine« schrieb:
»Hier bleibt kaum eine praktische Frage ohne Antwort.«



www.rusch-shop.com/1134

5 Audio-CDs (Spieldauer: 307 Min.)

Sprecher: Horst Warning

Artikel-Nr.: 1134 | ISBN: 978-3-905685-17-6

Die AHA-Expedition – Die 7 Geheimnisse, beliebt und einflussreich zu sein von Bruno Erni

Mit diesem Hörbuch erfahren Sie die sieben grossen Geheimnisse, wie Menschen Ihnen unbewusst und grenzenlos vertrauen. Die Geheimnisse, welche die unglaubliche Anziehungskraft von John F. Kennedy, Grace Kelly, Mahatma Gandhi, Prinzessin Diana, Sean Connery oder auch Paul McCartney und Nelson Mandela und weiteren charismatischen Persönlichkeiten ausmachten und immer noch ausmachen. Mit der AHA-Expedition liegt der Schlüssel zur Erfüllung all Ihrer Träume, Wünsche und Möglichkeiten für Sie zum Greifen nah. Sicherheit, Glück, Liebe, Erfolg im Beruf, gesellschaftliche Anerkennung, Sympathie, Gesundheit. Sie können all dies erreichen!

www.rusch-shop.com/5062

4 Audio-CDs (Spieldauer: 273 Min.) / Sprecher: 8 bekannte Profisprecher
 Artikel-Nr.: 5062 | ISBN: 978-3-905357-65-3



Vormerken zum Bestellen

Nie wieder sprachlos! von Dr. Karsten Bredemeier

Ein Hörbuch für alle, die bislang darunter gelitten haben, dass ihnen die passenden Worte immer erst hinterher einfielen: Mit diesem Hörbuch lässt sich Schlagfertigkeit und eine neue Rhetorik trainieren, die praxisnäher sind, da sie den Alltag widerspiegeln.

Zudem räumt dieses Hörbuch auf mit tradierten, ausgeleiteten Kommunikationsregeln. Es hinterfragt bissig und provokativ unsinnige Kommunikationstipps und bietet aktuelle, individuell geprägte Auftritte und Verhaltensregeln, mit denen der Hörer aktiv an seine persönliche Performance herangeführt wird. Die Süddeutsche Zeitung schrieb: »Wer schon einmal in einer Diskussion den Kürzeren gezogen hat und sich über den Tisch ziehen lassen musste, weil der ›Verhandlungspartner‹ die vermeintlich besseren Argumente hatte, der soll sich Karsten Bredemeier anhören.«

www.rusch-shop.com/1137

6 Audio-CDs (Spieldauer: 385 Min.)
 Sprecher: Eberhard Busch
 Artikel-Nr.: 1137 | ISBN: 978-3-905685-30-5



Vormerken zum Bestellen

Present to win –

Perfekt präsentieren in Business und Verkauf von Peter Mohr

Wenn Sie bei einer Konferenz eine Idee vorstellen, ein Verkaufsgespräch bei einem Kunden führen oder eine Präsentation im kleinen Kreis halten, bedarf es einiger Strategien und Tricks, um die volle Aufmerksamkeit Ihres Gegenübers zu erhalten und Ihre Ideen überzeugend darzulegen. Diese Taktik der wirkungsvollen Präsentation werden Sie in diesem Hörbuch in nur wenigen Stunden auf unterhaltsame und effiziente Weise erlernen. Peter Mohr, Fachtrainer für Rhetorik und Präsentation, zeigt Ihnen, wie man einen Vortrag perfekt vorbereitet und strukturiert, den roten Faden hält, Medien wie Flipchart und Beamer optimal einsetzt, Lampenfieber bekämpft und vieles mehr richtig anpackt. Dieses Hörbuch ist sehr gut strukturiert und enthält viel praktisches Wissen.

www.rusch-shop.com/5067

4 Audio-CDs (Spieldauer: 288 Min.)
 Sprecher: Andreas Wilde
 Artikel-Nr.: 5067 | ISBN: 978-3-905357-70-7



Vormerken zum Bestellen

Online-Lehrgänge in hoher Qualität

Unsere Online-Lehrgänge unterscheiden sich positiv von den meisten anderen Anbietern, weil wir hohe Qualität bieten bei den Videos und Audios. Zudem sind die Lektionen abwechslungsreich, unterhaltsam und in der Praxis leicht umsetzbar.

In der Rusch-Firmengruppe gibt es unter anderem folgende Online-Lehrgänge:

Online-Lehrgang

»Rusch-Marketing in der Praxis«

(sehr günstig, da wir möchten, dass möglichst viele unserer Kunden diesen Lehrgang als wichtige Ergänzung zu den anderen Verlagsprodukten nutzen)



www.alexrusch.com/marketing-praxis

Online-Lehrgang »Wie Sie mit der RT-Methode viele Website-Besucher gewinnen, die sich gut in Kunden umwandeln lassen«

von Alex S. Rusch



www.rusch.ch/rt-methode

Online-Lehrgang »Die 24 Rusch-Bausteine zur deutlichen Steigerung Ihres Unternehmenserfolges«

von Alex S. Rusch (24 Monate, monatlich kündbar)



www.24bausteine.com/online-lehrgang

Online-Lehrgang »Wochen-Lektionen für Unternehmer und Selbstständige«

(unser Leistungsversprechen: Ihr Zeit-Einsatz ist nur 15 Minuten pro Woche!)



www.wochenlektionen.com



Online-Lehrgang »Wie Sie Ihre Produktivität massiv steigern und dadurch viel bessere Resultate erzielen«

www.alexrusch.com/produktiv

Machen Sie aus Ihrem Wohnzimmer oder Ihrem Konferenzraum einen virtuellen Seminarraum!

CD/DVD-Kollektion vom »Rusch-Kongress 2009«



www.rusch-kongress.com/mitschnitte2009

Artikel-Nr.: 5067 | ISBN: 978-3-905357-70-7

- ✓ Dutzende von Live-Mitschnitt-DVDs sind im Rusch Verlag erschienen.
- ✓ Die meisten unserer DVDs wurden mit vier Kameras in TV-Qualität aufgenommen – dadurch wird beim Schnitt ein lebendigerer Einstellungswechsel möglich, und es entsteht für Sie der Eindruck, wirklich dabei zu sein.
- ✓ Überzeugen Sie sich von der hohen Qualität und den wertvollen Inhalten, indem Sie sich im Rusch-Shop unter www.ruschverlag.com die Ausschnitte ansehen!

CD/DVD-Kollektion vom »Rusch-Kongress 2010«



www.rusch-kongress.com/mitschnitte2010

Artikel-Nr.: 5067 | ISBN: 978-3-905357-70-7

Alle unsere DVDs finden Sie im Rusch-Shop unter
www.ruschverlag.com

Weitere DVDs, die Ihren Erfolg steigern werden!

**Haptik –
Der Erfolg im Griff**
von und mit
Karl-Werner Schmitz



www.rusch-shop.com/1238

Artikel-Nr.: 1238 | ISBN: 978-3-905685-94-7

**Vom Berater zum Verkäufer
zum Starverkäufer**
von und mit
Thomas Frei



www.rusch-shop.com/1132

Artikel-Nr.: 1132 | ISBN: 978-3-905357-70-7

**Weniger Angebote –
Mehr Umsatz**
von und mit
Umberto Saxer



www.rusch-shop.com/1161

Artikel-Nr.: 1161 | ISBN: 978-3-905685-54-1

Führen durch persönliche Werte
von und mit Stefan Boëthius



www.rusch-shop.com/1120
Artikel-Nr.: 1120 | ISBN: 978-3-905685-11-4

Zukunft gestalten, Ziele erreichen
von und mit Werner Bayer



www.rusch-shop.com/1143
Artikel-Nr.: 1143 | ISBN: 978-3-905685-38-1

Was Sie glauben, ist mir wurscht
von und mit Emile Ratelband



www.rusch-shop.com/1145
Artikel-Nr.: 1145 | ISBN: 978-3-905685-41-1

Wer Menschen begeistern kann, kann Wunder vollbringen
von und mit
Nikolaus B. Enkelmann



www.rusch-shop.com/1133
Artikel-Nr.: 1133 | ISBN: 978-3-905685-27-5

Mehr Erfolg mit dem Erfolgsprinzip ASK
von und mit
Alex S. Rusch



www.rusch-shop.com/1173
Artikel-Nr.: 1173 | ISBN: 978-3-905685-69-5

Steigern Sie Ihren beruflichen und privaten Erfolg
von und mit
Alex S. Rusch



www.rusch-shop.com/1148
Artikel-Nr.: 1148 | ISBN: 978-3-905685-42-8

Wie Sie Schritt für Schritt Ihre Ziele erreichen
von und mit
Prof. Dr. J. Knoblauch



www.rusch-shop.com/1130
Artikel-Nr.: 1120 | ISBN: 978-3-905685-24-4

Noch erfolgreicher! in der Praxis
von und mit
Alex S. Rusch



www.rusch-shop.com/1124
Artikel-Nr.: 1124 | ISBN: 978-3-905685-16-9

Beseitigen Sie die Effizienzblocker
von und mit
Walter Zimmermann



www.rusch-shop.com/1172
Artikel-Nr.: 1172 | ISBN: 978-3-905685-68-8

Don't be shot – So meistern Sie souverän Einwände und Angriff in Präsentationen
von und mit Peter Mohr



www.rusch-shop.com/1237
Artikel-Nr.: 1237 | ISBN: 978-3-905685-93-0

Rede nicht – wirke!
von und mit Willi Zander



www.rusch-shop.com/1175
Artikel-Nr.: 1175 | ISBN: 978-3-905685-71-8

Konstruktive Ansätze der chlagfertigkeit für das Business mittels Schwarzer Rhetorik
von und mit
Dr. Karsten Bredemeier



www.rusch-shop.com/1142
Artikel-Nr.: 1142 | ISBN: 978-3-905685-39-8

Motivaction! Nur engagierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter schaffen durchhohe Service-Qualität begeisterte Kunden
von und mit Klaus Kobjoll



www.rusch-shop.com/1160
Artikel-Nr.: 1160 | ISBN: 978-3-905685-53-4

NLS – mit Verkaufshypnose mehr Umsatz
von und mit Marc A. Galal



www.rusch-shop.com/1174
Artikel-Nr.: 1174 | ISBN: 978-3-905685-70-1

Gute Preise begeisternd durchsetzen
von und mit
Erich-Norbert Detroy



www.rusch-shop.com/1144
Artikel-Nr.: 1144 | ISBN: 978-3-905685-40-4

In diesem Bereich haben unsere Aktionäre die Möglichkeit, je Aktie eine Fläche von 20x87mm für ihre eigenen Zwecke zu nutzen. Bisher hat nur ein kleiner Teil dies in Anspruch genommen. Im nächsten Katalog finden Sie weitere von diesen interessanten Info-Feldern.

Wahre Werte überdauern die Zeit



Sie wollen privates oder Firmen-Vermögen schützen und solide Erträge? Wir erarbeiten ab 100.000 € Anlagestrategien mit echten Substanzwerten. Sie erhalten Top-Konditionen, denn wir arbeiten auf Honorarbasis.

Mehr lesen Sie im Gratis E-Book der Thunfischdosen-Faktor unter www.rehberger-werte.de



Sichern Sie sich Ihren Gratis Ratgeber!



Gratis eBooks

Für Sie kostenlos, unverbindlich und informativ!

Besuchen Sie unseren Gratis Download-Center auf www.clavisio.de

Rusch-Aktie zu verkaufen

€ 5.500,- Verhandlungsbasis
Tel.: 0173 2698 662
E-Mail: Michael@Lern-Haus.de



RENATURE YOUR LIFE

Natürliche Lebensqualität **JA**.
Negative Umwelteinflüsse **NEIN**.
www.voges-gesundheit.de – www.123-biohandy.de
Jens Voges, Praxis für betriebliche und private Gesundheit

TopKontor
Die Bürosoftware für gute Geschäfte
www.businessconcept.com

SO
ALEXANDER S. KAUFMANN
Potentiale beFREIen – ResulTATe erREICHen mit „BeGEISTERung, die beWEGt!“
www.UmsatzMotivator.de

IHR FINANZBUTLER - Peter-L. Kuratli
Consulting und Finanzdienstleistungen
Bleumathhöhe 12 5073 Gifp-Oberfrick
Telefon: 062 871 88 37
Web: www.allfinanz-kuratli.ch
E-Mail: info@allfinanz-kuratli.ch

intellektmedia
Verkaufstraining und Coaching
Österreichs führender Spezialist für firmeninterne Verkaufstrainings www.intellektmedia.at

Jens Olf
Bankkaufmann und Versicherungsfachmann
E-Mail: info@DEVK-Rahlstedt.info
Internet: www.DEVK-Rahlstedt.info

DEVK
VERSICHERUNGEN
Vorsorge-, Finanzierungs-, Versicherungsberatung und Finanzplanung

TRAININGSPARTNER
Aktionär R. Stoetzer sucht Trainingspartner zum Erfahrungsaustausch über Erfolg, Glück, Börsen-Trading, Insiderwissen, finanzielle Unabhängigkeit, Freiheit, besser-reicher-erfüllter-leben und... per E-Mail an r.stoetzer@gmx.net

Kosmetik, Körperpflege, Accessoires, JEANSbekleidung für die ganze Familie
www.look-beautiful.ch
Anita Many, Tel. 044 687 28 05, CH-8832 Wilen b. Wollerau
Öffnungszeiten nach tel. Vereinbarung

Rusch-Aktie zu verkaufen
€ 5.500,- Verhandlungsbasis
Tel. 0041 52 620 29 44
info@goodman-learning.ch
www.goodman-lachyoga.ch

CASHFLOW® 101 Bildungsspiel von Robert T. Kiyosaki
Geld ist Energie und unterliegt universellen Gesetzen. Steigern Sie spielerisch Ihren finanziellen IQ.
Deutsche Version f 197,00
Brigitte J. Robens. Tel. 040-6054732 www.wellness-moeglichkeiten.de

Yogaschule Engelbrecht
Wir unterrichten seit 1990 teilnehmerorientiert Yoga-, Meditations- und Entspannung in Kursen und mehrtägige Seminaren. Profitieren Sie von unserem umfassenden Wissen und unseren Erfahrungen auf diesen Gebieten. Kontakt: Yogaschule Engelbrecht, Tel. 0049(0)8282-880598, Email: engelbrechtprax@aol.com

Ihre Investitionsmöglichkeit in einer soliden Schweizer Firma.
Die Rusch Aktie – Ihre Vorteile: Sie sind unabhängig vom DAX und erhalten zusätzlich zur Dividende jedes Jahr noch viele Zusatzleistungen, wie Gratis-Produkte, ein Gratis-Kongressticket, Gratis-Werbeflächen und vieles mehr. Das alles für nur € 5.500 für eine Aktie. Interessiert?
Dann kontaktieren Sie mich bitte: Hausverwaltung Scheibe, Email mscheibebluewin.ch

Wir bauen solarbeheizte Einfamilienhäuser in Niedersachsen!

Wir sind auf dem richtigen Weg.... Machen sie mit!
 mh-sonnenhaus.de 05351-536495
 MH Sonnenhaus GmbH & Co. KG



Werner Zainzinger, MBA
 Landesdirektor für die OVB
 3300 Amstetten Tel. 07472/25 222
 Anlage | Vorsorge | Absicherung | Finanzierung | JOBS
 werner.zainzinger@ovb.at www.zainzinger.ovb.at



LEBENS-Kraft mit dem Rythmovogue® Sessel

Rusch-Aktie zu verkaufen
 Euro 5'500.- Verhandlungsbasis
 Tel: +41/ CH-079 423 30 16
 email: mstaeger@lebens-licht.ch www.lebens-licht.ch



**Akupunktur - Zentrum
 Dr. Tan**
 Traditionelle Chinesische Medizin
 Intravasale Laserblutbestrahlung
 Königstrasse 70 • 70173 Stuttgart (Stadtmitte)

Sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt:
Ärztin/Arzt für Traditionelle Chinesische Medizin
 Gerne auch asiatische Herkunft und WiedereinsteigerInnen

VORAUSSETZUNGEN:
 Ärztliche Approbation / Berufsurlaubnis nach §10
 B-Diplom für Ärzte

ES ERWARTET SIE:
 gehobenes, anspruchsvolles Patientenkieftel
 freundliches, kompetentes, kollegiales Team (4 Ärzte, 4 Arzthelferinnen)
 moderner, harmonischer Arbeitsplatz in exklusivem Ambiente im Herzen Stuttgarts

Bitte schicken Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen
 (einschliesslich handgeschriebenen Lebenslauf und Foto)
 an o.g. Adresse zu Hd. Thay Joe Tan

Veranstaltungen

zum Thema Körper, Geist, Seele finden Sie bei: www.starservice.info
 • Sie finden dort Vorträge, Seminare, Kongresse, Messen u.s.w. • Informieren Sie sich über die spirituelle und geistige Elite • Übersichtlich sortiert nach Orten und/oder Themen • Inhaltsbeschreibung und Kurzporträt mit Bild der Referenten
STARservice informiert – Sie schreiten voran! *STARservice*

Schmuck wie Samt und Seide!

Einzigartiger Textilschmuck für Sie gemacht.
 Bei Dagmar-Design, bekommen Sie individuelle Schmuckstücke, die in ihrer Länge, Farbe und Form genau auf Sie und ihre Wünsche angepasst sind. Passend zu der eleganten Abendgarderobe, pfiffig zur lässigen Alltagskleidung und romantisch zum Brautkleid! www.dagmar-design.de

FUNKENSPRUNG | SPACES www.smartspaces.at

Firmensitz mit Service in zentraler Lage in Wien - das Angebot reicht von Adresse mit Dienstleistungen, Arbeitsplatz auf Zeit, Präsentationsraum über Besprechungsräume bis zu kompletten Büroflächen

GERHARD BUCHEGGER
 +43.699.14433377
 gerhard.buechegger@smartspaces.at




Das echte «Bio-Arganöl»




argan OEL

J. Nufer & Co. / CH-6422 Steinen
 Telefon 041 832 13 47
 info@arganstore.ch
www.arganstore.ch

Bis 30.06.2015: www.ytong-bausatzhaus.de

Das Innovationshaus 172 ist ein großzügig konzipiertes Haus, bei dem die Wohnqualität im Fokus steht. Gleichzeitig verfügt es über hohe ökologische Qualitäten. Durch den flexiblen Grundriss ist das Haus für alle Lebenslagen geeignet, selbst die Unterteilung in zwei voneinander unabhängigen Wohneinheiten ist bei der Gesamtwohnfläche von 172 m² möglich.



www.wohlfuehl-Netzwerk.de

Ihre Oase für noch mehr Lebensqualität
 Wolfgang Biermanski (geburtsblind und Hörgeräteträger)
 Absolvent des Rusch-Audio-College-Diploms
 Tel. 0049 (0) 23 23 / 14 74 539
 e-mail: wolfgang@wohlfuehl-netzwerk.de



Manchmal scheinen wir in der Sackgasse unseres Lebens zu stecken. Man sucht nach neuen Wegen, bleibt aber stecken und kommt nicht dorthin, wo man eigentlich hin will. Kommt man dann endlich auf eine neue Idee, so ist die Umsetzung dieser entweder schwieriger als wir uns vorgestellt haben oder sie wird nicht angenommen oder wie es sehr häufig der Fall ist, die Umsetzung reicht gerade dazu aus, um nicht weiter zurück zu fallen.
Genau hier setzen wir mit unserem 1000 Tage Coaching an. Wir sorgen dafür, dass mehr Wind in Ihr Leben kommt und dass Sie die Segel richtig setzen.

E-Mail: Svend.Dietel@dietel-consulting.de
 Web: www.dietel-consulting.de

Telefon: 03641 . 5733540
 Fax: 03641 . 5733541

close to you

Ihr Nutzen – Alles auf einen Blick

Endlich können Sie alles wesentliche auf einen Blick erfassen. Ihr Nutzen ist eine große Zeiteinsparung, mehr Überblick und Erfolg mit neuem Denken. Mehr Informationen, wie Sie alles auf eine Seite bekommen und effizienter Denken gibt es unter: Michael.Gadow@BrainLand-Potsdam.de

www.schneller-schlau.de

Seminare mit IHK-Abschluss z. B. Betriebswirt IHK in 30 Tagen, Wirtschaftsfachwirt in 25 Tagen. Informationen über Methode und Bestehensquoten unter **0800/466 5 466 (gebührenfrei)**
 Franchise-Standorte in ganz Deutschland zu vergeben.

Rusch-Aktie zu verkaufen

Preis entweder 5000€, und der Käufer erhält zusätzlich zur Aktie frei wählbare Rusch-Hörbücher im Wert von 1500€ oder nur die Aktie für 4000€ VB Kay Käfer: kaykaefer@gmail.com oder +49 163 2777512

Rusch-Aktie zu verkaufen

Euro 5400,- Verhandlungsbasis
 E-Mail: ueli.hauswirth@mobi.ch

Rusch-Aktie zu verkaufen

Verhandlungspreis Euro 5'000.00
 Anfragen an andrea.stadler@yahoo.de

Ich nutze ein Geschäft um Menschen aufzubauen!

www.helmrich-streitmatter.de
 Ich freue mich auf Ihren Kontakt!

2 Rusch Aktien zu verkaufen. SFr. 2000.- pro Stück.

Greger: gandersson808@hotmail.com

MENGENRABATT

Wir bieten Ihnen sehr grosszügige Mengenrabatte, um es für Sie leichter zu machen, sich mehr Hörbücher anzuhören und vielleicht auch ab und zu ein Hörbuch an Freunde, Kunden und Mitarbeiter zu verschenken.

Hier sind unsere Mengenrabatte:

Sie können auch unterschiedliche Titel mischen, um auf die entsprechende Stückzahl zu kommen. In anderen Worten: Sie müssen nicht die Gesamtmenge von ein und demselben Hörbuch-Titel bestellen.

Rabatte sind nicht kumulierbar!

• ab 5 Exemplaren	10 % Rabatt
• ab 10 Exemplaren	15 % Rabatt
• ab 25 Exemplaren	20 % Rabatt
• ab 50 Exemplaren	25 % Rabatt
• ab 100 Exemplaren	30 % Rabatt

GRATISGESCHENK

ab Bestellwert € 110,- / SFr. 170.-

Wenn der Gesamtbetrag Ihrer Bestellung € 110,- bzw. SFr. 170,- übersteigt, erhalten Sie eines der folgenden Produkte als Gratis-Geschenk (Sie können auf dem Bestellformular ankreuzen, welches Sie wünschen):

- ✓ **Im Einkauf liegt der Gewinn** von M. Grossmann (1 CD, 65 Min.)
- ✓ **Noch erfolgreicher!** von Alex S. Rusch (1 CD, 74 Min.)
- ✓ **Noch erfolgreicher! 2** von Alex S. Rusch (1 CD, 74 Min.)
- ✓ **Noch erfolgreicher! 3** von Alex S. Rusch (1 CD, 73 Min.)
- ✓ **Noch erfolgreicher! 4** von Alex S. Rusch (1 CD, 72 Min.)
- ✓ **Die Kunst, Zeit zu haben** von Emil Oesch (1 CD, 74 Min.)
- ✓ **Mehr Power!** von Dr. Ulrich Strunz (1 CD, 74 Min.)
- ✓ **Von der Ameise zum Adler ... ?** von Dr. Ulrich Strunz (1 CD, 70 Min.)
- ✓ **Die vier Phasen für erfolgreiche Veränderungen** von M. Stähle (1 CD, 74 Min.)
- ✓ **The One Thing – Worauf es ankommt** von Marcus Buckingham (Buch)
- ✓ **Werden Sie zum Star Ihres Umfelds!** von Ferris A. Bühler (1 CD, 71 Min.)
- ✓ **In 90 Tagen eine grosse Erfolgssteigerung** von Alex S. Rusch (1 CD, 70 Min.)
- ✓ **Wie Sie Ihren Erfolg magnetisch anziehen** von Thomas Frei (1 CD, 65 Min.)
- ✓ **Mit NLP sein Leben positiv verändern** von Marc A. Pletzer (1 CD)
- ✓ **»Der magische Scheck«** aus dem Erfolgspaket **»Spreng deine Grenzen«**



(Im Rusch-Shop finden Sie unter Umständen weitere Gratis-Geschenke.)

WEITERES GRATIS-GESCHENK

ab Bestellwert € 250,- / SFr. 375.-

Und wenn der Gesamtbetrag Ihrer Bestellung € 250,- bzw. SFr. 375,- übersteigt, erhalten Sie zusätzlich zu dem obigen Geschenk eines der folgenden Geschenke (Sie können ebenfalls auf dem Bestellformular ankreuzen, welches Sie wünschen):

- ✓ **Lebe ehrlich - werde reich**, Hörbuch (5 CDs) von Erich Lejeune
- ✓ **Das Dilbert Prinzip (Millionen-Bestseller)**, Hörbuch (6 Kassetten) von Scott Adams
- ✓ **Body for LIFE (Millionen-Bestseller)**, Hörbuch (4 CDs) von Bill Philipps
- ✓ **Das Prinzip Gewinnen**, Hörbuch (6 Kassetten) von Arthur Williams
- ✓ **Meilensteine zum Erfolg**, Buch (256 Seiten) von Birkenbihl/Christiani/Schäfer/Strunz
- ✓ **Stereo-Kassettengerät** (ideal für das Anhören von Kassetten-Hörbüchern zu Hause)
- ✓ **Der »Rusch-Millionen-Dollar«-Schein**



1 + 1 = 11 ... Das Braintrust-Prinzip	42	für Top-Resultate	31	So gewinnen Sie Ihre Energie zurück.....	60
40 Strategien, mit denen Sie in		Holen Sie sich die Kontrolle		So macht Ihnen Marketing Spass	50
20 Stunden mehr erreichen als		über Ihr Leben zurück!	68	So überzeugen Sie jeden	52
bisher in 60 oder 80 Stunden	46	Hüte dich vor dem nackten Mann,		Sofort mehr Umsatz mit dem	
Abschluss sicher verkaufen mit Joe Girard...	04	der dir sein Hemd verkaufen will	13	Mike-Dierssen-5-Stufen-Verkaufssystem! ..	55
Alex Rusch LIVE!	46	Ich bin o.k., du bist o.k.	21	Spreng deine Grenzen	35
Alles ist möglich	63	Ihr Schlüssel zum Verkaufserfolg	51	Stammkunden verteidigen –	
Alles kein Problem!	22	Im Einkauf liegt der Gewinn	55	Neukunden gewinnen	53
Automatisch Millionär	07	In 90 Tagen eine grosse Erfolgssteigerung ..	46	Steigern Sie Ihren beruflichen	
Bei Anruf Erfolg	48	Jack Canfields 64 Erfolgsprinzipien	06	und privaten Erfolg	77
Beseitigen Sie die Effizienzblocker	77	Joe Girard: Ein Leben für den Verkauf	04	Täglich o.k. mit der RAVENCARD®	69
Besser miteinander reden	17	Konstruktive Ansätze der Schlagfertigkeit		The E-Myth Revisited	15
Beweg deinen Arsch!	64	für das Business mittels Schwarzer		Top-Führung heute!	59
Charisma	64	Rhetorik®	77	TRUMP - Wie man reich wird	09
Das 12-Monate-Reichtums-Programm	20	Kopmeyers Erfolgsstrategien	18	Tue im Leben, was du wirklich willst!	40
Das Alex Rusch Erfolgssystem		Lehrgang zum Rusch Marketing-Diplom	50	Vereinfachen Sie Ihr Leben	66
Anwender-Erfolgspaket	39	Mehr Erfolg mit dem Erfolgsprinzip ASK	77	Verkaufen, wo andere aufgeben	49
Das Geisselhart Gedächtnis Paket	44	Mehr ist möglich!	47	Verkaufspower im Aussendienst!	51
Das grosse Alex Rusch		Mehr Neukunden mit Direktkontakten	53	Vom Berater zum Verkäufer zum	
Web-Marketing Erfolgspaket	30	Mehr Power!	61	Starverkäufer	76
Das Lebensspiel	70	Miteinander Reden	73	Von der Ameise zum Adler...?	60
Das LOL ² A-Prinzip	23	Mit Liebe, Lust und		Warum Mitarbeiter nicht tun,	
Das LOL ² A-Prinzip Teil 2	23	Leidenschaft zum Erfolg	70	was sie tun sollten	58
Das neue 1 x 1 der Erfolgsstrategie	62	Mit Mut zum Traumjob!	72	Was Sie glauben, ist mir wurscht	77
Das Pils-M-Prinzip	63	Mit NLP sein Leben positiv verändern	71	Weniger Angebote – Mehr Umsatz	76
Der Feuerläufer	72	Mit Stress zur Spitzenleistung	61	Werden Sie zum Star Ihres Umfelds!	32
Der LEAD®-Navigator zur		Motivation! (DVD)	77	Wer Menschen begeistern kann,	
wirksamen Mitarbeiterführung	58	Motivation & Motivation 2	62	kann Wunder vollbringen	77
Der Mönch, der seinen Ferrari verkaufte	25	Neukunden mit System	51	Wer sich viel zutraut, wird viel leisten	67
Der Raketen-Effekt!	26	Nie wieder abgewiesen werden	54	Wie man Kunden gewinnt	16
Der schnelle und sichere Weg		Nie wieder sprachlos!	74	Wie Sie als FÜHRUNGSMOTIVATOR Ihre	
zum Verkaufserfolg	54	NLP für Unternehmer und Führungskräfte ..	70	Mitarbeiter zum Spitzenerfolg führen!	59
Der Weg zu den Besten	14	NLS® – mit Verkaufshypnose		Wie Sie einen Business-Plan schreiben,	
Der wunde Punkt	21	mehr Umsatz	77	der als Erfolgsmotor und Leitstern dient	39
Die 17 Mosaiksteine des Erfolges	10	Noch erfolgreicher!	46	Wie Sie es vermeiden, C-Mitarbeiter	
Die 24 Rusch-Bausteine	38	Noch erfolgreicher! 2	46	einzustellen	45
Die AHA-Expedition	74	Noch erfolgreicher! 3	46	Wie Sie Ihre Erfolgsblockaden	
Die grossen 13 Erfolgsgesetze	11	Noch erfolgreicher! 4	46	durchbrechen	69
Die Kunst, Zeit zu haben	65	Noch erfolgreicher! als Unternehmer	36	Wie Sie Ihre Firma und auch Ihr Leben Schritt	
Die Lejeune Power-Box	35	Noch erfolgreicher! – das Buch	47	für Schritt so umbauen, dass beide mehr Ihren	
Die Macht der Motivation	64	Noch erfolgreicher! in der Praxis	77	Träumen und Zielen entsprechen	27
Die Regeln des Reichtums	57	Noch erfolgreicher! mit Zielen	41	Wie Sie mit Systemen Ihre Firma in	
Die Umsatz-Maschine	54	Noch erfolgreicher! mit aktivem Vertrieb	43	31 Schritten nahezu auf Autopilot bringen	28
Die Verkäufer-Kongress-DVD-Kollektion	56	Noch erfolgreicher!		Wie Sie Ihren Firmengewinn	
Die vier Phasen		mit Gesundheitsstrategien	34	um 100 bis 500 Prozent steigern	37
für erfolgreiche Veränderungen	68	Piranha Selling	53	Wie Sie in den nächsten	
Don't be shot	77	Power-Mix-CD	44	18 Monaten mehr erreichen	
Einwand-frei Verkaufen	49	Present to win	74	als in den vergangenen zehn Jahren	29
Einwandperformance	53	PR- und Medienarbeit mit der		Wie Sie das bekommen, was Sie wollen	05
Einfach verkaufen	03	Ferris Bühler Methode	32	Wie Sie mit der richtigen Positionierung	
Entscheide dich jetzt!	67	Rede nicht – wirke!	77	Ihren Firmenerfolg beträchtlich steigern	62
Erfolg durch Effizienz	65	Reduzieren Sie Ihr Leben		Wie Sie Schritt für Schritt	
Erfolg = kein Zufall	68	auf das Maximum	66	Ihre Ziele erreichen	77
Erfolgreiches Verhandeln	55	Ruhleder-Rede- und		Wie Sie sich mit E-Mail- und	
Erfolgreich mit NLP	71	Überzeugungs-Training	73	Newsletter-Marketing einen stabilen	
Erreichen Sie, wozu Sie fähig sind!	68	Rusch Kongress DVDs	76	Umsatzgenerator bauen	33
Erste Schritte in NLP	72	Rusch-Marketing-Buch	47	Wochenlektionen für	
Fish!	19	Rusch-Marketing-Hörbuch	50	Unternehmer und Selbstständige	75
Fit fürs Leben – Fit for Life	24	Rusch-Online-Lehrgänge	75	Zukunft gestalten, Ziele erreichen	59
Fit fürs Leben – Fit for Life 2	24	Sag ja zum Erfolg	63	Zukunft gestalten, Ziele erreichen (DVD)	77
Fit fürs Leben-Rezeptbuch	24	Sag nicht ja, wenn du nein sagen willst	20		
Fit im Job	60	Schwimm mit den Haien			
Führen durch persönliche Werte	77	ohne gefressen zu werden	12		
Gute Preise begeistert durchsetzen	77	Sich selbst begeistern			
Handle selbst – lebe jetzt!	66	und andere mitreissen	67		
Haptik – Den Erfolg im Griff	76	Sicher zum Spitzenerfolg	63		
Haptisches Verkaufen	54	Sind Sie bereit für den Erfolg? –			
Heute beginnt der Rest deines Lebens	65	Die 10 ultimativen NLP-Strategien	71		
Hochwirksame Marketing-Strategien		So denken Millionäre	08		

Grafikdesign und Satz:
Oliver Tissat – Dipl. Mediendesigner
www.tissat-design.com

Die Rusch-Welt des geschäftlichen und persönlichen Erfolges

Vertiefung, Verankerung, Umsetzung

Alle Hörbücher, DVDs
und Erfolgspakete des
Rusch Verlages und
des Aufsteiger-Verlages



Empfehlung:
10 - 12 Werke im Jahr!



www.ruschverlag.com

- Millionen-Unternehmer-Braintrust
www.millionen-unternehmer.com
- »Mehr ist möglich!«-Intensiv-Programm
www.mim-intensivprogramm.com
- Alex Rusch Inner Circle
www.inner-circle.ch
- Basis-Mitgliedschaft
www.stufe1.com
- Gratis-Mitgliedschaft
www.alexrusch.com/erfolg

Verstärkung

- Das »Noch erfolgreicher! mit Zielen«-Erfolgspaket
www.ziele-erfolgspaket.com
- Das »Noch erfolgreicher! mit aktivem Vertrieb«-Erfolgspaket
www.aktiver-vertrieb.com
- Das »Tue im Leben, was du wirklich willst!«-Erfolgspaket
www.tueimleben.com
- Das Erfolgspaket »1 + 1 = 11 ... das Braintrust-Prinzip«
www.aufsteiger.ch/braintrust-prinzip
- Das »Noch erfolgreicher! als Unternehmer«-Erfolgspaket
www.rusch.ch/unternehmer-erfolgspaket
- Das »Noch erfolgreicher! mit Gesundheitsstrategien«-Erfolgspaket
www.rusch.ch/gesundheit
- »Wie Sie Ihre Firma und auch Ihr Leben Schritt für Schritt so umbauen, dass beide mehr Ihren Träumen und Zielen entsprechen«
www.alexrusch.com/traum
- Erfolgspaket »Wie Sie sich mit E-Mail- und Newsletter-Marketing einen stabilen Umsatz-Generator bauen«
www.newsletter-marketing-tipps.com

Die MUSS-Produkte als starkes Fundament

- Erfolgspaket »Wie Sie mit Systemen Ihre Firma in 31 Schritten nahezu auf Autopilot bringen«
www.nahezu-auf-autopilot.com
- Erfolgspaket »Wie Sie Ihren Firmengewinn um 100 bis 500 Prozent steigern«
www.firmengewinn.com
- Erfolgspaket »Hochwirksame Marketing-Strategien für Top-Resultate«
www.erfolgreichemarketing.com
- Erfolgspaket »Der Raketen-Effekt«
www.raketen-effekt.com
- »Das grosse Alex Rusch Web-Marketing Erfolgspaket«
www.web-marketing-strategien.com
- Erfolgspaket »Wie Sie in den nächsten 18 Monaten mehr erreichen als in den vergangenen zehn Jahren«
www.18monate.com

 Kreuzen Sie alle Weiterbildungsangebote an, die Sie bereits bestellt oder gebucht haben.

Das meistverkaufte Erfolgspaket der Rusch-Firmengruppe

Rusch-
Qualität
seit 1994

»Wie Sie in den nächsten 18 Monaten mehr erreichen als in den vergangenen zehn Jahren«



Hunderte von Erfolgsberichten und Feedbacks beweisen: Die Strategien dieses Erfolgspakets funktionieren.

Mehr hierzu erfahren Sie auf der Seite 29 dieses Katalogs und unter:

www.18monate.com/REK

Das zweitmeistverkaufte Erfolgspaket der Rusch-Firmengruppe

»Hochwirksame Marketing-Strategien für Top-Resultate«

Durch die Anwendung der unzähligen in diesem Erfolgspaket vermittelten Marketing-Tipps und -Strategien konnten schon viele unserer Kunden ihren Umsatz und vor allem ihren Gewinn enorm steigern, wie Sie vielleicht auch schon in den »Rusch News«, im »Rusch Talk« oder in der »Alex Rusch Show« gelesen bzw. gehört haben.

Mehr zu diesem Erfolgspaket erfahren Sie auf Seite 31 dieses Katalogs oder unter:

www.erfolgreichesmarketing.com/REK

